HARBOR TOOLS · YENİ İŞ ÖNERİSİ · YÖNETİM ONAY TOPLANTISI

Stockline: küçük fabrikaların stok defterini kapatıyoruz.

76% of staff hâlâ elektronik tabloda stok tutuyor. 240 milyon dolarlık pazarın yalnızca %8'i yazılıma geçmiş durumda. Bugün istediğimiz karar: birinci fazın 400 bin dolarlık onayı.

SUNAN	TARİH	TALEP EDİLEN
Stockline Ürün Ekibi	7 Kasım 2026	400.000 $ · Faz 1

TOPLANTI AKIŞI · 10 SLAYT

Dört soruyu sırayla yanıtlayıp karara geliyoruz.

BÖLÜM 01

Pazar yeterince büyük mü?

120.000 hedef fabrika, %8 kullanım oranı, 240 milyon dolar yıllık pazar.

BÖLÜM 02

Sorun gerçekten acı veriyor mu?

Günde 90 dakika stok kontrolü, cironun %3'ü stoksuzluk kaybı.

BÖLÜM 03

Neden bizden alsınlar?

Ayda 200 $, iki haftada kurulum, sahada telefonla giriş.

BÖLÜM 04

Para ne zaman geri döner?

3 yılda 1,2 milyon dolar yatırım, 3. yılda tek yıl kârı ve 600 müşteri.

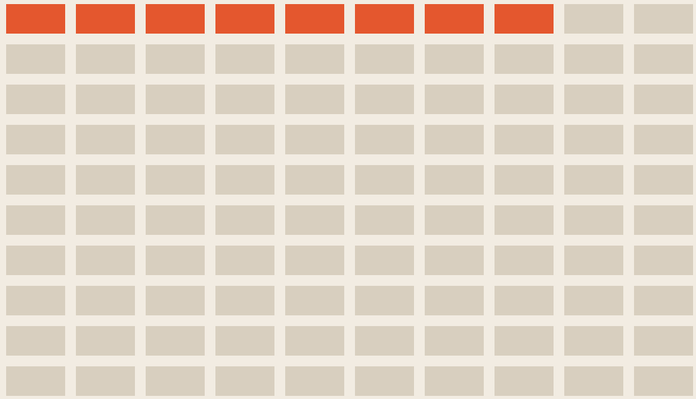
120.000 fabrikanın %92'si hâlâ yazılım kullanmıyor — pazar yılda 240 milyon dolar.

240 M$

yıllık toplam pazar büyüklüğü

120.000
hedef fabrika

%8
bugünkü kullanım oranı



Yazılım kullanan 8 fabrika

Elle veya tabloyla yöneten 92 fabrika

Her kare 100 hedef fabrikadan birini gösterir. Rekabet doymuş bir pazarda değil; alışkanlıkla yarışıyoruz.

BÖLÜM 02 · SORUN

Stok kontrolü her gün 90 dakika yiyor ve stoksuzluk cironun %3'üne mal oluyor.

90 dk

her gün sayım ve kontrol

Vardiya şefi rafı geziyor, not alıyor, sonra tabloya işliyor. Üretime dönmeyen zaman.

%3

ciro kaybı: stoksuzluk

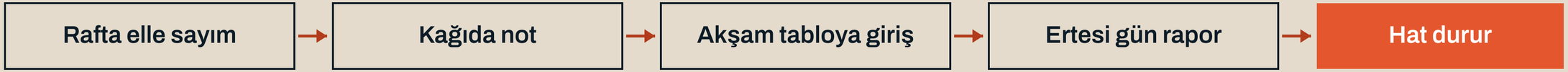
Eksik parça hattı durduruyor; sipariş gecikiyor veya acil alım pahalıya geliyor.

%76

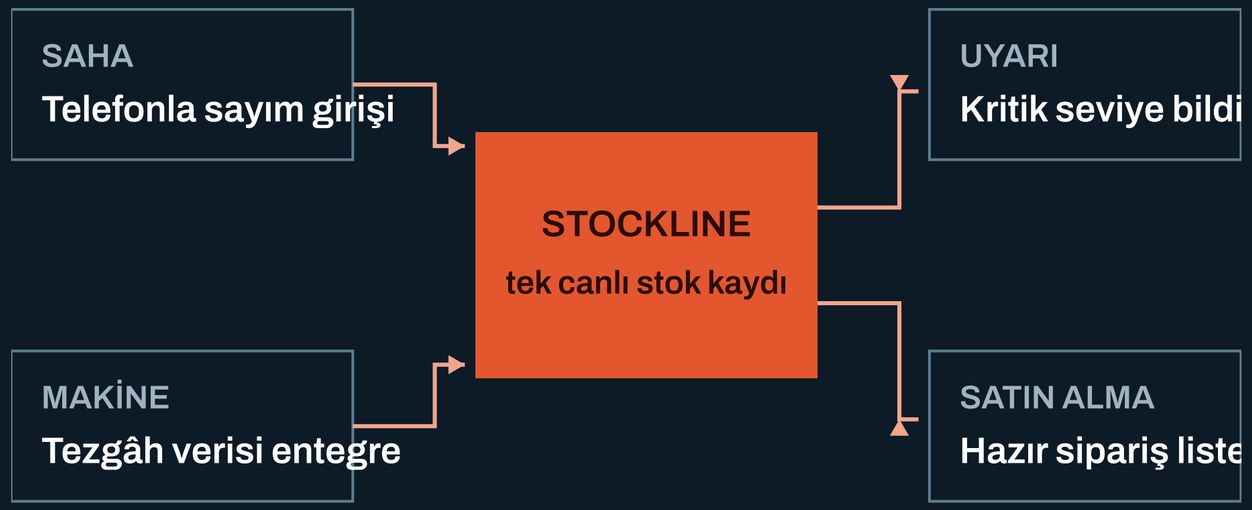
personel tabloyla çalışıyor

Tek bir dosya, tek bir bilgisayarda. Kim ne zaman değiştirdi belli değil.

BUGÜNKÜ ZİNCİR — HER HALKADA VERİ GECİKİYOR



Stockline sayımı sahada, telefonda tutuyor: giriş anında stok güncel.



Telefonla giriş

Sayım rafın önünde bitiyor; akşam veri girişi diye bir iş kalmıyor.

İki haftada kurulum

Danışman projesi değil; mevcut stok listesi aktarılır, ekip aynı hafta kullanır.

Makine entegrasyonu

Tezgâh tüketimi otomatik düşülür; sayımla gerçek arasındaki fark kapanır.

200 $ / ay

Büyük ERP'nin onda biri fiyat, tablonun yapamadığı iş: aradaki boşluk bize ait.

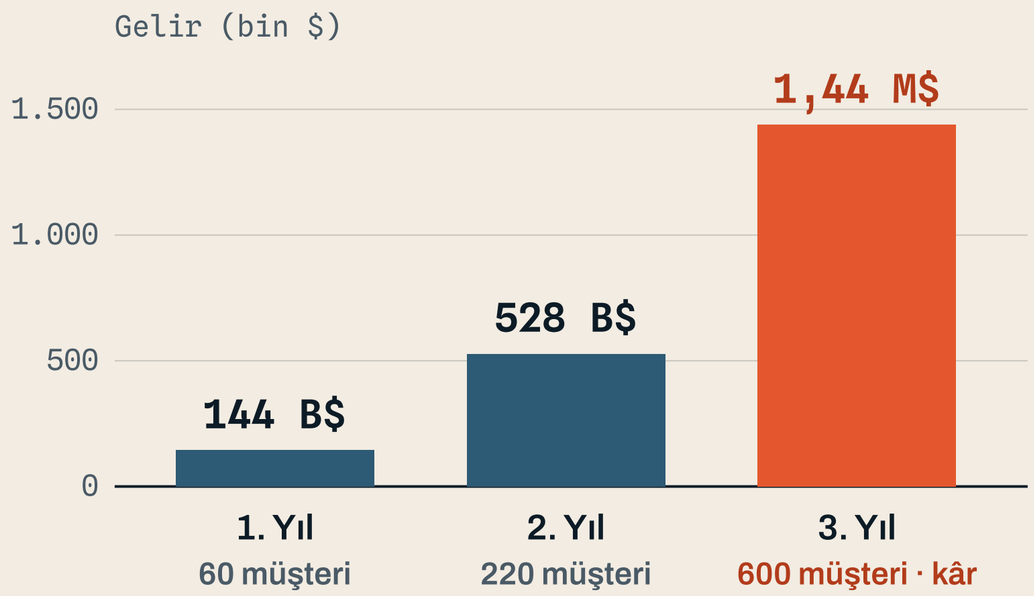
ÖLÇÜT	STOCKLİNE	BÜYÜK ERP	ELEKTRONİK TABLO
Aylık fiyat	**200 $**	**2.000 $**	**0 $**
Kurulum süresi	2 hafta	6 ay	Aynı gün
Saha girişi	Telefon	Yalnızca masaüstü	Yalnızca masaüstü
Makine entegrasyonu	Var	Var	Yok

Fiyat
Küçük fabrikanın bütçesi 2.000 $/ay kaldırmıyor; 200 $ karar vermeyi kolaylaştırıyor.

Hız
6 ay yerine 2 hafta: proje riski yok, satış döngüsü kısa.

Yer
Tek telefonla sahada çalışan ürün, kategoride tek başına.

Üç yılda 600 müşteri ve 1,44 milyon dolar yıllık gelir; kâr 3. yılda tek yılda geliyor.



DÖNEM	MÜŞTERİ	YILLIK GELİR
1. Yıl	60	144.000 $
2. Yıl	220	528.000 $
3. Yıl	600	1.440.000 $

%5
yıllık müşteri kaybı varsayımı

3. Yıl
tek yıl bazında kâra geçiş

Üç yıllık toplam yatırım 1,2 milyon dolar — bugün yalnızca 400 bin dolarını açıyoruz.

1,2 M$

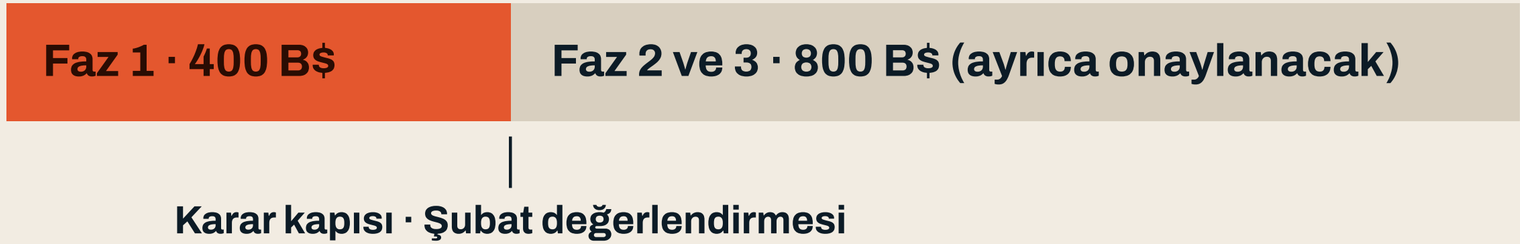
üç yıla yayılmış toplam program bütçesi

400 B$

bu toplantıda onay istenen birinci faz

Kalan tutar, Şubat değerlendirmesi ve Nisan genel sürümünden sonra ayrı ayrı masaya gelir.

1,2 M$'IN KARAR KAPILARINA BÖLÜNMESİ



Faz 1 ne satın alıyor:

3 müşterilik pilot · saha uygulaması · makine entegrasyonu · ilk satış ekibi

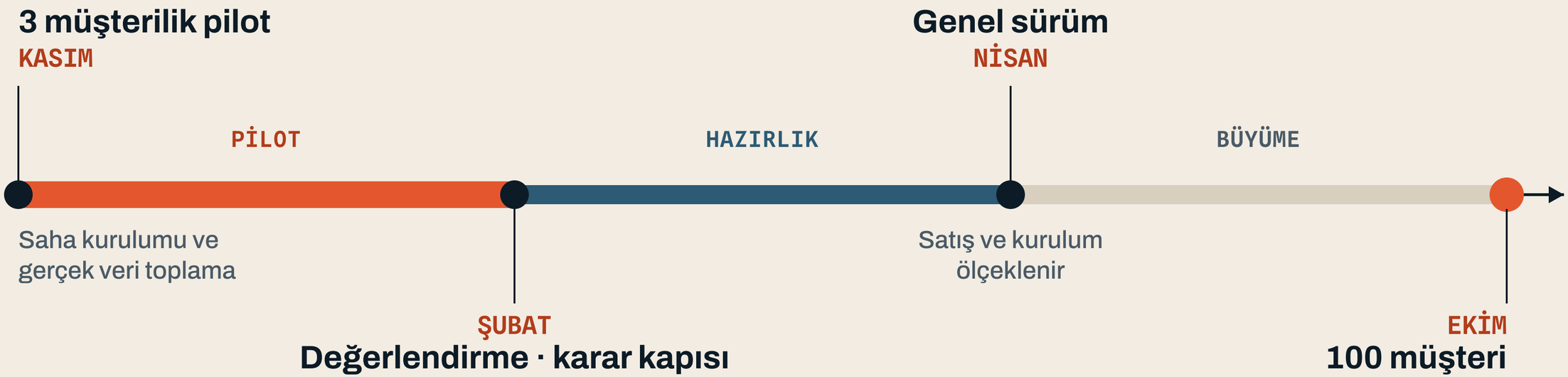
Riski sınırlar
Pilot başarısız olursa açık risk 400 B$ ile kapanır.

Kanıta bağlar
Şubat'ta 3 pilot fabrikanın gerçek verisiyle konuşuruz.

Takvimi korur
Bugünkü onay Kasım pilotunu zamanında başlatır.

BÖLÜM 04 · TAKVİM

Kasım’da 3 fabrikayla pilot, Nisan’da genel sürüm, Ekim’de 100 müşteri.



KARAR · HARBOR TOOLS YÖNETİM ONAYI

Birinci faz için 400 bin dolarlık onayı istiyoruz; karşılığı 240 milyon dolarlık pazarda ilk yer.

240 M$	90 dk	200 $	1,44 M$
Pazar yılda 240 M$; 120.000 fabrikanın yalnızca %8'i yazılımda.	Günlük kayıp zaman; stoksuzluk cironun %3'ü.	ERP'nin onda biri fiyat, 2 haftada kurulum, telefonla saha girişi.	3. yıl geliri, 600 müşteri ve tek yıl kârı.

BUGÜN İSTENEN KARAR

Faz 1 bütçesi olarak 400.000 $'ın onaylanması ve Kasım pilotunun başlatılması.

ONAYDAN SONRAKİ ÜÇ ADIM

1 · Kasım: 3 pilot fabrika sözleşmesi

2 · Şubat: pilot verisiyle değerlendirme

3 · Nisan: genel sürüm