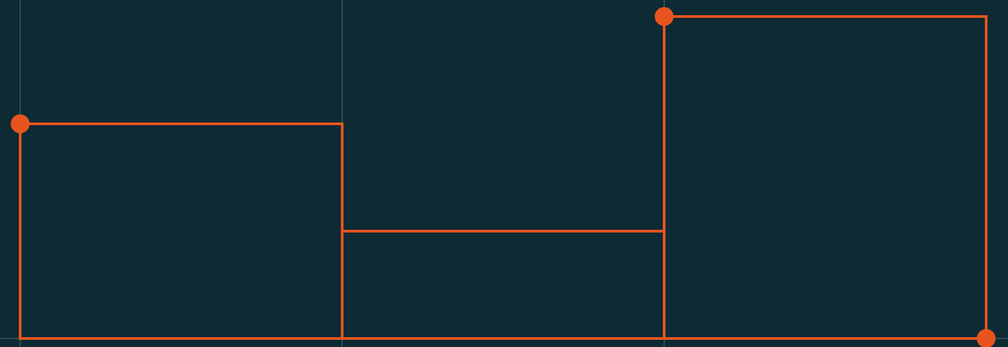
8 November 2026

Stockline

Perisian inventori untuk kilang kecil — pasaran $240J setahun yang belum ada pemain mudah.



Keputusan yang diminta hari ini: kelulusan fasa pertama sebanyak $400K.

SUSUNAN PERBINCANGAN

Lima soalan, satu keputusan di penghujungnya.

01 **Masalahnya nyata dan harian**
90 minit sehari, 3% hasil hilang

02 **Pasaran cukup besar**
120,000 kilang, penembusan 8%

03 **Kedudukan kita jelas**
Berbanding ERP besar dan hamparan

04 **Nombornya berdiri**
$1.44J pada Tahun 3, untung tahun tunggal

05 **Laluan 12 bulan**
Perintis November → 100 pelanggan Oktober

KEPUTUSAN

Luluskan $400K untuk fasa pertama.

MASALAH

Kilang kecil masih mengira stok dengan tangan — dan ia memakan 90 minit setiap hari.



90 min

sehari untuk semak stok

Penyelia berjalan ke rak, mengira, kemudian menaip semula nombor yang sama di pejabat.



3%

hasil hilang kerana stok habis

Satu bahagian yang kehabisan menghentikan satu barisan pengeluaran dan satu pesanan pelanggan.



76%

kakitangan guna hamparan

Fail yang disimpan di satu komputer meja, dikemas kini seorang, dipercayai semua orang.

Ketiga-tiganya adalah masalah yang sama dilihat dari tiga sudut: data stok hidup di atas kertas dan di dalam hamparan, bukan di tempat kerja berlaku.

RANTAIAN SEBAB

Kerja manual bukan kos masa sahaja — ia berakhir sebagai hasil yang hilang.



Stockline meletakkan kemasukan stok di telefon, di tingkat kilang, pada saat barang bergerak. Data lapuk tidak pernah terbentuk, jadi semakan 90 minit itu tidak diperlukan lagi.

PASARAN

Pasaran $240J setahun yang 92% daripadanya masih belum menggunakan apa-apa perisian.

120,000 KILANG SASARAN



Sudah menggunakan perisian inventori · 8 Belum · 92%

$240J

pasaran tahunan boleh dialamatkan

Kilang sasaran	120,000
Penembusan hari ini	8%
Sasaran kami Tahun 3	600 pelanggan

600 pelanggan ialah 0.5% daripada 120,000 kilang. Kami tidak perlu menang pasaran — kami perlu menang sebahagian kecilnya.

KEDUDUKAN

Stockline satu-satunya pilihan yang murah, cepat dipasang, dan berfungsi di tingkat kilang.

PILIHAN	HARGA BULANAN	MASA PEMASANGAN	KEMASUKAN DI TINGKAT KILANG	INTEGRASI MESIN
Stockline Cadangan kami	**$200**	**2 minggu**	**Telefon**	**Ada**
Large ERP Sistem perusahaan penuh	$2,000	6 bulan	Komputer meja sahaja	Ada
Spreadsheets Keadaan semasa 76% kakitangan	$0	Hari sama	Komputer meja sahaja	Tiada

BERBANDING LARGE ERP

Sepersepuluh harga dan dua minggu bukan enam bulan — kilang kecil tidak mempunyai pasukan projek untuk menunggu setengah tahun.

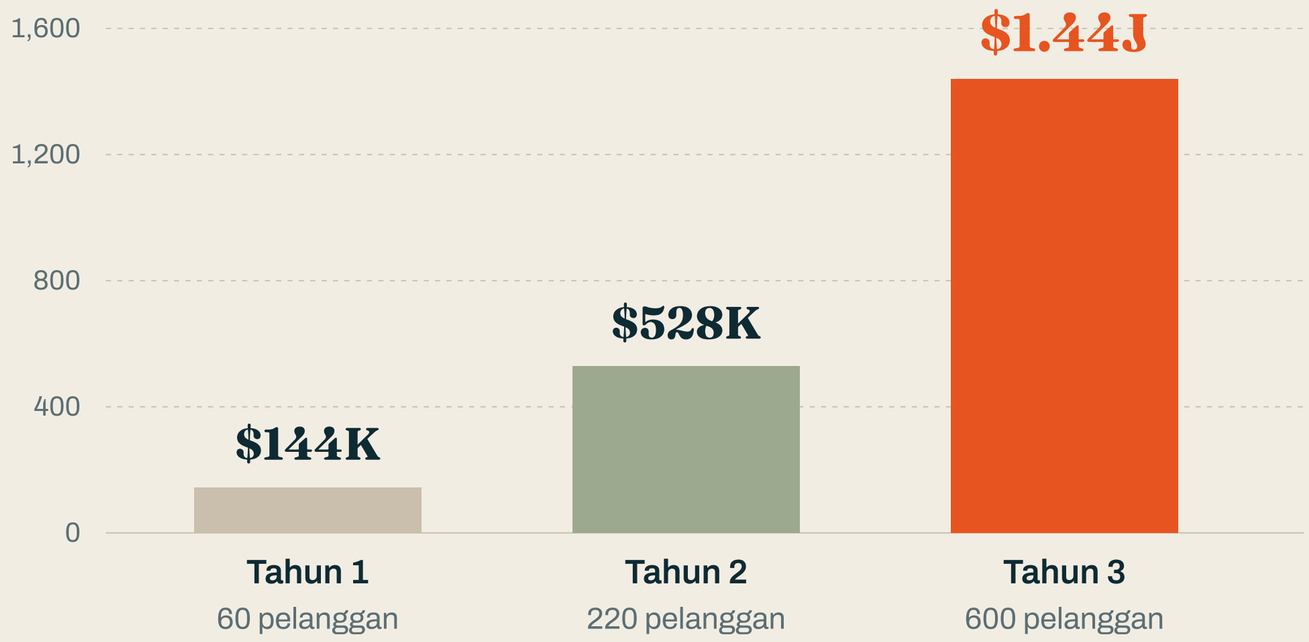
BERBANDING SPREADSHEETS

Hamparan menang pada harga dan hilang pada tempat: tiada kemasukan di tingkat kilang, tiada integrasi mesin.

RANCANGAN HASIL

Hasil meningkat sepuluh kali ganda dalam tiga tahun, kepada $1.44J.

HASIL · USD RIBU



TITIK UNTUNG

Untung tahun tunggal dicapai pada Tahun 3.

ANDAIAN CHURN

5%

setahun. Angka pelanggan di atas adalah bersih selepas churn ini.

HARGA

$200 sebulan setiap kilang, satu kadar, tanpa rundingan — itulah yang membolehkan pemasangan dua minggu.

PELABURAN

Kami meminta $1.2J selama tiga tahun — tetapi hanya $400K perlu diputuskan hari ini.

$1.2J

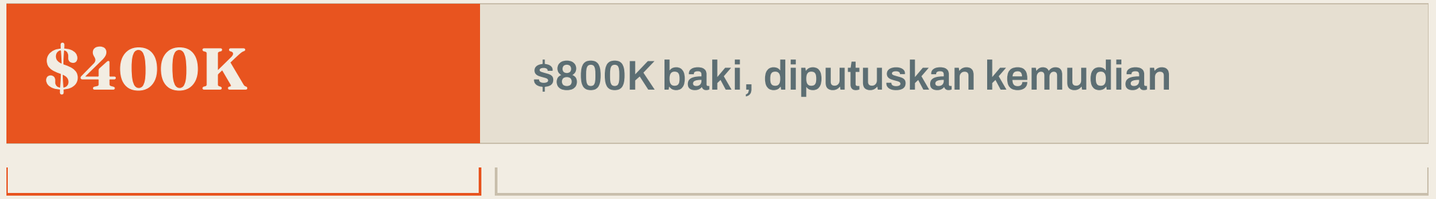
pelaburan penuh, tiga tahun

DIMINTA HARI INI

$400K

Fasa pertama sahaja. Fasa seterusnya kembali untuk kelulusan.

PEMBAHAGIAN KELULUSAN



Fasa 1 membiayai perintis tiga pelanggan pada November

dan membawa produk ke pelepasan umum pada April

JADUAL 12 BULAN

Daripada tiga pelanggan perintis pada November kepada 100 pelanggan pada Oktober.

FASA 1 BERMULA
November

Perintis dengan
3 pelanggan

Februari

Semakan hasil perintis

pintu untuk teruskan atau berhenti

PELANCARAN
April

Pelepasan umum

jualan dibuka kepada semua

100

pelanggan · Oktober

PERINTIS · 3 BULAN

PENYEDIAAN PRODUK · 2 BULAN

PERTUMBUHAN JUALAN · 6 BULAN

KEPUTUSAN

Empat sebab mengapa kelulusan $400K hari ini adalah risiko yang kecil.

01

Masalah harian yang terbukti

90 minit sehari, 3% hasil, 76% masih di hamparan.

02

Ruang pasaran yang lapang

$240J setahun, 92% kilang belum menggunakan perisian.

03

Kedudukan yang tiada pesaing

$200 sebulan, 2 minggu, kemasukan melalui telefon.

04

Risiko yang berperingkat

$400K dahulu, pintu semakan Februari sebelum baki.

YANG KAMI MINTA

Luluskan fasa pertama Stockline sebanyak $400K, dan kami kembali pada Februari dengan hasil perintis.

$400K

daripada $1.2J