HARBOR TOOLS · COMITATO ESECUTIVO

Stockline

Il software di magazzino per le piccole fabbriche: un mercato da $240M e un primo passo da $400K.

Proposta di approvazione della Fase 1 — pilota con 3 clienti a novembre, rilascio generale ad aprile, 100 clienti entro ottobre.



DECISIONE RICHIESTA
Fase 1 · $400K

INVESTIMENTO TOTALE
$1,2M su 3 anni

DATA
7 novembre 2026

PERCORSO DELLA DECISIONE

Sette passaggi, dal problema alla firma.

01 **Il problema in officina**
90 minuti al giorno e il 3% del fatturato

02 **Il mercato**
120.000 fabbriche, 8% già servito

03 **Che cos'è Stockline**
Dal telefono in reparto, in due settimane

04 **Confronto con le alternative**
ERP, fogli di calcolo, Stockline

05 **Il piano dei ricavi**
Da $144K a $1,44M in tre anni

06 **Investimento e ritorno**
$1,2M su tre anni, utile nell'Anno 3

07 **Calendario e decisione**
Pilota a novembre, 100 clienti a ottobre

AL TERMINE VI CHIEDIAMO

Approvare $400K · Fase 1

01 · IL PROBLEMA

Nelle piccole fabbriche il magazzino si controlla a mano, e costa ogni giorno.



90 min

al giorno a contare scorte

Un turno e mezzo a settimana sottratto alla produzione, solo per sapere che cosa c'è a scaffale.



3%

del fatturato perso in rotture di stock

Linee ferme, ordini urgenti pagati a premio, consegne rinviate: il pezzo mancante si scopre troppo tardi.



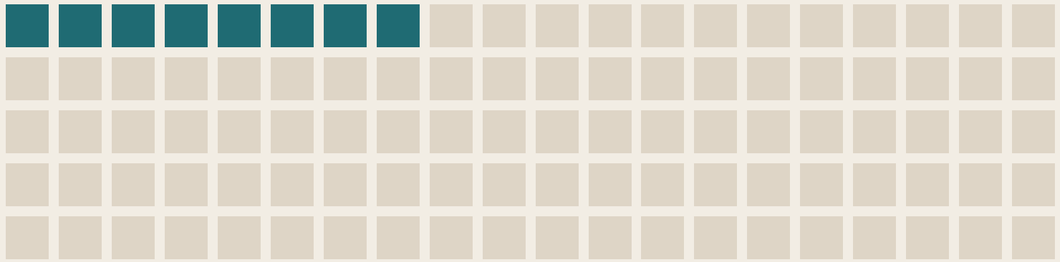
76%

gestisce le scorte su fogli di calcolo

Un file su un solo computer, aggiornato a memoria da una sola persona. Nessun allarme, nessuno storico.

120.000 fabbriche target, 92 su 100 ancora senza soluzione.

TASSO DI ADOZIONE OGGI · 100 FABBRICHE = 100 QUADRATI



- Già dotate di un software di magazzino — 8%
- Ancora a mano o su fogli di calcolo — 92%

Circa 110.000 fabbriche non hanno ancora scelto nessuno.

FABBRICHE TARGET

120.000

Piccole imprese manifatturiere raggiungibili

ADOZIONE ATTUALE

8%

Il mercato è aperto, non conteso

MERCATO ANNUO

$240M

Spesa annua complessiva del segmento

Stockline sostituisce il giro di controllo con quattro gesti sul telefono.

01

Si scansiona in reparto

L'operatore registra prelievi e carichi dal telefono, davanti allo scaffale. Niente postazione fissa.

→

02

Le macchine parlano

L'integrazione con i macchinari scarica i consumi reali di materiale, senza doppia digitazione.

→

03

La soglia avvisa

Sotto il minimo impostato arriva la notifica prima che la linea si fermi, non dopo.

→

04

Il giro sparisce

I 90 minuti di conteggio quotidiano non servono più: la giacenza è sempre a schermo.

PREZZO MENSILE	TEMPO DI ATTIVAZIONE	INSERIMENTO IN REPARTO	INTEGRAZIONE MACCHINE
$200	2 settimane	Telefono	Sì

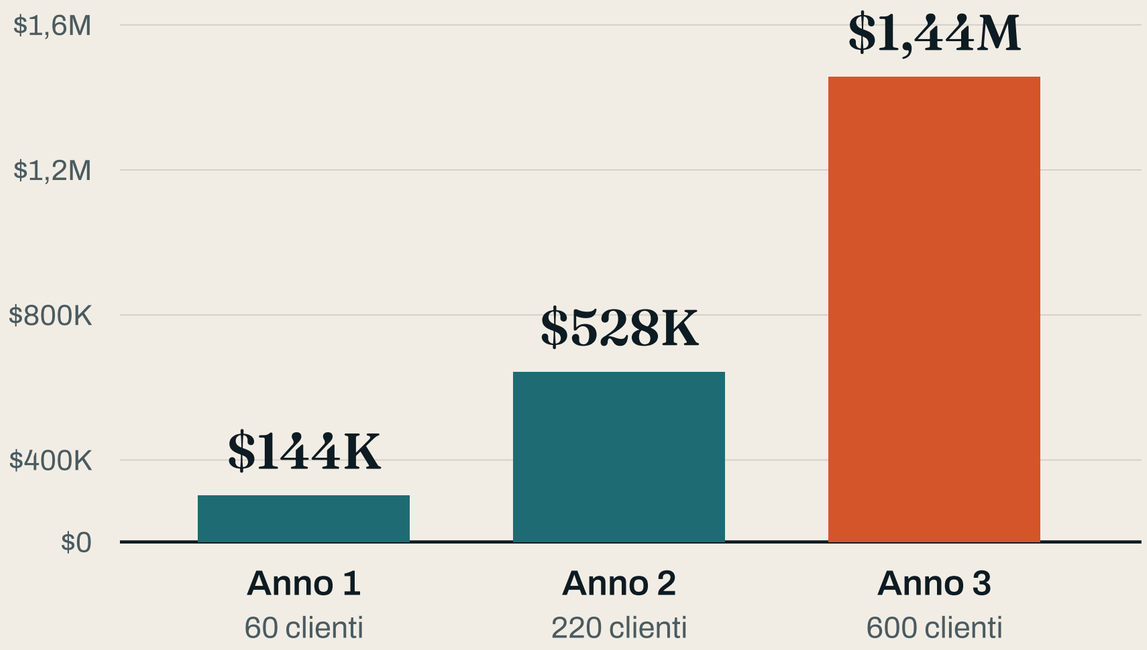
04 · CONFRONTO

Tra un ERP da $2.000 e un foglio di calcolo da zero manca esattamente Stockline.

CRITERIO	Stockline	ERP di grandi dimensioni	Fogli di calcolo
Prezzo mensile	$200	$2.000	$0
Tempo di attivazione	2 settimane	6 mesi	Lo stesso giorno
Inserimento dati in reparto	Telefono	Solo da computer fisso	Solo da computer fisso
Integrazione con i macchinari	✓ Sì	✓ Sì	✕ No

> L'ERP è troppo caro e troppo lento per una piccola fabbrica; il foglio di calcolo non vede le macchine e non entra in reparto. Stockline è l'unica opzione che sta nel budget e nelle mani di chi lavora allo scaffale.

Da 60 a 600 clienti in tre anni: i ricavi passano da $144K a $1,44M.



ANNO	CLIENTI	RICAVI
Anno 1	60	$144K
Anno 2	220	$528K
Anno 3	600	$1,44M

ABBANDONO ANNUO IPOTIZZATO

5%

UTILE SUL SINGOLO ANNO

Anno 3

600 clienti sul terzo anno sono lo 0,5% delle 120.000 fabbriche target: il piano non richiede di dominare il mercato.

06 · INVESTIMENTO

Chiediamo $1,2M su tre anni, ma oggi si decide solo la prima tranche.

INVESTIMENTO COMPLESSIVO SU TRE ANNI

$1,2M

$400K	$800K · fasi successive
Fase 1 — in decisione oggi	Subordinate alla revisione di febbraio

La Fase 1 finanzia tutto ciò che serve per arrivare alla revisione di febbraio con dati veri di tre fabbriche: se il pilota non convince, il comitato si ferma avendo speso un terzo.

CHE COSA METTE IN MOTO LA FASE 1

Pilota con 3 fabbriche
Installazione, integrazione macchine e affiancamento in reparto fino a febbraio.

Prodotto pronto al rilascio
Sviluppo dalle correzioni del pilota fino alla versione generale di aprile.

Primo nucleo commerciale
La squadra che deve portare Stockline a 60 clienti nel primo anno.

Assistenza ai primi clienti
Il presidio che tiene l'abbandono entro il 5% assunto nel piano.

07 · CALENDARIO

Dal pilota di novembre ai 100 clienti di ottobre: quattro tappe verificabili.



Novembre

Pilota con 3 clienti

Installazione e uso reale in tre officine.

Febbraio

Revisione del pilota

Punto di controllo prima di impegnare il resto.

Aprile

Rilascio generale

Stockline in vendita a tutto il mercato.

Ottobre

100 clienti

Traguardo di verifica del primo anno.

Febbraio è il vero freno di sicurezza: il comitato rivede i risultati delle tre officine prima che venga impegnato un dollaro oltre la Fase 1.

IN SINTESI

Cinque affermazioni su cui si regge questa proposta.

01 **Il costo del problema è già pagato dai clienti**

90 minuti al giorno di conteggio e il 3% del fatturato perso in rotture di stock.

02 **Il mercato è grande e quasi vuoto**

120.000 fabbriche target, 8% di adozione, $240M di spesa annua.

03 **Nessuna alternativa occupa questo posto**

$200 al mese, 2 settimane, uso dal telefono e integrazione con i macchinari.

04 **Il piano arriva all'utile nell'Anno 3**

600 clienti e $1,44M di ricavi, con un abbandono annuo ipotizzato al 5%.

05 **Il rischio è limitato da febbraio**

Degli $1,2M totali, oggi se ne impegnano $400K fino alla revisione del pilota.

SE OGGI NON SI DECIDE

Il pilota di novembre slitta e con esso la revisione di febbraio e il rilascio di aprile: l'intero calendario si sposta di un trimestre.

DECISIONE RICHIESTA

Approvare la Fase 1 di Stockline: $400K fino alla revisione di febbraio.

IMPORTO DA APPROVARE	PROSSIMA TAPPA	RITORNO AL COMITATO
$400K	Novembre Avvio del pilota con 3 clienti	Febbraio Revisione dei risultati del pilota

Con un sì oggi, a febbraio questo comitato discuterà di tre fabbriche che usano Stockline ogni giorno, non più di un'ipotesi.

HARBOR TOOLS STOCKLINE 7 NOVEMBRE 2026