HARBOR TOOLS · PREDLOG NOVOG POSLOVANJA

Stockline

Softver za upravljanje zalihama koji malim tvornicama vraća 90 minuta dnevno — i Harbor Toolsu otvara tržište od 240 milijuna USD.

NAMJENA
Sjednica uprave — odluka o odobrenju

ODLUKA
Prva faza: 400.000 USD

DATUM
7. studenoga 2026.

SADRŽAJ SJEDNICE

Osam koraka od problema u tvorničkoj hali do odluke o ulaganju

01 Problem
90 minuta dnevno, 3 % prihoda, 76 % na tablicama

02 Tržište
120.000 tvornica, 8 % penetracije, 240 mil. USD

03 Proizvod
Četiri koraka od skeniranja do odluke

04 Usporedba
Stockline, veliki ERP i tablice jedno uz drugo

05 Plan prihoda
Tri godine, od 60 do 600 kupaca

06 Ulaganje
1,2 mil. USD u tri godine, profit u 3. godini

07 Raspored
Pilot, revizija, opće izdanje, 100 kupaca

08 Rizici i odluka
Što može poći po zlu i što tražimo danas

— **Pitanja uprave**
Rezervirano 10 minuta na kraju

Male tvornice svaki dan gube sat i pol na ručnu provjeru zaliha — i 3 % prihoda kad ih ipak nema

90

minuta dnevno

Obilazak hale umjesto proizvodnje

Poslovođa fizički provjerava police i broji komade jer nijedan sustav ne zna trenutno stanje.

3 %

godišnjeg prihoda

Cijena praznog skladišta

Zastoji linije, hitne nabave po višoj cijeni i propušteni rokovi — sve zbog materijala kojeg nema.

76 %

zaposlenika

Zalihe žive u tablicama

Verzije se razilaze, podatak je star od jutros, a kad autor odsutan — nitko ne zna stvarno stanje.

Od 120.000 ciljanih tvornica softver danas koristi samo 8 % — ostatak je naše tržište



● Koriste softver za zalihe — 8 % ● Još bez softvera — 92 %

Svaka točka = 1 % od 120.000 ciljanih tvornica (100 točaka).

120.000

ciljanih malih tvornica u segmentu

8 %

današnja razina prihvaćenosti softvera za zalihe

240 mil. USD

godišnja vrijednost tržišta

Stockline zamjenjuje obilazak hale četirima koracima koji se odvijaju na mobitelu

1

Skeniranje na mjestu

Radnik mobitelom skenira kod na polici pri svakom ulazu i izlazu materijala. Bez terminala, bez računala u hali.

→

2

Jedno stanje zaliha

Svaka promjena odmah ide u zajednički zapis. Nema dvije verzije tablice i nema podatka od jutros.

→

3

Prag i upozorenje

Kad količina padne pod zadani prag, nabava dobije upozorenje prije nego linija stane.

→

4

Spoj sa strojevima

Stockline čita potrošnju izravno sa strojeva, pa se zalihe umanjuju i bez ljudskog unosa.

Ulaz je mobitel, ne radni stol. Zato se Stockline uvodi u dva tjedna — tvornica ne mora kupiti ni jedan novi uređaj ni postaviti terminal u halu.

04 · USPOREDBA

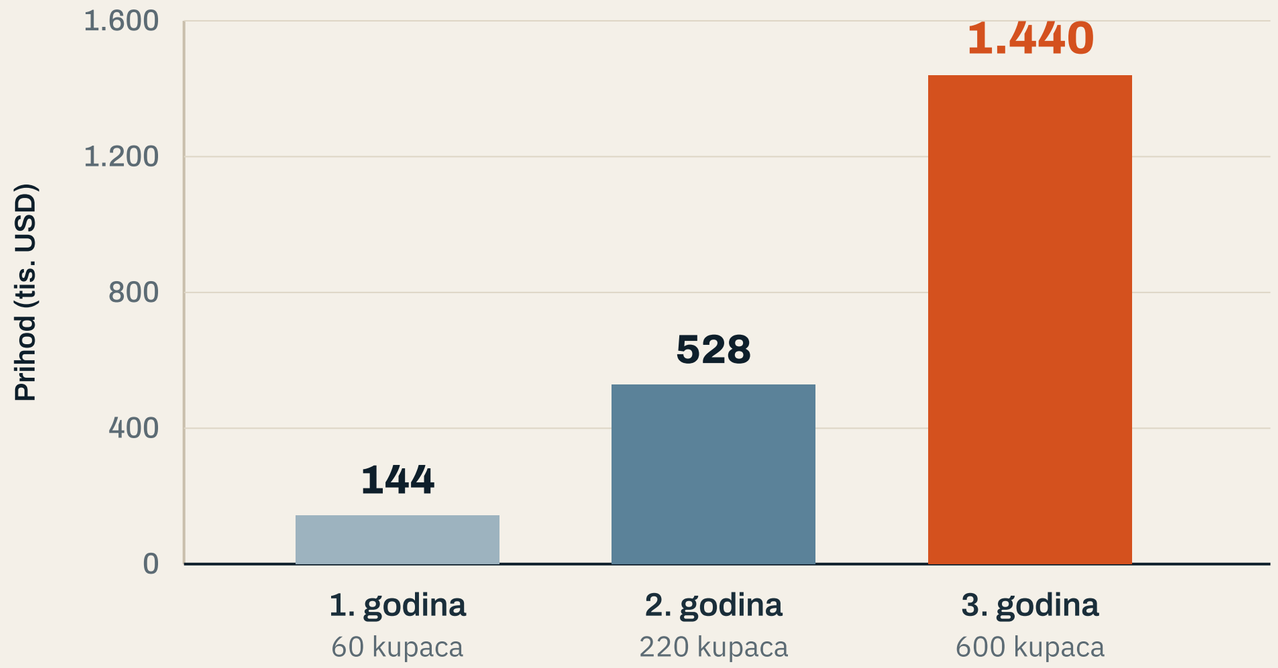
Stockline je jedino rješenje s unosom u hali i spojem na strojeve po desetini cijene ERP-a

RJEŠENJE	MJESEČNA CIJENA	VRIJEME UVOĐENJA	UNOS U HALI	SPOJ SA STROJEVIMA
Stockline	**200 USD**	2 tjedna	Mobitel	**Da**
Veliki ERP	**2.000 USD**	6 mjeseci	Samo stolno računalo	**Da**
Tablice	**0 USD**	Isti dan	Samo stolno računalo	**Ne**

Prema ERP-u: ista integracija sa strojevima, deseti dio mjesečne cijene i uvođenje koje traje dva tjedna, a ne šest mjeseci.

Prema tablicama: tablica je besplatna i radi istog dana, ali ne zna što stroj troši i ne postoji tamo gdje materijal stoji.

Od 60 do 600 kupaca u tri godine znači prihod od 1,44 mil. USD u trećoj godini



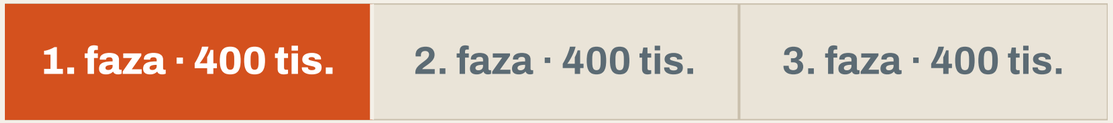
GODINA	KUPCI	PRIHOD
1. godina	60	144 tis. USD
2. godina	220	528 tis. USD
3. godina	600	1,44 mil. USD

PRETPOSTAVKA PLANA

Godišnji odljev kupaca računamo s **5 %**. Brojevi kupaca u tablici su neto stanje na kraju svake godine.

1,2 mil. USD u tri godine, a treća godina je profitabilna na razini pojedinačne godine

ULAGANJE · UKUPNO 1,2 MIL. USD



Danas odobravamo samo narančasti dio.

PRIHOD PO GODINAMA · UKUPNO 2,112 MIL. USD



Prva godina: 144 tis. USD — uski plavi segment na lijevoj strani.

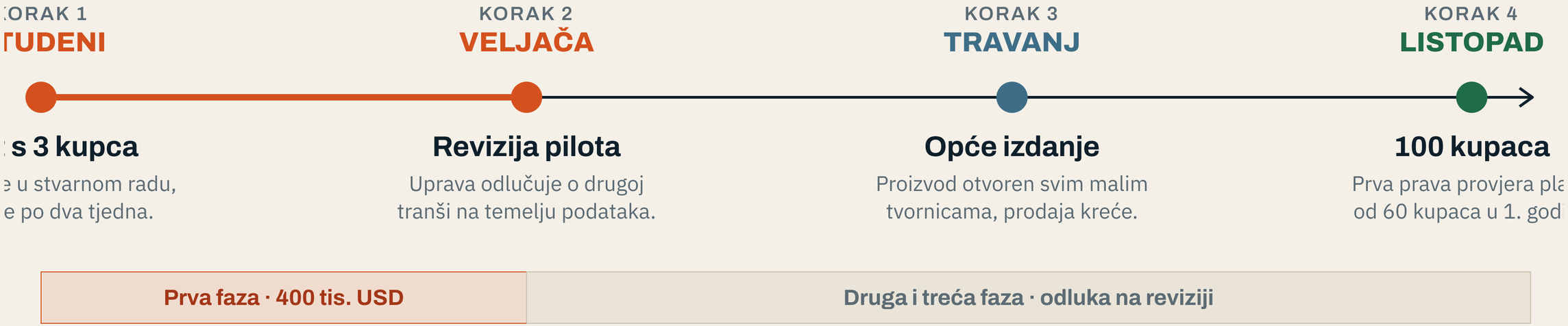
- **Ukupno ulaganje 1,2 mil. USD** raspoređeno na tri godine i tri jednake faze od 400 tis. USD.
- **Kumulativni prihod u tri godine iznosi 2,112 mil. USD** — zbir od 144, 528 i 1.440 tisuća dolara.
- **Treća godina je profitabilna** kao pojedinačna godina: prihod od 1,44 mil. USD premašuje godišnju tranšu od 400 tis. USD.
- **Svaka faza ima izlaz.** Odluka o drugoj tranši pada na reviziji nakon pilota, a ne danas.

ŠTO DOBIVAMO ZA PRVU TRANŠU

Dovršen proizvod za pilot, tri kupca u halama, integracija sa strojevima i podaci za odluku o nastavku — sve do revizije u veljači.

07 · RASPORED

Od pilota u studenome do 100 kupaca u listopadu — četiri kontrolne točke



Tri rizika mogu srušiti plan — pilot s tri kupca testira sva tri do veljače

RIZIK 01

Tvornice ostanu na tablicama

76 % zaposlenika danas vodi zalihe u tablicama. Besplatno je i radi istog dana — navika je naš najjači konkurent.

ODGOVOR

Pilot mjeri koliko se od 90 minuta dnevno stvarno vrati. Bez tog broja ne idemo u drugu fazu.

RIZIK 02

Uvođenje se otegne preko dva tjedna

Dva tjedna su naša glavna razlika prema ERP-u od šest mjeseci. Ako padne, ostaje nam samo cijena.

ODGOVOR

Sva tri pilot-kupca uvodimo po istom protokolu i mjerimo stvarno trajanje po tvornici.

RIZIK 03

Odljev kupaca prijeđe 5 %

Cijeli plan od 600 kupaca u trećoj godini pretpostavlja godišnji odljev od 5 %. Veći odljev mijenja svaku brojku.

ODGOVOR

Spoj sa strojevima čini Stockline dijelom proizvodnje, a ne alatom koji se lako otkaže.

⚠ Sva tri rizika postaju mjerljivi podaci do revizije u veljači — zato je prva tranša od 400 tis. USD ujedno i cijena informacije za odluku o ostatku.

ODLUKA KOJU TRAŽIMO DANAS

Odobrite prvu fazu od 400 tis. USD — pilot kreće u studenome, a cijeli iznos ostaje na reviziji u veljači

PRVA FAZA

400 tis.

USD — prva od tri tranše unutar ukupnog ulaganja od 1,2 mil. USD u tri godine.

- **Tržište je dokazano veliko**
  120.000 tvornica, 8 % prihvaćenosti, 240 mil. USD godišnje.
- **Pozicija je jedinstvena**
  200 USD mjesečno, dva tjedna uvođenja, unos u hali, spoj sa strojevima.
- **Plan je mjerljiv**
  60 → 220 → 600 kupaca, 1,44 mil. USD i profitabilna treća godina.
- **Rizik je ograničen na jednu fazu**
  Pilot s 3 kupca u studenome, revizija u veljači, tek tada druga tranša.

Harbor Tools · Stockline · sjednica uprave, 7. studenoga 2026.