

Adviesvaardigheden

Leer hoe je effectieve adviesgesprekken voert, je geloofwaardigheid als adviseur vergroot en omgaat met weerstand.



Een adviseur balanceert op het scherpst van de snede. Van jou wordt een deskundig advies verwacht. Maar ook dat je adviezen in overeenstemming zijn met de belangen van de organisatie of de klant. Om succesvol te zijn als adviseur, zul je vanaf het begin een goede samenwerkingsrelatie moeten opbouwen. Hoe win je het vertrouwen van je opdrachtgever? Hoe ga je om met de verschillende belangen? Waar liggen de weerstanden en hoe doorbreek je die? In deze waardevolle training leer je de vaardigheden die, naast je vakkennis, onontbeerlijk zijn voor iedere adviseur.

Kenmerken

Studieduur	2 weken
Investering	€ 1.795,-
Aantal locaties	13

Unieke voordelen



- ✓ De leerdoelen van jou en je medecursisten staan centraal
- ✓ Onder leiding van een inspirerende trainer
- ✓ Langetermijneffect dankzij jouw persoonlijke actieplan

Resultaat



- ✓ Je maakt meer impact als adviseur
- ✓ Je beheerst de verschillende fasen van een adviestraject
- ✓ Je voert effectieve adviesgesprekken
- ✓ Je bouwt vertrouwen en geloofwaardigheid als adviseur op
- ✓ Je werkt samen met de opdrachtgever in een constructieve verstandhouding
- ✓ Je gaat effectiever om met weerstand en lastige situaties

Doelgroep



Deze training is bedoeld voor beginnende adviseurs of professionals die net gestart zijn in een adviserende rol. Wil je een stevige basis leggen in adviseren en werken aan je zelfvertrouwen als adviseur? Dan sluit deze training goed aan.

Programma



Dag 1 | Advies als vak: wat maakt jou een goede adviseur?

- Wat houdt professioneel adviseren in?
- Inzicht in jouw sterke kanten en adviescompetenties
- Herkennen van de verschillende rollen die je als adviseur kunt innemen
- Stap voor stap door het adviesproces

Dag 2 | Communiceren met impact en vertrouwen

- Communiceren en luisteren op verschillende niveaus
- Gericht vragen stellen voor scherpere inzichten
- De impact van je houding en non-verbale communicatie
- Bewustwording van jouw gedragsstijl en wat die oproept

Dag 3 | Omgaan met weerstand en belangen

- Stakeholders effectief in beeld brengen en betrekken
- Omgaan met lastige situaties, weerstand en conflicten
- Je advies krachtig en overtuigend presenteren

Studiewijze



Online intake

Voorafgaand aan de training vindt een schriftelijke intake plaats. Op basis hiervan stel je je persoonlijke doelstellingen vast.

Koppeling met de praktijk

Onder leiding van een ervaren trainer oefen je veel en actief tijdens de bijeenkomsten. Naast het leggen van een theoretische basis, werk je intensief aan het verbeteren van je adviesvaardigheden door praktijkgerichte oefeningen en rollenspellen. Je krijgt gerichte feedback op je werkwijze en gedrag. Door onder meer het inbrengen van eigen adviessituaties, is de training gericht op jouw dagelijkse praktijk.

Persoonlijk actieplan

Als afsluiting stel je een persoonlijk actieplan op, dat je ondersteunt bij het toepassen van het geleerde in je eigen adviestrajecten.

ICM-certificaat

Heb je de gehele training gevolgd, dan ontvang je het ICM-certificaat.

Toegepaste Bedrijfskunde - modulair traject

Volg je deze training als onderdeel van de opleiding Toegepaste Bedrijfskunde (modulair traject)? Dan krijg je vrijstelling voor 1 module binnen deze opleiding.

Plaats & data



De training is van 9.30 tot 17.00 uur en omvat 3 bijeenkomsten. Tevens is deze training volledig online te volgen via de Virtual Classroom.

De opleiding wordt gegeven in augustus 2026, september 2026, november 2026, januari 2027, maart 2027, april 2027, juli 2027, augustus 2027, september 2027 en november 2027.

Je kunt kiezen uit de volgende locaties, dagen en dagdelen:

Online Virtual Classroom	Dag: donderdag, dinsdag, woensdag of vrijdag
Amsterdam	Dag: woensdag, vrijdag, dinsdag of donderdag
Arnhem	Dag: vrijdag, woensdag, donderdag of dinsdag
Breda	Dag: vrijdag, dinsdag, woensdag of donderdag
Den Bosch	Dag: dinsdag, vrijdag, woensdag of donderdag
Den Haag	Dag: donderdag, vrijdag, woensdag of dinsdag
Eindhoven	Dag: donderdag, dinsdag, woensdag of vrijdag
Enschede	Dag: vrijdag, donderdag, woensdag of dinsdag
Groningen	Dag: vrijdag, woensdag, dinsdag of donderdag
Maastricht	Dag: dinsdag, woensdag, donderdag of vrijdag
Rotterdam	Dag: vrijdag, woensdag, dinsdag of donderdag
Utrecht	Dag: woensdag, vrijdag, donderdag of dinsdag
Zwolle	Dag: woensdag, vrijdag, donderdag of dinsdag

Investing



De investering bedraagt € 1.795,-.

Dit bedrag is excl. € 57,50 per dag voor het dagarrangement of € 25,00 per avond voor het avondarrangement. Dit zijn kosten voor het gebruik van de accommodatie, koffie/thee/frisdrank en (bij het dagarrangement) een uitgebreide lunch. Voor online bijeenkomsten rekenen we uiteraard geen arrangementskosten.

Btw

De totale investering is excl. btw. Vrijstelling van btw is mogelijk. Je betaalt in dat geval 10% bovenop de investeringsprijs.

[Meer informatie](#)

Financiering

Voor zowel werkgevers als particulieren zijn er voor het volgen van scholing diverse financieringsmogelijkheden en subsidies.

[Meer informatie](#)

Mogelijkheden vanuit je werkgever

Veel werkgevers hebben een opleidingsbudget waarmee medewerkers zich kunnen ontwikkelen en kunnen doorgroeien in hun carrière. Je kunt nagaan wat de mogelijkheden zijn binnen jouw organisatie door je arbeidsvoorwaarden erop na te slaan of door dit na te vragen bij je leidinggevende of HR.

Factuur

De factuur van deze cursus wordt na de eerste bijeenkomst verstuurd. Wil je de factuur eerder ontvangen? Je kunt dit aangeven in het opmerkingenveld bij jouw inschrijving.

Studiewijze Virtual Classroom

Wanneer je deze cursus volgt in de Virtual Classroom dan geldt [deze studiewijze](#).

Incompany

Deze cursus biedt ICM ook [incompany](#) aan, voor maatwerk in jouw organisatie.

Advies



Voor meer informatie en inschrijving kijk op:

<https://www.icm.nl/opleidingen-en-trainingen/organisatieontwikkeling/adviesvaardigheden/>

Of bel 030 - 29 19 888 voor persoonlijk studieadvies.