

Verano 2017 \$59.50 mxn

HBramadero

r e v i s t a

PANAVET
CALIDAD TECNOLOGÍA SERVICIO

sanfer



Grupo Agroquímico
Gaisa, S.A. de C.V.



FMC

Elanco



GORTIE

Inter MEDIC



Éxito y Expansión

El valor de
nuestra gente

Productos
Finales Valiosos

Por L. Ronald Hubbard

ORGANIZACIÓN...
El enfoque del éxito

Próximas Ferias
y Eventos...
¡ASISTE!



PREVENCIÓN... ES LA SOLUCIÓN

Encuentra Agenda Profesional Ganadera
EN PÁGINAS CENTRALES



RABIA PARALÍTICA BOVINA...

UN FANTASMA EN
LA OBSCURIDAD

De los Profesionales del Campo

Manejo de los
Sistemas de Crianza
de Becerros en
el Trópico

Enfermedades de
VERANO y formas
de prevenirlas

Gallos de pelea...
Fuertes atletas

Antihelmínticos...
50% MÁS PESO



ANIMALES Y PLANTAS MÁS SANOS Y PRODUCTIVOS

Llena tus
anaqueles
de éxito con
productos
Rodruilab



Rodesher
Liberador de HOJA ANCHA en cultivos de
CAÑA DE AZÚCAR - CEBADA - TRIGO - MAÍZ



RODRAMINA
EL HERBICIDA AMABLE PARA GRANOS Y CEREALES



GLYFOROD
EL HERBICIDA EFICAZ

QUEMA ROD
EL HERBICIDA AMABLE
PARA LA SIEMBRA



TORDO-ROD
EL HERBICIDA INTELIGENTE PARA POTREROS

Rodesher
Liberador de HOJA ANCHA en cultivos de
CAÑA DE AZÚCAR - CEBADA - TRIGO - MAÍZ

**HERBICIDAS
INTELIGENTES
USALOS**



Colaboradores M.V.Z. Benedicto Rodríguez
L.A.E. Leonel Rodríguez

Marketing Lic. Gloria Isela Bailón

Dirección Editorial, Plinio Carranza

Diseño y Maquetación Plinio Carranza

Colaboradores L. Ronald Hubbard
L.A.E. Leonel Rodríguez
M.C. Sara Olazarán Jenkins
M.V.Z. Guillermo Ortega Landa
M.V.Z. Emilio Gutiérrez Aché
M.C. Fernando Livas Calderón
Héctor Quiroz Romero

Impresión Grupo Promoción Adecuada

Distribución Distribuidora El Bramadero
Av. Avila Camacho s/n Col.
Centro, C.P. 93821, Misantla,
Veracruz

CONTACTO

revistab@bramadero.com.mx

Cel: 2351017915

Editorial

QUEREMOS DISTRIBUIDORES EN EXPANSIÓN Y USUARIOS EXPERTOS

Un GRACIAS enorme por tus respuestas, Amigo Distribuidor y Cliente... Gracias por tu orientación para dirigir esta Revista que hoy te promete una publicación más adecuada y de mayor valor, de valor creciente para ti; para cubrir tus deseos, por lo menos en lo más básico hasta ahora, dejando una línea amplia y continua, a través de nuestros representantes, para escuchar lo que se te pudiera ofrecer en lo sucesivo.

Los datos son todo... Créelo. Como distribuidora, El Bramadero creció por su tenacidad para alcanzarlos en los rincones a veces más estrechos y oscuros. Finalmente, apoyada en libros y revistas bien intencionadas encontró su camino al éxito y hoy, como un equipo organizado, queremos compartirlos contigo, apenas desde estas escasas páginas que serían menos valiosas sin tu ayuda y sin tu punto de vista, apenas escuchado.

Siempre leyendo... echando un ojo. Ése es el principio básico. Te invito a hojear, y también a ojear TU REVISTA, y a descubrir el valor de cada mensaje dirigido a ti, para tu aprendizaje, para tu crecimiento, para la supervivencia de tu grupo. Ésa es nuestra responsabilidad asumida... Cuenta con nuestro mayor esfuerzo puesto desde arriba.

A partir de este número, encuentra en nuestras páginas el punto de vista práctico de los expertos, para aprender y comprender, para aplicar... para vender más, para organizar mejor, para compartir, para prevenir, para ser más útil a tu comunidad y para ser más feliz en este juego que hemos elegido para sobrevivir juntos y que nos hermana... Encuentra mi consejo que te será dado sin reservas para que lo uses y a su vez lo compartas. Encuéntrate a ti mismo después de habernos enviado alguna noticia, alguna petición o alguna sugerencia... y, especialmente, mil gracias de antemano si nos envías tu historia de éxito, especialmente la que hubieres logrado con los datos que te compartimos.

En el aspecto puramente comercial, tendrás a tu alcance toda la gama de los mejores productos en tu mercado; conocerás los productos de los líderes y los de quienes aún no lo son tanto, pero que se esfuerzan a diario por superarlos, con excelente calidad, servicio y con mejores condiciones para ti; productos muy competitivos que te harán ganar confianza, clientes y dinero, finalmente.

Espero que nos veas... que nos leas y nos aprendas... espero que crezcas y te expandas como lo he hecho yo, gracias a ti. Sinceramente...

M.V.Z. Benedicto Rodríguez y Salazar

Fundador Grupo Rodrig

Contenidos

De los Profesionales del Campo

AGENDA AGRÍCOLA Y
GANADERA,
HERRAMIENTA VITAL DE LOS
PROFESIONALES
PAG. 7

RABIA PARALÍTICA BOVINA - UN
FANTASMA EN LA OBSCURIDAD
PAG. 9

MANEJO DE LOS SISTEMAS DE
CRIANZA DE BECERROS EN EL
TRÓPICO
PAG. 14

ENFERMEDADES DE VERANO Y
FORMAS DE PREVENIRLAS
PAG. 19

GALLOS DE PELEA,
FUERTES ATLETAS
PAG. 25

PRÓXIMAS FERIAS Y
EXPOSICIONES... ¡ASISTE!
PAG. 28

ANTHELMÍNTICOS
= 50% MÁS PESO
(ESTUDIO COMPARATIVO)
PAG. 31

USO Y EFICIENCIA DE
ANTHELMÍNTICOS Y MÉTODOS
PARA CONTROL
DE NEMATODOS EN RUMIANTES
PAG. 32

Éxito y Expansión

EL VALOR DE NUESTRA GENTE
PAG. 39

PRODUCTOS FINALES VALIOSOS
POR L. RONALD HUBBARD
PAG. 41

BRAMADERO COMPARTIENDO SU ÉXITO
ORGANIZACIÓN - EL ENFOQUE DEL ÉXITO
PAG. 44

Información importante para el DISTRIBUIDOR y el USUARIO AGRICULTOR

VENTAJAS TÉCNICAS:

Cada uno de nuestros productos está diseñado para dar los resultados que se describen abajo en las fichas técnicas presentadas en este anuncio. GRUPO AGROQUÍMICO GAISA, S.A. DE C.V. es experiencia que se comparte para lograr profesionales del campo y alcanzar los mejores frutos en cada cosecha.



Grupo Agroquímico Gaisa, S.A. de C.V.

EXPERIENCIA Y CALIDAD Desde 1974

GRO-GREEN PLUS

20-30-10. ES UN EXCELENTE COMPLEMENTO DE LA FERTILIZACIÓN QUE SE APLICA AL SUELO, NO LA SUSTITUYE. LA REFUERZA. SE APLICA VIA FOLIAR LOGRANDO QUE LA PLANTA NO PRESENTE DEFICIENCIAS DE ELEMENTOS MAYORES. GENERA UN ASPECTO VERDE Y UNA EXCELENTE DESARROLLO, ADEMÁS DE QUE ESTA ENRIQUECIDO CON MICROELEMENTOS TALES COMO MAGNESIO, MANGANESO, BORO, MOLIBDENO, ZINC, HIERRO, COBRE, ADEMÁS DE ACIDO GIBBERELICO, TIAMINA, UN COMPLEJO VITAMINICO Y ACIDOS FULVICOS, LO CUAL LO COLOCA POR ENCIMA DE LA GRAN MAYORIA DE LOS 20-30-10 QUE EXISTEN EN EL MERCADO.

Raicin

ES UN ENRAZADOR QUE CUENTA CON 45 UNIDADES DE FOSFORO, 400 ppm DE FITOHORMONAS, ES UN EXCELENTE PROMOTOR DEL DESARROLLO DEL SISTEMA RADICULAR, ADEMÁS DE QUE MEJORA LAS ESTRUCTURAS DE LA PLANTA EN ETAPAS TEMPRANAS ESTO POR SU ALTO CONTENIDO DE UNIDADES DE FOSFORO. RECORDEMOS QUE LA RAIZ ES LA PRINCIPAL VÍA POR LA QUE LA PLANTA SE ALIMENTA, DE AHÍ QUE SE DEBE DE PROCURAR UN EXCELENTE DESARROLLO DE LA MISMA.

Macro-Fertil

ES UN 20-30-10 CONVENCIONAL, ADICIONADO CON MICROELEMENTOS TALES COMO BORO, ZINC, HIERRO Y MAGNESIO, LO CUAL LO SITUA A LA PAR DE LOS DEMAS 20-30-10 COMERCIALES. ES UN EXCELENTE REFUERZO DE LA FERTILIZACIÓN APLICADA AL SUELO. SE APLICA VIA FOLIAR, CORRIGIENDO DEFICIENCIAS DE ELEMENTOS MAYORES EN LAS PLANTAS. GENERA UN ASPECTO VERDE Y UNA EXCELENTE DESARROLLO.

Adherex

ES UN EXCELENTE ADHERENTE, PENETRANTE, DISPERSANTE CON CAPACIDAD DE COMBINARSE CON CUALQUIER TIPO DE PLAGUICIDA (FUNGICIDAS, HERBICIDAS, INSECTICIDAS, ETC.), PROPICIANDO UNA MEJOR ABSORCIÓN DE ESTOS Y CON ELLO LOGRAR UNA EXCELENTE DESEMPEÑO DE LOS PRODUCTOS CON LOS QUE SE COMBINE.

Tetraquel

COMPLEJO DE MICROELEMENTOS TALES COMO HIERRO (18.2 gsr/l), ZINC (19.5 gsr/l), MAGNESIO (16.5 gsr/l) Y BORO (17.3 gsr/l). LOS CUALES SON LOS MICROELEMENTOS MAS IMPORTANTES QUE REQUIERE LA PLANTA PARA SU DESARROLLO. ESTOS SE ENCUENTRAN QUELATADOS LO CUAL LOS HACE MAS FACILMENTE ASIMILABLES POR LA PLANTA.

Citostim

AMINOACIDO CUYA FORMULA ESTA CONFORMADA POR EL 5 % DE L-CISTEINA, MAS EL 0.15% DE ACIDO FOLICO (LA CUAL ES UNA VITAMINA QUE SE APLICA COMO UN COMPLEMENTO PARA EL DESARROLLO DE LAS PLANTAS). ES UN PRODUCTO QUE ES MUY VERSATIL, SE PUEDE APLICAR TANTO EN ETAPAS INICIALES COMBINADO CON FUENTES DE NITROGENO O CON ENRAIZADORES, PROPICIA QUE LAS PLANTAS TENGAN UN BUEN VIGOR Y FORTALEZA, EN ETAPAS DE PRODUCCIÓN COMBINADO CON FOSFORO Y POTASIO AYUDA A INCREMENTAR LA FLORACIÓN, EL LLENADO DE FRUTOS. ADEMÁS DE QUE EN CASO DE QUE LA PLANTA SUFRA ALGUN TIPO DE ESTRÉS ANTES DE INICIAR LA APLICACIÓN DE NUTRICIÓN FOLIAR, SE RECOMIENDA APLICAR CITOSTIM, COMO DESESTRÉSANTE, YA QUE INFLUYE DIRECTAMENTE SOBRE EL METABOLISMO DE LAS PLANTA.

AGENDA AGRÍCOLA Y GANADERA

HERRAMIENTA VITAL DE LOS PROFESIONALES



M.V.Z. EMILIO GUTIÉRREZ ACHÉ

ENCUÉNTRALA EN PÁGINAS CENTRALES

Sin duda, en las empresas y en cualquier actividad laboral es necesario practicar ciertos hábitos que permitan lograr buenos resultados, ¡PERO EN LA GANADERÍA ES VITAL...! No hay tiempo que perder.

En nuestras actividades ganaderas es en extremo importante que exista una Agenda de Manejo Profesional apoyada por los expertos. Suponga que todo su ganado debe estar ya vacunado este mes, o en su caso revacunado... Las crías nuevas, por ejemplo. ¡Pero resulta que ya se pasó la fecha...! ¡Su ganado y su capital están en peligro! El brote de temporada y la enfermedad en cuestión le pueden afectar seriamente. Por eso, el uso de una agenda diaria es vital en la actividad ganadera, para anotar y luego ejecutar a tiempo cada una de las acciones de prevención. Además es fundamental para llevar a cabo un orden y estructura de las tareas por hacer durante el día, la semana o el mes.

A continuación revisaremos las ventajas que las agendas brindarán en tus hábitos personales y empresariales. La forma más útil de sacar partido a tu tiempo es organizándolo por actividades.

Ser propietario de una agenda y usarla correctamente te ayuda a vivir tu vida al máximo y a evitar que el tiempo perdido agote tus días. Te permitirá utilizar tu tiempo laboral de manera más productiva y centrarte en lo importante.

FUNCIÓN

La función principal de las agendas es asegurarse de que no olvides las acciones y los eventos importantes. Cumplir con tus citas personales demuestra que eres una

persona responsable, impide que decepciones a la gente. Después de todo, llegar a tiempo ayuda a llevar tus negocios y tu vida personal sin problemas. Puedes mantener agendas separadas para las actividades de negocios y las familiares.

ORGANIZACIÓN

La forma más útil de sacar partido a tu tiempo es organizándolo. Una agenda personal te ayuda a organizar tus actividades de una manera eficaz. Te permite priorizar las actividades en función de su importancia, hacerlas cuando se tienen que hacer y planificar el futuro. Por ejemplo, si conoces la fecha exacta de algo importante o una reunión con una semana de anticipación, puedes reservar un tiempo para prepararte para ella con mayor eficacia.

CÓMO USARLA

El tiempo es un recurso escaso que un profesional no puede derrochar. Pase lo que pase, uno tiene que usarlo... y de una manera eficiente. Manejar una agenda diaria es algo que no requiere de habilidades especiales, pero supone ser disciplinado y ordenado. El manejo de una agenda significa llevarla siempre consigo; no desprender hojas; mantener un separador para la búsqueda del día; usar un lápiz grafito para facilitar los ajustes y no acumular papeles en su interior.

ANOTA TODO COMO UN PROFESIONAL

Para el caso de la AGENDA GANADERA, anota la fecha de aplicación, el lote del producto aplicado, el nombre del fabricante, el nombre del proveedor y al

menos la fecha de la próxima revacunación. Acostúmbrate a anotar todas tus actividades personales, compromisos y fechas importantes que afecten tus actividades vitales, señalando con precisión el día y la hora en que los vas a realizar, así como el nombre, la dirección y el teléfono de la persona con quien te entrevistarás.

POR FAVOR, NO A LOS PAPELES SUELTOS Y AL DESORDEN

Evita hacer anotaciones en papeles sueltos que después se extravían y hacen perder tiempo tratando de encontrarlos. Existen adhesivos de colores creados para destacar las reuniones según su importancia.

QUÉ AGENDA OCUPAR

La elección de la agenda depende de las necesidades del usuario. Ya mencioné que podrías usar una agenda para cada actividad. La agenda de la computadora es ideal para que la lleve una secretaria, pero si tú tienes compromisos fuera de tu empresa frecuentemente, ten la precaución de centralizar las nuevas actividades programadas en tu agenda personal.

APÓYATE EN LOS EXPERTOS

Si tú eres un profesional sabes que DISTRIBUIDORA EL BRAMADERO les asesora continuamente a elaborar su AGENDA DE ACTIVIDADES GANADERAS. Ésta es una herramienta excelente, acorde a tus necesidades, que podrás colocar en un lugar visible, que te recuerde las acciones importantes de cada temporada con los detalles propios de un profesional. SÓLO PÉGALA Y ÚSALA. Encuéntrala en páginas centrales.

Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO AGRICULTOR

VENTAJAS TÉCNICAS:

IMILAND® tiene la propiedad de pasar a la savia de las plantas a través de las hojas, flores, tallos, y raíces alcanzando un espectro muy elevado de plagas contra las que actúa con extraordinario efecto de choque y persistencia durante largo tiempo.
Su acción sistémica combina el efecto de contacto e ingestión para dar la doble protección que lo hace producto líder en el mercado.

VENTAJAS COMERCIALES:

Está entre los productos más demandados del mercado, su nivel de rentabilidad y confianza están comprobados. Sólo hay que dar a conocer sus ventajas al usuario final.

Dragon 101
picloram + 2,4 D

DRAGÓN
EL PROTECTOR
DE TUS
Potreros

+ Pasto + Leche + Carne
+ \$ Dinero por Hectárea

IMILAND
imidacloprid + lambda cihalotrina

foley
clorpirifos etil + permetrina

DOBLE PODER
Para CULTIVOS más
GRÁNDES + FUERTES

Búscalo con tu Distribuidor Autorizado **DRAGON**

www.dragon.com.mx

SÍGUENOS EN

RABIA PARALÍTICA BOVINA:

UN FANTASMA EN LA OSCURIDAD

MVZ Emilio Gutiérrez Aché

Desde su creación, la naturaleza nos ha brindado todo lo necesario para sobrevivir. Los seres humanos hemos abusado de todas las bondades que nos ofrece y, de una o de otra manera, la naturaleza castiga nuestra inconsciencia con la misma vara: consecuencias naturales; lecciones duras que a veces nos asustan como fantasmas, cuando es nuestra inconsciencia e ignorancia lo que debería aterrorizarnos.

El tema de los vampiros (murciélagos hematófagos o que se alimentan con sangre) representa más un mito en nuestras vidas que un conocimiento cabal de su contribución a n-u-e-s-t-r-a naturaleza, y hoy, la cuenta la pagan los ganaderos.

Más que una leyenda draculezca, el tema de la rabia y los murciélagos hematófagos resulta ser un tema real y quizás más aterrador en términos económicos y de salud pública para el ganadero y las poblaciones rurales, y más aún, de seguir afectando su hábitat natural, es posible que las especies hematófagas pudieran emigrar a cualquier área en busca de su único alimento: la sangre de los mamíferos.

El tema de los murciélagos es tan amplio como sus casi mil tipos y especies diferentes. Casi todas y cada una cumple una función diferente y benéfica en los ecosistemas y en el balance de nuestra naturaleza; algunos son vitales para la polinización, por ejemplo, y otros para el control de plagas, pero hoy nos limitamos a las especies vampiro, como los personajes estelares de esta obra dramática y los principales portadores de la RABIA PARALÍTICA BOVINA O DERRIENGUE (que provoca debilidad y

dolor... hasta la muerte), también denominada HIDROFOBIA.

Aquí compartimos los datos más prácticos con el propósito de ser útiles en breve y ayudarte a enfrentar, sin sobresaltos y de forma efectiva, alguna situación. Espero te sirva y, en todo caso, nos ayudes contribuyendo con tu experiencia, e incluso tus preguntas a los expertos, a través de nuestra editorial, para la mejora de este tema en nuestra sección de Expertos.

Dicho lo anterior, continuemos con el tema de la Rabia Paralítica Bovina.

El nombre de esta enfermedad proviene del latín rabbas, que significa "actuar con violencia". La rabia es una enfermedad viral, es una enzootia (enfermedad que acomete a una o varias especies de animales, incluyendo al hombre). Aunque pueden ser otros los transmisores de la rabia, son tres los actores principales en esta obra.

CONOCE E IDENTIFICA BIEN AL
VAMPIRO
O MURCIÉLAGO HEMATÓFAGO

Es muy importante conocer las características de los murciélagos vampiros a diferencia de las especies benéficas de murciélagos, como frugívoros e insectívoros, los cuales, para empezar, tienen molares y no colmillos para masticar su alimento, que nunca será sangre, sino frutas, insectos y el polen de las flores. Si observas las patas de un murciélago benéfico, verás que sus garras tienen el mismo tamaño, a diferencia de los vampiros que desarrollan un pulgar muy grande; ésta es una de las características más visibles para identificarlos. Por otro



“...y, de una o de otra manera, la naturaleza castiga nuestra inconsciencia con la misma vara: consecuencias naturales; lecciones duras que a veces nos asustan como fantasmas, cuando es nuestra inconsciencia e ignorancia lo que debería aterrorizarnos.

El tema de los vampiros (murciélagos hematófagos o que se alimentan con sangre) representa más un mito en nuestras vidas que un conocimiento cabal de su contribución a n-u-e-s-t-r-a naturaleza, y hoy, la cuenta la pagan los ganaderos”.

Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO FINAL GANADERO

VENTAJAS TÉCNICAS:

Derrisan® Cepa ERA® se administra de forma anual lo que implica un solo manejo optimizando costos, puede ser usada en hembras gestantes al final de la gestación, no provoca aborto ya que no es una cepa virulenta e incrementa notablemente la inmunidad pasiva (colostral) en becerros, incluso al grado de interferir con la inmunización activa de estos en una vacunación convencional. Por su rapidez en generar anticuerpos, es la vacuna de elección en situaciones de brotes, confiriendo inmunidad desde los 7 días posteriores a la aplicación, protege a no menos del 90% de la población. El producto puede ser usado en bovinos, ovinos, caprinos y equinos.

Adiós al Derriengue



USO VETERINARIO. CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO. REGISTRO SANITARIO: 14156-001

**Eficaz, segura y confiable,
una sola vez al año...**



Productos de
Calidad para la salud de sus Animales

Atención a clientes
+ 521(55) 54815443

veterinaria@sanfer.com.mx

sanfer®

www.sanfer.com.mx

lado, si puedes ver una cola bien desarrollada, seguramente no es un vampiro, ya que la especie de los hematófagos tiene una que apenas se puede ver al centro de sus patas, unida a una membrana que es como una especie de tela.

UBÍCALOS Y CONOCE
DÓNDE SE ENCUENTRAN

Por sus efectos infecciosos, se ha comprobado el origen de tres especies de murciélagos hematófagos o vampiros (Desmodus Rotundus, Diphylla Ecaudata, Diaemus Youngi), las cuales se encuentran básicamente en América tropical y subtropical.

Desmodus Rotundus es la especie más abundante; se le encuentra a lo largo de las costas del Pacífico, al sur de Sonora, Sinaloa, Nayarit, Jalisco, Colima Michoacán, Guerrero, Oaxaca y Chiapas, y en las costas del Atlántico o en el Golfo de México, desde el sur de Tamaulipas, Veracruz, Tabasco y la península de Yucatán, su distribución se extiende al centro y sur de América hasta Argentina y Chile.

CÓMO OPERAN

El vampiro prefiere beber sangre del ganado vacuno, equino o porcino, mordiendo a sus víctimas en las regiones de los hombros, el lomo y la base de los cuernos y las orejas; en las patas y en la región anal. Atacan y muerden al animal seleccionado para ello, repitiendo la acción en el mismo sitio. Su mordida no es dolorosa y por tanto el animal “no avisa” oportunamente. Por ello hay que estar alerta de los síntomas y manifestaciones, aunque suele ser tarde cuando éstos se presentan. Mejor sería una revisión para encontrar indicios de sangre y determinar la causa. El comportamiento del vampiro es repetitivo y generalmente regresa y muerde al mismo animal y en el mismo lugar, mientras se le permita, consumiendo entre 25 y 30 ml durante unos 30 minutos.

PONTE ALERTA CON LOS
SÍNTOMAS Y MANIFESTACIONES

En bovinos, el período de incubación es variable, puede ser largo con fluctuaciones que van desde los 25 a 150 días. Un primer indicio de que el animal está afectado es el cambio del comportamiento, esto es por ejemplo un animal de temperamento tranquilo se torna muy nervioso, manifiesta intranquilidad ante ruidos, gritos o la simple presencia del hombre;



Si observas las patas de un murciélago benéfico, verás que sus garras tienen el mismo tamaño, a diferencia de los vampiros que desarrollan un pulgar muy grande y ésta es una de las características más visibles para identificarlos.

muestran cierta agresividad (la gente de campo dice “se agila”, que embiste); o puede ser al revés: un animal afectado que suele ser de temperamento nervioso, se aparta del grupo.

Los síntomas pueden variar de un individuo a otro, predominantemente son de tipo parálítico ya que el virus ataca directamente al sistema nervioso. De aquí el nombre de “rabia parálítica bovina”, “derriengue”, “tronchado” o “derrengado”, por los movimientos descoordinados de las extremidades posteriores. Presentan pupilas dilatadas, pelo erizado, algunos pueden presentar somnolencia y depresión con largo lagrimeo, mugido constante, catarro nasal; los accesos de furia son raros, aunque pueden presentarse temblores musculares, inquietud, hipersensi-

bilidad e irritación en los lugares de mordeduras; presentan salivación excesiva y espumosa, dificultad para respirar, sufren de estreñimiento pronunciado y heces gruesas y fétidas; el período sintomático puede durar hasta 8 días y el animal finalmente muere.

El virus no se encuentra presente en la sangre nunca; su transporte desde el punto de entrada, que es la herida de la mordedura, hasta el cerebro, es por vía nerviosa. Por ello no servirá un análisis de sangre. El único órgano donde se puede confirmar el virus, antes de la aparición de los síntomas, es en el cerebro. El virus se desecha principalmente por las glándulas salivales, eso explica la espuma; la saliva es el medio real y efectivo de la transmisión y el contagio.

Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO FINAL GANADERO

VENTAJAS TÉCNICAS:

MECANISMO DE ACCIÓN: ENROXTAL 10% (enrofloxacin Chinoín®) actúa mediante la desactivación de las enzimas necesarias para la transcripción del ADN bacteriano (enzima topoisomerasa tipo II, que juega un papel importante en la elongación, corte y ensamblado del ADN).

El ADN se encuentra compactado dentro del núcleo de la célula bacteriana; la doble hélice que lo conforma, debe ser desdoblada por efecto de la enzima ADN-girasa para su replicación.

El antibiótico ENROXTAL 10% desactiva la enzima ADN-girasa, ocasionando que la lectura del ADN sea imposible, provocando un error en la transcripción del material genético, evitando la reproducción de las bacterias.

Enroxtal®

ENROFLOXACINA

Para más pacientes en más infecciones

El antibiótico que rompe la secuencia de múltiples infecciones



Lo mejor es la prevención y la vacunación OPORTUNA. Realmente, con esto que ahora sabes, podríamos decir que la única causa de esta enfermedad sería la irresponsabilidad, el olvido o la negligencia. Por eso hicimos UNA AGENDA PARA TI en páginas centrales...

CONTROL

No podemos pretender el exterminio, aunque sólo fuera porque, como decíamos al principio, pagaríamos caro nuestro arrebato; además hay datos que debemos conocer sobre los vampiros, cualidades que los hacen extraordinarios para el equilibrio de los ecosistemas naturales y para el desarrollo de las ciencias.

Los métodos de control propuestos por las autoridades se basan en la r-e-d-u-c-i-ó-n del número de vampiros en las poblaciones afectadas con el problema. Una de las técnicas de control más económicas y efectivas es el uso de vampiricidas untables, pomadas hechas a base de vaselina mezclada con warfarina (medicamento anticoagulante). Esta técnica consiste en capturar a los vampiros con redes de nylon, para que, luego de identificar que la especie sea hematófaga, entonces aplicarle el vampiricida, en dorso y abdomen, liberándolos después y dejándoles que regresen a su refugio, donde se espera que se reúnan con sus compañeros de colonia y donde el contacto es constante, ya que pasan gran parte del día con el hábito de acicalarse mutuamente y practican el altruismo, alimentando así a otros individuos a través de la regurgitación de sangre. El hecho es que los individuos de la colonia terminan ingiriendo la sustancia anticoagulante del

portador, que los mata entre 7 y 10 días después de la aplicación. Un solo vampiro empastado puede matar a 20 o más individuos de su colonia con esta técnica.

FANTÁSTICO LO CIENTÍFICO

¡Los murciélagos vuelan en la oscuridad! Utilizan sus orejas y la eco localización (ondas sonoras y el eco) para encontrar su alimento en la noche. Oyen sonidos que el oído humano no puede percibir y eso les permite desplazarse como los amos y fantasmas de la noche. Ya se estudia su sistema para ayudar a los ciegos.

Otra aplicación descansa sobre el mito del legendario personaje Drácula y “su eterna vida”. Parece que los murciélagos han desarrollado sistemas de reparación de células, lo que les permite una larga vida. Los científicos ya estudian esto para saber cómo es que lo hacen y poder aplicar su sistema a la longevidad humana. Lo cierto hasta ahora es que es el único mamífero que se alimenta de sangre y su saliva puede disolver coágulos sanguíneos de forma natural. Son portadores de virus mortales para el hombre y otros animales, pero ellos no muestran signos de enfermedad que les afecte por causa de estos mismos agentes que tanto azotan nuestra vida y nuestras economías de forma tan dramática.

PREVENCIÓN ES LO MEJOR

El principal método para prevenir esta enfermedad es vacunar al ganado. Existen vacunas liofilizadas de virus vivo y las vacunas de virus inactivados, líquidas, listas para usarse. Las vacunas listas o liofilizadas son de fácil manejo, pero, lo que debe ser obligatorio en el manejo de cualquier biológico, es el cuidado y conservación de la cadena fría, es decir, en refrigeración continua hasta el momento de su aplicación. De otra manera se corre el riesgo de una falsa seguridad.

Debe comprarse la vacuna y aplicarse a todos los animales, reforzando a aquéllos que no hayan recibido una primera dosis. Las vacunas de rabia producen inmunidad de manera “rápida”, esto es, comienza la protección a partir de los 7 días. Los becerros se deben vacunar a partir de los 3 meses de edad y revacunar a los 15 días. Si hubiera alta incidencia de rabia en la zona, lo adecuado sería aplicar nuevamente a los 6 meses y posteriormente vacunar con el calendario anual de vacunación.

Bien, espero no haberlos asustado mucho con este tema y su breve tratamiento. Ojalá que puedan y quieran ayudarnos a enriquecerlo con su experiencia y a compartir su manejo con el punto de vista auténtico del experto en el campo. Hasta la próxima.

MANEJO DE LOS SISTEMAS DE CRIANZA DE BECERROS EN EL TRÓPICO



MC. Fernando Livas Calderón
Profesor-investigador en Ganado de Carne
Rancho “El Clarín”
Facultad de Medicina Veterinaria y Zootecnia
Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM)
E mail: fern90@hotmail.com

INTRODUCCIÓN

La crianza de becerros representa una etapa fundamental en cualquier sistema de doble propósito del trópico, esto debido a que de ella van a derivar los becerros que se destinarán a la engorda, así como las hembras que van a reemplazar a las vacas viejas, improductivas o con problemas reproductivos.

En el trópico seco y húmedo de México, existe el problema de que las hembras bovinas llegan a su primer servicio reproductivo después de los 24 meses de edad, teniendo su primer parto alrededor de los 3 años o más. Esto es consecuencia del mal manejo que se tiene sobre el becerro con respecto a las prácticas alimenticias, ya que en muchas ocasiones los productores dejan pastar a los becerros en praderas con baja disponibilidad de forraje y calidad nutritiva, y además, pocos ganaderos utilizan un complemento alimenticio que reduzca los problemas de energía y proteína que tienen los pastos. Por otro lado, en la mayoría de los ranchos, los becerros reciben apenas la leche de un cuarto de la ubre, y otras veces solamente la residual, o la que le queda a la vaca después de la ordeña.

Generalmente se debe ofrecer un complemento alimenticio de alta calidad nutricional (18-20% de proteína cruda); las ganancias de peso/día fluctúan entre 600-800g

Bajo estos esquemas de manejo zootécnico, difícilmente un productor va a lograr obtener becerros pesados al destete con más de 170 kg, por lo que los becerros se comercializan a un bajo precio.

Bajo estos esquemas de manejo zootécnico, difícilmente un productor va a lograr obtener becerros pesados al destete con más de 170 kg, por lo que los becerros se comercializan a un bajo precio.

Los tipos de crianza que se practican en las regiones tropicales son los siguientes:

A). Crianza tradicional. Consiste en que la vaca, durante el ordeño, es “apoyada” con el becerro para estimular la bajada de la leche. General-



mente se ordeñan 3 cuartos de la ubre y se le deja al becerro 1 cuarto de la ubre o la leche residual. Posteriormente la vaca se envía al potrero junto con la cría (6 a 8 hrs.), para que ésta siga amamantándose, y el “arreo” o separación se realiza entre las 2 o 3 de la tarde.

Posteriormente, el becerro se mantiene en un corral con agua y forraje a libertad, no ofreciéndose en la mayoría de las ocasiones ningún tipo de alimento concentrado o sal mineralizada de calidad. Así que las ganancias de peso de los becerros en este sistema de crianza son bajas (300-g/día), no se ofrece ningún tipo de complementación alimenticia, el destete se realiza entre los 8 y 9 meses de edad con un peso de 150-160 kg y las vacas disminuyen significativamen-

En este sistema los becerros son alimentados a partir del 5° día de edad con sustituto de leche o materna 2 veces por día (2.5 lt am y 2.5 lt pm).



te su condición corporal así como su eficiencia reproductiva.

B). Amamantamiento Restringido. Este sistema consiste en ofrecer cantidades limitadas de leche diariamente (un cuarto de la ubre) y conforme crece el becerro ir disminuyendo la cantidad de leche. Generalmente se debe ofrecer un complemento alimenticio de alta calidad nutricional (18-20% de proteína cruda); las ganancias de peso/día fluctúan entre 600-800g y los becerros se destetan a los 4 meses de edad entre los 125 a 140 kg. En este sistema se trata de obtener un equilibrio entre el crecimiento del becerro y el reinicio de la actividad ovárica de la vaca. Sin embargo, en muchas explotaciones, es común observar este sistema mal practicado, ya que se piensa que los becerros deben criarse con la leche residual hasta los 8-9 meses de edad por lo que los animales alcanzan destetes bajos.

C). Crianza Artificial. Es un sistema que en los últimos 2 o 3 años ha tomado auge en las regiones de trópico seco y húmedo. En este sistema los becerros son alimen-

tados a partir del 5° día de edad con sustituto de leche o materna 2 veces por día (2.5 lt am y 2.5 lt pm).

En este sistema el destete se realiza entre los 60-90 días y son destetados con un peso de 80-90 kg. La ventaja principal de este modelo de crianza es que las vacas presentan una mejor condición corporal y por lo tanto reinician su actividad ovárica posparto con mayor rapidez. Después de que los becerros consumen la leche, éstos salen a pastorear a praderas de buena calidad nutritiva y reciben de 0.500 kg a 1.0 kg de suplemento alimenticio con el 18% de proteína cruda.

En el CEIEGT (Centro de Enseñanza, Investigación y Extensión en Ganadería Tropical), los sistemas de crianza que se han evaluado son básicamente el de

la Crianza Artificial (CA) utilizando leche natural y el Amamantamiento Restringido (AR) con diferentes niveles y frecuencias de consumo. Los genotipos (conjunto de genes propios de cada especie) que se han evaluado bajo los diferentes sistemas de crianza han sido: el FI (1/2 Holstein x 1/2 Cebú), el 3/4 Holstein x 1/4 Cebú, el 5/8 Holstein x 3/8 Cebú y, en los últimos 5 años, el producto terminal entre vacas FI (Holstein x Cebú) con razas Limousin y Simmental.

El sistema de Amamantamiento Restringido, bajo la perspectiva del CEIEGT, se basa fundamentalmente en 3 aspectos:

A). Reducir el consumo de leche a medida que crece el becerro.

La ventaja principal de este modelo de crianza es que las vacas presentan una mejor condición corporal y por lo tanto reinician su actividad ovárica posparto con mayor rapidez.

- B). Realizar un destete a corto tiempo (4 meses).
- C). Utilizar un apoyo alimenticio con un suplemento concentrado de alta calidad.
- El programa de suministro de alimento concentrado y minerales, se presenta en el siguiente cuadro:

PLAN DE SUMINISTRO DE CONCENTRADO Y MINERALES A BECERROS EN AMAMANTAMIENTO RESTRINGIDO		
DÍAS	CONCENTRADO	SAL MINERAL
1-5		CALOSTRO
6-30	250-400 g (16% PROTEÍNA)	LIBRE ACCESO (11% FÓSFORO)
31-60	400-700 g (16% PROTEÍNA)	LIBRE ACCESO (11% FÓSFORO)
61-90	700g - 1kg (16% PROTEÍNA)	LIBRE ACCESO (11% FÓSFORO)
91-120	1.0 - 1.5 kg (16% PROTEÍNA)	LIBRE ACCESO (11% FÓSFORO)

En el caso del programa de medicina preventiva, dentro de la crianza de becerros, éste se inicia desde que la cría está en el vientre de su madre, 20-30 días antes del parto con la bacterina Mixta Bovina. Una vez nacida la cría, el programa de manejo sanitario consiste en lo siguiente:

PROGRAMA SANITARIO REALIZADO EN EL CEIEGT DE LA FMVZ-UNAM

- Consumo de calostro (1-5 días)
- Desinfección del ombligo con azul de metileno o licor de Forge
- Aplicación de bacterina Doble (Carbón sintomático-Edema maligno) a los 3 meses de vida y revacunación cada 6 meses.
- Aplicación de 5 ml de vitamina ADE al mes de edad.
- Aplicación de vacuna contra derriengue a los 3 meses de vida, con revacunación anual.
- Análisis coproparasitoscópicos mensualmente y desparasitación interna según resultado de laboratorio.
- Desparasitación externa contra garrapatas, mosca del cuerno, sarna u hongos cuando lo amerite el caso.
- Aplicación de bacterina contra leptospirosis a partir de los 3 meses con revacunación a 4-6 meses.





AZUL DE RODRUILAB

TENLO SIEMPRE EN TU BOTIQUÍN

Contenido Neto: 100 ml

AZUL MR
Reg. SAGARPA Q-1185-003

USO VETERINARIO

Hecho en México para: RODRUILAB, S.A. de C.V.
Reforma Ote. 301-A, Col. Domingo Arenas, San Martín Texmelucan, Puebla. C.P. 74050
Tels. 01 (246) 109 82 09 e-mail: rodruilab@gruporodrigo.com

“... además es importante recordar que entre más temprano consuman los animales forraje y alimento, su desarrollo ruminal será más adecuado.”

Los programas de alimentación van acompañados de un buen manejo de las praderas donde generalmente se dispone de una pequeña área de suplementación alimenticia. Esta área deberá de estar lo más cercano posible a las praderas donde pastan los becerros y además es importante recordar que entre más temprano consuman los animales forraje y alimento, su desarrollo ruminal será más adecuado.

La alimentación sólida ha consistido en el uso del pastoreo rotacional intensivo en praderas establecidas con zacate Estrella Santo Domingo (Cynodon nlemfuensis) donde se utilizan 1 o 2 días de ocupación por 28 a 30 de descanso.

Otra característica de estos sistemas es la de utilizar cantidades limitantes o controladas de un alimento concentrado con 16% de PC, a partir del 1er mes de edad, donde se otorgan/animal/día 250.0g hasta llegar a suministrar 1 a 1.5 Kg cuando los animales han cumplido los 4 meses de edad.

En el siguiente cuadro, se presentan los resultados obtenidos en el CEIEGT derivados de los diferentes trabajos de investigación.

GANANCIAS DE PESO EN BECERROS DE LOS SISTEMAS DE CRIANZA Y GENOTIPOS EVALUADOS EN EL CEIEGT						
AUTOR	CRIANZA	Genotipo	SCP (gramos)	CONSUMO LECHE (L/día)	Días de destete	
Ortega, 1989	A1. Reducida de 14 días a 30 días Cada mes	N y S18 H x C	850.0	5.0	120	
Gómez, 1990	A. Restringido	N 19 x C	711	4.5	150	
Pérez, 1998	A. Restringido C. Tradicional	N C x C	748 529	5.3	120	
Mora, 1999	A. Restringido con leche constante A. Restringido	N y S18 H x C Mozambique y Cebu	816.0 765.0	4.5 6.8	120	
Diari, 1992	ARTIFICIAL	N y S18 H x C	769	6	120	
	A1. 14 días residual al final	N y S18 H x C	847	5	120	
	A1. 14 días residual al final	N y S18 H x C	876	6.2	120	
Durán, 1998	A1. 14 días y Acumulada PM	F1 x S18 LM APS	875	5.17		
	A1. residual A1 Acumulada PM		853	5.27		
	Acumulada PM		881	4.54		
García, 1999	A1. 14 días y Acumulada PM	F1 x S18 LM APS	724	5.2		
	A1. residual A1 Acumulada PM		806	4.5		
	Acumulada PM		862	4.3		
Rebollar, 2000	A1. 14 días y Acumulada PM	F1 x S18 LM APS				
	A1. residual A1 Acumulada PM					



LA VACUNA

EFFECTIVA CONTRA LA

RABIA PARALÍTICA BOVINA

○

DERRIENGUE





FORMULA:
Cada dosis contiene:
Virus inactivado obtenido en cultivos celulares - cepa PV adsorbido en Brevigra

Contenido Neto: 20 ml 10 dosis
Derribov
Reg. SAGARPA Q-1074-003
Vacuna contra Derriengue y Rabia Paralítica Bovina

INDICACIONES: Para la inmunización contra la rabia parálitica bovina (derriengue) y la rabia en equinos, caprinos, caprinos y bovinos.

DOSIS: Aplicar 2.0 ml por animal.

VIA DE ADMINISTRACIÓN: Intramuscular, a una profundidad de 2 cm del fémur, más de edad. Revacunar cada año.

ADVERTENCIAS: Conserve en refrigeración entre 2 y 8 °C. NO CONGELARSE. Usar inmediatamente después de la extracción de la vacuna en su envase original.

CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO SU VENTA REQUIERE RECETA MÉDICA

USO VETERINARIO

Hecho en México por: Laboratorios Pier, S.A. de C.V. Benito Juárez Norte No. 100 C.P. 75855, San Lorenzo Teotiplico, Tehuacan, Puebla.
Tel: (01 238) 3 712 400, 3 712 401, 3 712 402.
Ventas: 01 (800) 712 4333, 01 (800) 505 4120
e-mail: ventas@laboratoriospier.com.mx

En 1992, las mayores ganancias de peso fueron para los animales de AR con 947.0 g, seguidos de ARLC con 878.0 g y finalmente la CA con 789.0 g. Estos resultados concuerdan con los de Ugarte, 1990 y Plaza, 1995 quienes mencionan que las ganancias de peso de los becerros están ligadas al primer término al genotipo y al tipo de manejo alimenticio. Asimismo, el segundo autor menciona que las ganancias de peso no están estrechamente ligadas a los altos consumos de leche, por lo que el hecho de suministrar diariamente altas cantidades de leche, solamente aumenta el costo del becerro. Estos resultados son superiores a los encontrados en las explotaciones de doble propósito donde a pesar de que se realiza el destete a los 8 meses de edad, los pesos al destete oscilan entre 150 al 70 kg; aunque hay que considerar que estos pesos son bajos porque los becerros están muy encastados de Cebú, o bien, se le destina poca leche al becerro para su crecimiento.

En los sistemas ganaderos de doble propósito, la producción láctea requiere de alternativas de alimentación que reduzcan el consumo de leche por el becerro a un mínimo compatible con su buena salud y desarrollo, a la vez que promuevan la rápida transformación del becerro en rumiante. En Amamantamiento Restringido la producción de leche de las vacas está determinada entre otros factores por:

- La decisión del ganadero para producir más peso al destete o más leche para la venta.

- La presencia del becerro para provocar la bajada de la leche y ser el estímulo principal para el mantenimiento de la lactación.

- El tiempo de amamantamiento después del ordeño, que determinará la cantidad de leche consumida, aunque la producción total sea la misma.

- La frecuencia de amamantamiento, que disminuirá la producción de leche para la venta y un mayor consumo del becerro, aunque la producción total de leche no varía.

En cualquier rancho donde se ordeña y se usa el “mamanteo” o amamantamiento, se sabe perfectamente bien que la interacción entre el amamantamiento y el nivel nutricional de la vaca, son los factores más determinantes para que la vaca no presente calores (anestro).

En vacas amamantando, el anestro postparto se prolonga más en comparación con las que no amamantan; el estímulo del amamantamiento y la sola presencia del becerro, ha sido relacionada con la liberación de sustancias químicas (endorfinas y opioides), que inhiben a los centros que liberan las hormonas que controlan a la reproducción, incrementándose el Intervalo Parto Primer Calor (IPPC), de tal forma que cuando esta inhibición decrece (destete temporal o definitivo del becerro) se elevan los niveles en sangre de estas hormonas y se presenta la ovulación. Algunos investigadores, coinciden en que la combinación del Amamantamiento Restringido con el Des-

tete Temporal y tratamientos hormonales ayuda a solucionar el anestro posparto. No obstante, aún no se encuentra una combinación adecuada que pueda utilizarse en forma general en las zonas tropicales.

Actualmente en el trópico seco del estado de Veracruz, principalmente hacia la región de la “Huasteca”, ubicada en el norte del estado, se está observando un cambio significativo en el manejo de los sistemas de crianza.

El cambio está orientado a tener una crianza artificial, donde el becerro es alimentado con un sustituto de leche. El objetivo de este sistema es el de reducir el consumo de leche materna y por ende reducir el costo de producción del becerro en comparación con el sistema tradicional, mejorar la condición corporal de las vacas, mejorar la eficiencia reproductiva y obtener mayor cantidad de leche para la venta.

La tendencia, en la crianza de becerros en el trópico, es la de realizar una combinación entre la complementación alimenticia y el consumo de leche de manera tal que no se eleven los costos de producción del becerro, pero tampoco que sean destetados con un bajo peso.

La actividad de cría de becerros en el trópico seguirá siendo importante ya que estas regiones han sido las principales surtidoras de becerros para las engordas de repasto y estabuladas en el norte y occidente de México, por lo que cada día se debe pensar en mejorar los modelos de crianza tropicales.



ENFERMEDADES DE VERANO

Y FORMAS DE PREVENIRLAS

MVZ Guillermo Ortega Landa



Las enfermedades que se presentan en verano, se dice que son enfermedades de calor, o más bien el calor predispone a éstas.

Antes que nada, tenemos que saber qué es una enfermedad; la raíz de esta palabra proviene del vocablo “infirmas” que significa “desequilibrio”. Por lo tanto, cuando un animal enferma, es porque existe en él un desequilibrio en las funciones que realizan las células, los órganos o los sistemas. Esto puede ser provocado por muchas causas. Entre ellas: virus, bacterias, hongos, la falta de nutrientes como la proteína, los minerales, carbohidratos, vitaminas, lípidos o grasas; la propia agua... y otras causas, no muy comunes, pero tan importantes como los problemas genéticos que el animalito recibe de sus ancestros a través de los genes.

El calor es el detonante que libera las causas y provoca las enfermedades mencionadas. Quiero aclarar que lo digo en forma general, ya que en nuestra República Mexicana existe una diversidad de climas y, por lo tanto, el calor de verano se acentúa más en algunas zonas.

A continuación mencionamos una lista de enfermedades y sus recomendaciones para evitarlas en esta temporada de verano.

DESHIDRATACIÓN

La pérdida de agua por exceso de calor trae graves consecuencias a la salud. Tan sólo la pérdida del 10% del agua que tiene un animal doméstico en su cuerpo se considera grave; si pierde el 20% es fatal.

RECOMENDACIONES: Es importante que a los animales se les proporcione suficiente agua limpia, lo más pura que se pueda, para evitar pérdidas y puedan así reponer la suficiente para su cuerpo. Se considera que el organismo del animalito contiene entre 60 y 80% de agua, esto va a depender de la especie y la raza de que se hable. Por citar un ejemplo, un perro que pesa 25 kilogramos tiene distribuido entre su cuerpo unos 15 litros de agua. Luego entonces, la pérdida de tan sólo 1.5 Lts. será grave si no se repone esta cantidad en un lapso de 24 Hs.

ESTRÉS

CALÓRICO

Este problema lo padecen los animales que se encuentran confinados en lugares poco ventilados, o en potreros poco

En los sistemas ganaderos de doble propósito, la producción láctea requiere de alternativas de alimentación que reduzcan el consumo de leche por el becerro a un mínimo compatible con su buena salud y desarrollo, a la vez que promuevan la rápida transformación del becerro en rumiante.



LO GANADO ES BUEN GANADO



Megacalor RSM Reg. S.A.G.A.R.R.A. Q-7833-244 Megacalor PPA Reg. S.A.G.A.R.R.A. Q-7833-245
Megacalor DCM Reg. S.A.G.A.R.R.A. Q-7833-242

Síguenos en redes sociales:     www.pisaagropecuaria.com.mx
84716-393217



Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO FINAL GANADERO

VENTAJAS TÉCNICAS:

Como suplemento mineral en el pastoreo de Bovinos y Ovicaprinos, tanto en desarrollo como en cría, proporciona las vitaminas, los aditivos y los minerales necesarios para complementar la dieta de su ganado, en zonas con deficiencia de fósforo y otros minerales.
USO: Proporcionar SAL MINERALIZADA CON FÓSFORO, a libre acceso de preferencia en saladeros protegidos y en lugares donde el pastoreo sea mínimo para eficientarlo.
ADVERTENCIA: Mantenga este saco bien cerrado en un lugar seco. SAL MINERALIZADA CON FÓSFORO NO DEBE PROPORCIONARSE COMO ÚNICO ALIMENTO.

SAL

SI LES DAS PESO TU PESO CRECE

SAL Mineralizada CON FÓSFORO

FÓRMULA MEJORADA. ÚSALA EN CUALQUIER TEMPORADA

BENEFICIOS

- ★ Aumenta el peso al destete
- ★ Aumenta el porcentaje de vacas preñadas
- ★ Disminuye el intervalo entre partos
- ★ Disminuye las retenciones placentarias
- ★ Disminuye los partos distócicos
- ★ Disminuye el porcentaje de mortandad al destete
- ★ Disminuye el porcentaje de abortos
- ★ Disminuye el porcentaje de metritis postparto

sombreados; perros que se encuentran amarrados en lugares inapropiados. El estrés calórico provocará agitación, ritmo cardíaco acelerado, pulso y presión alta significativa.

RECOMENDACIONES: Para prevenir y corregir el estrés calórico, es importante,

Lo ideal sería vacunar al inicio de los calores y de las temporadas de frío.

en el caso de los bovinos, que los potreros estén con muchos árboles, que sirvan de sombreaderos. Lo ideal es hacer un microclima con diferentes árboles; el bambú da muy buenos resultados. En el caso de los animales en confinamiento, lo adecuado es darles el espacio que ellos requieren; si tienes que amarrar a tu perro, hazlo en lugares frescos y bien ventilados.

INFESTACIÓN DE ECTOPARÁSITOS Y PARÁSITOS INTERNOS.

Las garrapatas, las pulgas, las moscas y los piojos... los ácaros, todos se reproducen con mayor frecuencia en esta época del año, y con ellos los males que cada uno desencadena, enfermedades tales como anaplasmosis, piroplasmosis, rickettsiasis, sarna, dermatitis y trastornos tan variados como anemia, picor, llagas y laceraciones de la piel.

Es importante controlar este tipo de ectoparásitos con medicamentos que se venden y distribuyen en todos los establecimientos veterinarios, evitando consecuencias fatales y pérdidas económicas importantes.

En relación a los parásitos internos, estos infestan más en esta época del año y se debe a lo siguiente: el calor reseca el excremento, luego el aire lo levanta y se lleva los huevecillos, y los animales herbívoros, como los bovinos, equinos, ovinos y caprinos, consumen éstos a través de los pastos. En el caso de los perros y de los cerdos, los ingieren en el alimento contaminado por estos huevecillos. Tal es el caso de los gusanos redondos como los ascaris, dyctiocaulos y gusanos planos como la tenia, fasciola hepática, parafistum... por mencionar sólo algunos.

Existen zonas que son muy secas y otras con más humedad relativa y calor. Esto hace que los huevecillos de los parásitos eclosionen y que los animales se reinfecten por las larvas, siendo ésta otra manera de parasitarse.

RECOMENDACIONES: La primera recomendación es elaborar un buen programa de desparasitación basado en la época del año. Por ejemplo, en los meses de marzo, abril, mayo y junio, desparasitar con Ivermectina. En julio, agosto, septiembre y octubre, utilice Albendazol. Para los meses de noviembre, diciembre, enero, febrero, utilice Levamizol. Esto aplica para los animales rumiantes. Cabe aclarar que nuestro extenso territorio nacional (México) tiene zonas con diferente condición climática; quizá no aplicaría este modelo, pero... de igual manera, lo recomendable es desparasitar apegados a esta forma, esto evitará sobrepoblación de parásitos y consecuencias como la pérdida de peso y una menor producción de leche.

INFECCIONES BACTERIANAS

Las bacterias, para reproducirse, necesitan calor y humedad.

En algunas zonas, como es el caso de la región semi-tropical, hay mucho más calor y humedad relativa en verano. Esto ayuda a la reproducción de bacterias con mayor facilidad. Tal es el caso de las Salmonelas y las E. Colli, entre otras, que ocasionan infecciones en el tracto gastrointestinal, provocando diarreas severas. Esto se debe al consumo de agua caliente y encharcada,

LEVAMIROD ES VITAMINADO

Contenido Neto: 25 ml

Levamirod

Vitaminado

USO VETERINARIO

Hecho en México para: RODRUILAB, S.A. de C.V.
Reforma Ote. 301-A, Col. Domingo Arenas, San Martín Texmelucan, Puebla, C.P. 74050
Tels. 01 (248) 199 82 09 e-mail: rodruilab@gruporodrig.com

Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO FINAL GANADERO

VENTAJAS TÉCNICAS:

- Protección rápida contra pulgas y garrapatas que transmiten: ehrlichiosis y borreliosis (enfermedad de Lyme), entre otras.
- Prevención contra el gusano del corazón.
- Control de los parásitos internos más comunes: ascáridos, anquilostomas y tricúridos.
- Facilidad de administración gracias a su alta palatabilidad.
- Prevención segura cada mes para todas las razas de perros.



UNA SOLA SALUD Todos protegidos



Exclusivo comprimido masticable que protege a los perros de los parásitos externos e internos más frecuentes protegiendo así a toda tu familia.



- Protección rápida contra pulgas y garrapatas que transmiten: ehrlichiosis y borreliosis (enfermedad de Lyme), entre otras.
- Prevención contra el gusano del corazón.
- Control de los parásitos internos más comunes: ascáridos, anquilostomas y tricúridos.
- Facilidad de administración gracias a su alta palatabilidad.
- Prevención segura cada mes para todas las razas de perros.

La innovación que combina el Afoxolaner, molécula de nueva generación, y la Milbemicina Oxima.



USO VETERINARIO / SU VENTA REQUIERE RECETA MÉDICA
CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO
MX-SPE-300177 / MERIAL DE MÉXICO S.A. DE C.V.
REG. SAGARPA: Q-6407-170



así como: asocios.petsmexico@merial.com

HORARIO DE ATENCIÓN: Lunes a Jueves 8:00 am - 1:00 pm y 2:00 pm - 5:30 pm
Viernes: 8:00 am - 2:00 pm

que toman los animales en sistemas de pastoreo extensivo, y al consumo de aguas sucias y contaminadas en bebederos para animales en confinamiento y en sistemas intensivos.

Bacterias oportunistas como la pasterella, mycoplasma, clostridium, por mencionar algunas otras, provocan neumonías graves. Esto debido a la baja del sistema inmunológico por el exceso de calor.

RECOMENDACIONES: Mantenga una buena higiene en el agua de consumo. Utilice sustancias que la potabilicen y establezca un buen plan de vacunación y prevención, utilizando bacterinas que ayuden a evitar la propagación de enfermedades neumónicas. Lo ideal sería vacunar al inicio de los calores y de las temporadas de frío.

FUNGOSIS

La fungosis se refiere a la infección por hongos que afecta a algunos animales, sobre todo a los perros y rara vez a los bovinos, a los equinos y a otras especies. Algunas razas de perros son susceptibles a este tipo de infecciones, presentándose lesiones como dermatitis ulcerativa.

RECOMENDACIONES: Lo mejor es el aseo y la prevención. Utilizar productos como shampoos y jabones que contengan ingredientes ESPECÍFICOS que puedan combatir los hongos.

FALTA DE NUTRIENTES

La escases de forrajes, por un lado, y los pastos pobres por el otro, por las secas en los potreros, afectan directamente la falta de nutrientes, sobre todo en animales como los bovinos, equinos, ovinos y caprinos, que son los que se alimentan en su mayor parte por estos forrajes.

La sequedad del suelo afecta a las plantas y a los pastos forrajeros, disminuyendo la cantidad de nutrientes que los animales requieren.

Síndromes como el de “Vaca caída”, el cual se manifiesta como un desequilibrio y una falta de energía al echarse y no poderse levantar; un retraso en el crecimiento en animales jóvenes, debilidad o raquitismo, son síntomas por falta de nutrientes como los minerales, por mencio-

nar una de las causas más simples pero muy importantes.

RECOMENDACIONES: Suplementos... Sales minerales y alimentos balanceados, así como bloques nutricionales ofrecidos a los animales, puede compensar los nutrientes requeridos. Ésta sería la mejor recomendación, sobre todo para esta época del año.

INFECCIONES VIRALES

Enfermedades como Laringotraqueitis Viral, Rinitis Atrófica, Laringofaringitis Infecciosa, son provocadas por algún tipo de virus. Estos se manifiestan en esta época, pues como ya mencionamos, el estrés por exceso de calor provoca baja en el sistema de defensa del animal, haciéndolo vulnerable y desarrollándose enfermedades virales graves.

Distemper Canino, mejor conocido como Moquillo Canino, Gastroenteritis Viral Canina conocida también como Parvovirus Canino, Viruela Aviar en las aves de corral, Mixomatosis en los conejos, son algunas enfermedades que se presentan con mayor incidencia en la época de verano.

RECOMENDACIONES: Nuevamente, elaborar un buen programa con vacunas idóneas para prevenir éstas y otras enfermedades virales, evitará pérdidas económicas y gran número de muertes en animales domésticos.

QUEMADURAS DE SOL

Este problema se presenta con mayor frecuencia en cerdos de piel blanca. Esto ocurre cuando no se tiene un alojamiento con el techado adecuado para evitar que los rayos solares den directamente a los animales.

Amigo lector, no es usual, pero agradezco tu interés hasta aquí. El problema de las enfermedades de verano es serio pero es simple y podemos prevenirlo para salvar a tus animales y tu patrimonio. Espero que te haya sido de utilidad y que aceptes los consejos para la próxima temporada, deseando que te sirvan de ayuda para la prosperidad de tu negocio y una explotación pecuaria más adecuada y más experta. Con esto, amigo mío, espero que tú seas un poco más experto. Hasta el otoño.

Bibliografía

- Principios de Patología Veterinaria- Russell, A. Runnells, Ira Edición. Ed. Continental, México, 1982.
- Parasitología y Enfermedades Parasitarias de Animales Domésticos. Héctor Quiroz Romero. Ed. Limusa, 1984.
- Patología Clínica Veterinaria. Luis Núñez Ochoa.
- Patología General y Sistemática. Víctor Cubillos, Enrique Paredes.
- Enfermedades de los Animales Domésticos. Lex Cordero, José J. Salas.



el llamado a la prevención



Contenido neto 420 ml

GUAO Shampoo

USO VETERINARIO

Auxiliar como:

- Insecticida
- Antimicrobico
- Dermatológico
- Bactericida

Hecho en México para
Distribución en S. de C. de C.V.
Rafaela Ornela 371 de las Glorias Unidas
San Martín Texmelucan, Puebla, C.P. 74000
TEL: 01 (244) 599 82 82
www.guao.com.mx



Pídelo a tu distribuidor

Conoce nuestra línea



BIOLÓGICOS



Ivermectina al 3.15%
de Alta concentración

**NUEVOS
PRODUCTOS**



Anaplasmicida y Piroplasmicida
con Vitamina B-12

Desparasitante con Ivermectina y Prazicuantel



www.gortie.com.mx

GORTIE PHARMA S.A. DE C.V.
Ramón Corona No. 1261
Col. Agua Blanca Industrial
Zapopan, Jal., Mex. C.P. 45235
(01 33) 36 84 85 96 / (01 33) 13 06 40 72

productos veterinarios adecuados para el tipo de parásitos que tenga el gallo.

- Consumo de yoghurt

1 ml por la mañana y otro por la tarde será suficiente para aumentar la flora bacteriana de fermentación, ya que estos animales pueden fermentar algunos alimentos en unas estructuras anatómicas llamadas sacos ciegos, que forman parte de su aparato digestivo. Esto sirve de mucha ayuda para que los animales aprovechen más nutrientes.

- Alimentación.

Ofrecer un alimento balanceado de fácil digestión. El consumo debe ser de 50 a 60 grs, mañana y tarde. Lo ideal es que este alimento tenga el 12% de proteína cruda y no olvidar humedecerlo y retirar los residuos anteriores al inicio de cada comida.

FASE DE CUIDADO Y PREPARACIÓN FÍSICA

TUSAR. Significa quitar un poco de plumas para llevar a cabo masajes musculares o bien frotaciones con preparados a base de alcoholaturas.

SOLEAR. Esto será 1 hora diaria, lo ideal es de 10 a 11 de la mañana en sus respectivos soleaderos.

ESTANCIA EN VOLADEROS. Aquí permanecerán el resto del día hasta llegada la tarde, después pasarán a sus jaulas para recibir sus alimentos.

ALIMENTACIÓN. Ofrecer una mezcla de diferentes alimentos, incluyendo semillas, verduras y granos, todo a un 75%, y el 25% restante de maíz entero con la finalidad de que se lleve a cabo el proceso de digestión. Ofrecer agua limpia y pura. Añadir

vitaminas del complejo B más minerales al agua, 2 veces por semana.

COMPañÍA FEMENINA. Poner una gallina en el voladero. Es para estimular el aumento de la hormona testosterona en el gallo. Realiza esta actividad por una semana, 2 horas diarias.

TOPADO. Significa topar con otro gallo, no sin antes untar en las alas una mezcla de agua con una base aceitosa. La topa se realiza a la segunda semana de haber iniciado el cuidado y se repite cada semana.

CARRETEO Y MONEO. Por un período de 5 minutos de carreteo y 5 minutos de moneo; otros 5 minutos de ochos y 5 más de tablas inclinadas será suficiente diariamente. Después de estos ejercicios se harán frotaciones y masajes en los músculos y en el pico, durante 10 minutos.

Todas estas actividades se llevarán a cabo durante 4 semanas y se espera que los gallos desarrollen fortaleza y agresividad. También es importante que durante este período se les administre vitamina B12 y 0.5 ml de hierro, para generar glóbulos rojos en la sangre; también vitamina B15, para oxigenar la sangre. Realizando todo esto, sin distracción, los gallos estarán listos para el combate.

MÁS DE 10,000 TIPOS DE GALLOS EN EL MUNDO

En la actualidad existen más de 10,000 tipos y líneas de gallos en el mundo, que se han obtenido a través de los cruzamientos. Lo que se busca con esto es obtener mejores caracteres genéticos como la bravura, el peso, la talla, la valentía, la resistencia, la fuerza en sus extremidades y su tórax; la rapidez en sus movimientos de defensa y esquivo; la capacidad pulmonar; el salto y el vuelo.

TIPOS DE CRUZAMIENTOS

* In-Breeding o Consanguinidad - Endogamia. Este cruce se hace entre parientes muy cercanos como padre-hija, hermana-hermano, hijo-madre. Este método es para conservar la raza y mantener caracteres extraordinarios.

* Line-Breeding o Cruzamiento en línea. El cruzamiento se hace con parentesco más abierto. Puede ser entre primos-abuelos, sobrinos, tíos. El objetivo es conservar caracteres de la misma línea.

* Grade-Breeding o Cruzamiento entre un semental homocigoto, es decir que posea alelos (caracteres hereditarios) idénticos a los que se quiera de fin. Este cruzamiento se hace con la hija y luego con la nieta, esto cuando se ha llegado a la 5ta generación.

* Out breeding o cruce fuera de línea. Se cruzan dos ejemplares de la misma raza pero que no haya parentesco en común, en las últimas 5 generaciones. Esto se hace para eliminar algún carácter indeseable.

* Cross- breeding (Híbrido). Se cruzan dos individuos de diferente raza o especie en el que se busca unir las características fijas de cada individuo.

Como verán, amigos lectores, es importante realizar cruzamientos de esta forma, de lo contrario alteraríamos las leyes de la herencia, lo que traería consecuencias genéticas no deseables.

También queremos mencionar las razas de gallos de pelea más conocidas en el mundo y sus características de cada una.

RAZAS AMERICANAS

* CLARET- Desarrollada en los años 20 por el señor Jhon Mandingín. Esta raza se caracteriza por su velocidad y agresividad.





Gallos antes y después del TUSADO, DESCRESTADO Y DE LA FASE DE PREPARACIÓN FÍSICA... ¿Podrías identificarlos como experto?

* ROUND HEAD (cabeza redonda). Cruce de gallos orientales y americanos creada por Will Allen. Raza de tamaño pequeño, gran velocidad de vuelo, de color amarillo, es el más famoso por su tamaño de cabeza

*HATCH. Creador el Sr. Hatch. Se caracteriza por su gran poder y valentía, son altos, y su principal característica es el color verdoso en sus patas.

*WHITE HACKLES Kildare. La mayoría son de color negro y rojo, con patas de color amarillas, cola ancha y caída

*SWEATER. Proceden de la línea Kelsos. Los colores que predominan son entre rojizo a naranja o dorado. Los distingue la

cabeza cuadrada, tienen gran habilidad de vuelo.

OTRAS RAZAS O LÍNEAS EN EL MUNDO

MALAYO

- Postura erguida.

• Piernas amarillas, largas, gruesas y fuertes. Lo que le da un peso corporal superior a otras razas.

- Cola elevada y pequeña.

- Pico ancho con una pequeña curvatura en la mandíbula.

- Los cruzamientos pueden causar degeneración en el cuerpo.

- Su presencia se manifiesta cruel, haciéndoles intimidantes.

• En la actualidad no se usa para pelea sino para cruzamiento con otras líneas, originando así mejores caracteres.

SHAMO

- Cruce de Malayo con otros ordinarios de Japón.

- Ojos color rojo, triple cresta, espalda recta.

- Son agresivos y muy fuertes.

- Patea a sus rivales en áreas como el cuello y cabeza, ideal en el manejo y de gran fuerza en las patas.

ASIL

- Procedente de la India.
- Es delos gallos más conocidos en las peleas.
- Talla mediana.
- Porte erguido y robusto.
- Muy agresivo.
- Con su peso, entre 2 y 2.3 kg, provoca daños severos a sus oponentes con sólo una patada, ya que poseen fuerza y rapidez.

CALCUTA

- Es erguido y alto.
- Su principal característica es que no se fatigan con facilidad.
- La característica que más lo identifica es su pico curvo y corto, su cresta levantada y arrugas en su rostro. Procedente de Asia.

RAZA AZUL DE BRUIAS

- Raza originaria de Bélgica. De las razas más grandes.
- Tronco robusto y voluminoso. Bastante agresivo, pesa alrededor de 4.5 kg.
- Pecho prominente y cola elevada.

RAZA CAPERUZA ROJA

- De origen inglés. Cresta rizada y grande, plumaje negro, rojo y dorado.
- Su porte es elegante y soberbio.

RAZA ALBANY

- Patas largas y delgadas. Plumaje retinto con blanco en la base.
- Cola recta con plumas anchas. Cuello largo y delgado.
- Agresivos e inquietos por naturaleza.
- Son buenos golpeadores en cualquier parte del cuerpo.

RAZA PUREGREY

- Alas amarillo claro, tirando a rojizas, y blanca la punta de las plumas.
- Cola recta y plumas anchas.
- Su capacidad de pelea es hasta la muerte. Su grosor de las patas es su principal característica.

RAZA MATCH

- Habilidad de manejo con la navaja y velocidad en las patas.
- Pico largo y negro. Patas gruesas. Plumaje negro, verde, rojo y retinto.
- Cola anchay levantada con plumas negras.
- Cuello fuerte y bastante grueso, ojos color rojo a naranja y pupilas negras.

En la actualidad existen más de 10,000 tipos y líneas alrededor del mundo, creadas por cruzamientos donde se van alineando razas pequeñas, medianas y grandes.

La agresividad la desarrollan en el enfrentamiento, así que si un gallo se enfrenta varias ocasiones, existe la posibilidad de que se vuelva más agresivo. Cabe mencionar que una pelea dura un máximo de 15 minutos.

Así, amigos lectores, no olviden que el GALLO es el más representativo y simbólico del despertar humano. Sin ellos... ¿cómo saber que está amaneciendo?

BIBLIOGRAFIA:

- Gallos de pelea. Charles Wileford. Traducción de Guido Sender, Ed. Sajalín. 2015.
- La pelea de los gallos. María Justina Sarabia. Ed. Limusa 2006.
- Manual de alimentación del gallo de pelea.
- De los gallos de pelea y otros temas. Félix. R. Vázquez Robles. Ed. 12 th. Avenue Graphics/1970.
- Todo sobre preparación de gallos de pelea. Prof. Morales Rodríguez Santiago.
- Desventajas y Ventajas de la mona de trapo. José Bautista.

Próximás Ferias y Exposiciones. Asiste...

PROGRAMA

ParasitOFF

Ciclo de control parasitario

Solution® L.A.

LA COMBINACIÓN QUE TE DA MÁS KILOS

- Larga duración
- Amplio espectro
- Mayor ganancia de peso
- Contra parásitos internos y externos

Solution® L.A. es parte del programa ParasitOFF.

Reg. SAGARPA Q-0273-025

CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO

LADA SIN COSTO: 01 800 976 1234

WWW.MSD-SALUD-ANIMAL.MX

PARA MAYOR INFORMACIÓN, CONSULTE LA ETIQUETA DEL PRODUCTO O A SU REPRESENTANTE DE MSD SALUD ANIMAL.

ANTHELMÍNTICOS = 50% MÁS PESO

Comparación de dos Protocolos con antihelmínticos, vacunas, promotores del crecimiento y vitaminas en la ganancia de peso en becerros

Quiroz R.H., Figueroa C.A., Ochoa G.P.
Héctor Quiroz Romero* hquiroz@servidor.unam.mx
Presentación oral, Enfermedades Parasitarias.
Facultad de Medicina Veterinaria y Zootecnia, Universidad Nacional Autónoma de México
Av. Universidad 3000, C.P. 04510, México, D. F.

RESUMEN

El objetivo:

Comparar el efecto de dos protocolos con tratamientos antihelmínticos, aplicados con (IVERMECTINA + ABAMECTINA) VS (IVERMECTINA, VACUNAS CONTRA CLOSTRIDIOSIS, ZERANOL, VITAMINAS Y MINERALES), para incrementar la diferencia de ganancia de peso, evitar la muerte por clostridiosis y reducir la eliminación de huevos de nematodos gastrointestinales en becerros en pastoreo.

MATERIAL Y MÉTODOS

El estudio se realizó en un rancho situado en el municipio de San Juan Cotzocon, Oaxaca, México. Se emplearon becerros destetados de 10 a 12 meses de edad, cruza de cebú x europeo, sometidos a pastoreo extensivo.

Las observaciones se realizaron durante los meses de noviembre a enero de 2010-2011.

Se conformaron tres grupos de becerros, homogéneos en peso.

Al grupo 1 (n=38) se le aplicó el producto 1 que consistió en: a) un tratamiento antihelmíntico, el día 1, con una mezcla de IVERMECTINA+ABAMEC-

OBJETIVO: "...ganancia de peso, evitar la muerte por clostridiosis y reducir la eliminación de huevos de nematodos gastrointestinales en becerros en pastoreo.

RESULTADOS

TINA, b) VACUNA CONTRA CLOSTRIDIOSIS (5 ml), c) implante con ZERANOL Y VITAMINA E + SELENIO.

Al grupo 2 (n=40) se les aplicó el protocolo 2, consistente en: a) tratamiento con IVERMECTINA, b) VACUNA CONTRA CLOSTRIDIOSIS (5ml), c) inyección con ZERANOL Y VITAMINA ADE.

El grupo 3 (n=16) fue el testigo sin tratamiento.

El día 1, a todos los animales, se les colectaron heces para examen coprológico, se mantuvieron en ayuno por 24 hrs. y se pesaron. Se compararon las diferencias de ganancias de peso entre los grupos 1 y 2 y contra el testigo, los días 1 y 78, así como el porcentaje de reducción de huevos y los géneros (L3) de nematodos gastrointestinales.

En el grupo 1, la diferencia de la ganancia de peso, durante los 78 días, fue de 33.3 + 7.5 kg.

En el grupo 2, la diferencia en la ganancia de peso, en el mismo período, fue de 27.2 + 11.3 kg, con diferencia (P<0.001) entre el grupo 1 y el 2.

El grupo 3 (testigo) tuvo una diferencia en la ganancia de peso contra el grupo 1 y el 2, en el mismo período, de 13.6 kg con diferencia (P<0.001).

El porcentaje de reducción de hpg, el día 78 del grupo 1, contra el 3 (testigo), fue de 38.0%, mientras que dicho porcentaje de reducción del grupo 2 fue de 23.7%. El porcentaje de géneros de nematodos gastrointestinales osciló el día 1 y el 78 respectivamente. Para Cooperia de 54 a 74%; para Haemonchus 43 a 26% y, para Oesophagostomum 3 y 0%.

CONCLUSIÓN

Se concluye que la diferencia en la ganancia de peso entre el grupo 1 y el grupo 3 (testigo), fue de 19.7 kg y, del grupo 2 contra el testigo, de 13.7 kg con diferencia de (P<0.001). Finalmente, del grupo 1 contra el grupo 2 la diferencia fue de 6.1 kg (P>0.001).

AGRADECIMIENTOS

Al Lic. Santiago Sotelo García, Propietario del rancho Santa Marta en Cotzocon, Oaxaca, por las facilidades brindadas en el desarrollo del trabajo de campo.
A los MVZ Bernabé Chavarría Martínez y al MVZ Ricardo García Salomón de la empresa MSD Salud Animal por el apoyo material y trabajo de campo.
Marcas registradas MSD SA Grupo I=Ivermectina + Abamectina = Solution 3.5%, LA, Implante Zeranol = Ralgro bacterina, Clostridios = Bobact 8, Vitamina E + Selenio = Mu-Se.

USO Y EFICIENCIA DE ANTIHELMÍNTICOS

Y MÉTODOS PARA CONTROL DE NEMATODOSIS EN RUMIANTES

M.C. Sara Olazarán Jenkins
PhD Ma. Eugenia López Arellano
INIFAP

ANTECEDENTES

Los helmintos son un amplio grupo de parásitos que afectan a diversos mamíferos domésticos, como son los rumiantes. Para su mejor conocimiento y control, los helmintos se clasifican en tres tipos: Trematodos, Cestodos y Nematodos, los cuales se caracterizan con base en su hábitat, su morfología y su ciclo biológico.

Se recomienda que los programas de desparasitación se apliquen con apoyo en una serie de información epidemiológica y en el diagnóstico que contribuyan a utilizar adecuadamente los antihelmínticos. En los últimos años, la prevalencia y la distribución geográfica de las helmintiasis se han modificado radicalmente en varias regiones del mundo, debido a cambios climáticos, afectando seriamente la salud y la producción de las poblaciones ganaderas. En países de Europa y Latinoamérica, el incremento de la precipitación pluvial y la temperatura ha favorecido la prevalencia e incidencia de helmintos que no eran considerados un problema.

Por ejemplo, en Reino Unido, donde las condiciones han cambiado de frío a templado, la presencia de patógenos, como el nematodo *Haemonchus*, se han incrementado, sumándose a los problemas existentes por los principales nematodos de esta región: *Teladorsagia* y *Ostertagia*.

Por otro lado, la tolerancia hacia los desparasitantes, por nematodos y trematodos, así como también la falta de productos comerciales efectivos contra cestodos, son dos importantes causas del problema,

El productor observó la ventaja de este tipo de tratamientos al disminuir sus costos y el uso de productos químicos, e incrementó la productividad de su rebaño, manteniendo las ovejas en condición corporal de regular a buena.

suficientes para aplicar estrategias en forma selectiva.

El presente manuscrito presenta metodologías que se sugieren utilizar a través de la información de datos epidemiológicos y del diagnóstico, para aprovechar las condiciones imperantes de la región con objeto de reducir la infección. Esto con base en indicadores de fenotipo y en tratamientos antihelmínticos.

La desparasitación selectiva contempla el uso de drogas en forma racionada y específica de acuerdo a los tipos de helmintos y a la época del año. Diversos países del mundo, como África, Australia y Nueva Zelanda, han implementado este tipo de estrategias para racionar los antihelmínticos y proteger al ganado de problemas de resistencia.

En México, la eficiencia de los productos ha venido disminuyendo drásticamente desde hace 10 años. Con el propósito de no afectar más la salud de los animales, se ha propuesto llevar a cabo la desparasitación selectiva, como un apoyo al campo.

Los helmintos son organismos pluricelulares con habilidades genéticas para inhibir su metabolismo, evadir la respuesta inmune, sobrevivir como larva de vida libre o larva parásita por meses, sin correr el menor riesgo de ser afectados por

las condiciones climatológicas (calor, frío y lluvia) o por los desparasitantes. Como una forma de mantener la efectividad de los compuestos antihelmínticos y reducir la presión por daños al hospedero, causado principalmente por estadios de parásitos hematófagos como *Haemonchus*, se generó el método FAMACHA en 1992 (Malan y van Wyk, 1992).

Este método consiste en evaluar la condición del grado de anemia en forma individual a través del color de la conjuntiva, la cual puede variar por cinco grados de color que correlacionan con la medida del



hematocrito. Éste es uno de los pocos métodos usados en campo, cuyo objetivo inicial fue identificar animales que requieren tratamientos con parasiticidas (susceptibles) o que no requieren tratamiento (resistentes) (Bath y van Wyk, 2002, Kaplan et al., 2004, Molento et al., 2004). Asimismo, van Wyk (2001) notificó que uno de los mayores beneficios de FAMA-

CHA es reducir la presión de poblaciones parasitarias, lo que permite mantener animales susceptibles.

Sin embargo, la aplicación del método FAMACHA debe realizarse por Médicos con experiencia, porque el diagnóstico confirmativo debe de hacerse con apoyo de otros datos de laboratorio y signos clínicos (González et al., 2008). Como se mencionó anteriormente, FAMACHA es un método que mide el grado de anemia, lo cual podría estar asociado a otros patógenos, problemas metabólicos y nutricionales. La desparasitación selectiva se podría apoyar por utilizar la tarjeta FAMACHA, sin embargo, FAMACHA fue creado para otro tipo de raza ovina, con diferentes condiciones de manejo y programa sanitario (Malan y van Wyk, 1992). Bajo estas condiciones, es mejor ajustar

La desparasitación selectiva contempla el uso de drogas en forma racionada y específica de acuerdo a los tipos de helmintos y a la época del año.

los indicadores de la tarjeta FAMACHA a nuestras condiciones de trabajo.

Estudios recientes en nuestro laboratorio, han demostrado la aplicación de indicadores fenotípicos asociados a las parasitosis gastrointestinales (Gasbarre et al., 2001, González- Ruíz et al., 2007, Reyes-Guerrero, 2011). A través de este estudio se han modificado los programas de desparasitación de ovinos en regiones de pastoreo en trópico, donde la prevalencia a nematodos y cestodos es mayor del 80% (Vázquez-Prats et al. 2004).

Asimismo, los estudios de programas de desparasitación, a través de fenotipo, son la base para llevar a cabo la selección genética de rumiantes domésticos resistentes a infecciones por nematodos parásitos. Los estudios se basan en su mayoría en características de la infección parasitaria como son los siguientes: conteo de huevos, número de nematodos adultos y grado de anemia para la selección en campo (Traell et al., 2006, González et al., 2008). Sin embargo, se podría tomar ventaja de la identificación de loci (lugar), de características cuantitativas (QTL) y de resistencia genética a través de las estrategias moleculares.

Esta visión se está aplicando principalmente en ovinos y bovinos en los programas genéticos, los cuales son de gran apoyo para identificar individuos con características de resistencia, para el diseño de medidas de control (Reyes-Guerrero, 2011).

A continuación, se describen las metodologías utilizadas para determinar indicadores de fenotipo asociados a parasitosis y su potencial en la selección de animales resistentes. Asimismo, se pretende dar las herramientas necesarias para implementar métodos de desparasitación, utilizando métodos como FAMACHA e indicadores de fenotipo, sumado a la aplicación específica de antihelmínticos.

El trabajo se realizó en la sierra nororiental del estado de Puebla, en el municipio de Hueytamalco, Puebla, con clima sub-tropical húmedo (Af@, en dos ranchos cooperantes. Se realizó el trabajo con un rebaño de 72 ovinos y otro de 66 ovinos, compuesto por individuos de raza Pelibuey; con edad entre 3 y 72 meses; pastoreo de 8 a 9 horas al día; agua y sal mineralizada en las galeras donde pernoctaban. El tratamiento que estaban recibiendo, para control de parasitosis, consistía en la aplicación de antihelmíntico, mensualmente

(derivados de bencimidazol) y Levamizol al 12.5% a todos los animales, con muy pobre respuesta ya que presentaban anemia, desnutrición, disturbios digestivos y muerte de un número elevado de ovejas, principalmente en la etapa de lactancia, así como de corderos durante la lactancia y posterior al destete, repercutiendo desfavorablemente en la productividad del rebaño ovino.

MANEJO

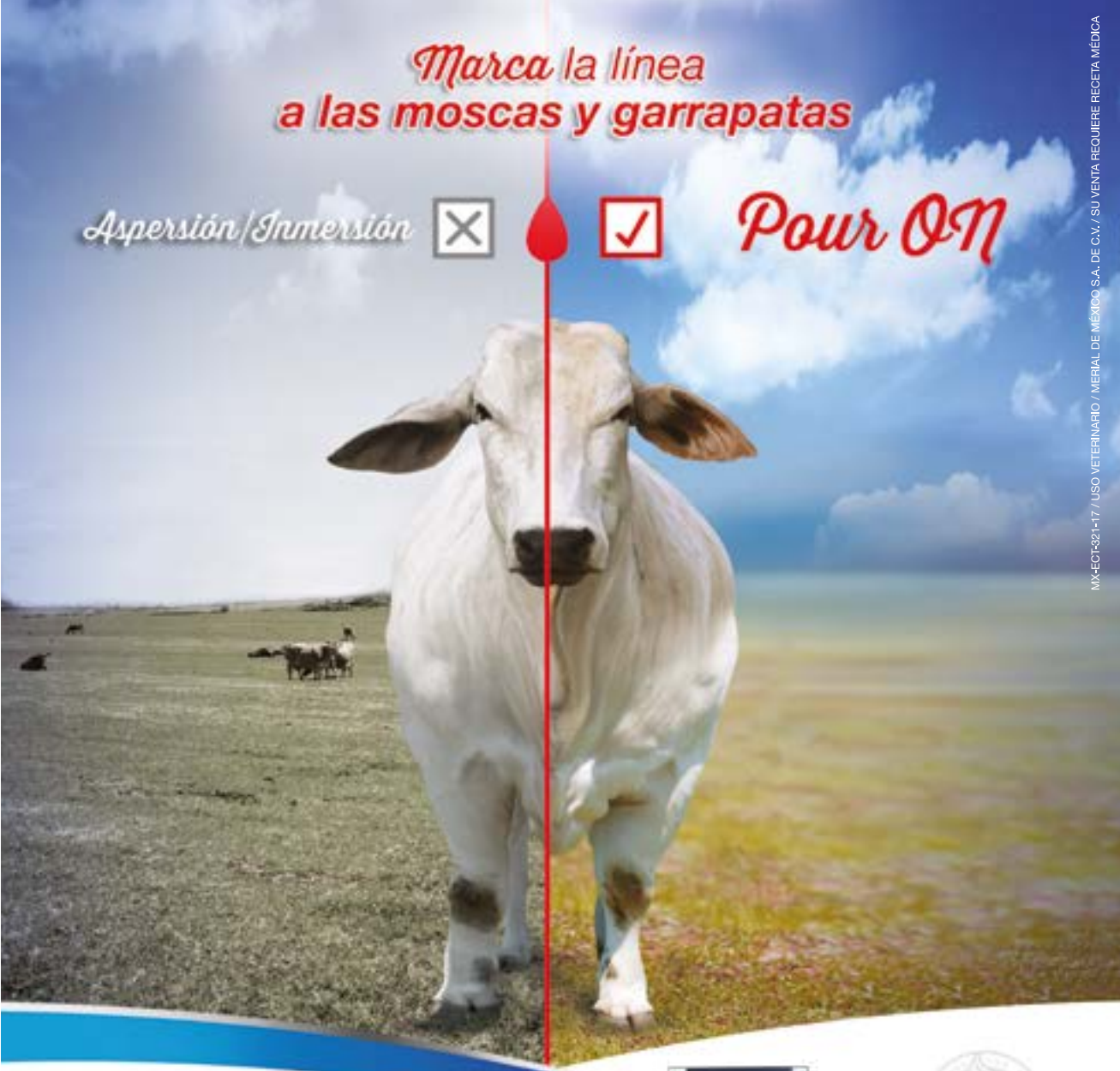
Previamente a la aplicación de la desparasitación selectiva, los ovinos fueron identificados por medio de medallas metálicas, se registraron sus datos (edad, raza, estado fisiológico) se tomaron muestras de heces directamente del recto para diagnóstico de nematodosis por la técnica de McMaster, obteniendo el número de huevos por gramo de heces (HPG), aplicando el antihelmíntico que estaban utilizando y practicando un nuevo muestreo de heces siete

Información importante para
el DISTRIBUIDOR y el
USUARIO FINAL GANADERO

“...identifica a los animales tratados coloreando de rojo el pelaje por 3 a 5 días”

**Marca la línea
a las moscas y garrapatas**

Aspersión/Inmersión ☐ ☒ **Pour ON**



MX-ECT-321-17 / USO VETERINARIO / MATERIAL DE MÉXICO S.A. DE C.V. / SU VENTA REQUIERE RECETA MÉDICA

ECTOLINE®
(Fipronil) **Pour-on**

Registro SAGARPA:
Q-6407-166

LLAME GRATIS
01 800 800 0000
esistec.ganamexico@merial.com

Horario de atención:
Lunes a Jueves 8:00 am - 1:00 pm y 2:00 pm - 5:30 pm
Viernes 8:00 am - 2:00 pm

VENTAJAS TÉCNICAS:

ECTOLINE® POUR-ON por su formulación al ser aplicado en el dorso de los animales se distribuye perfectamente por toda la piel y el pelo por tener afinidad hacia las glándulas sebáceas y sus secreciones e identifica a los animales tratados coloreando de rojo el pelaje por 3 a 5 días.
Beneficios: Economía de manejo y mano de obra. Menos estrés y mayor ganancia diaria de peso para los animales tratados. Mejor relación costo-beneficio. Limpieza de praderas. Interrumpe el ciclo del parásito en cualquier fase. ECTOLINE® POUR-ON está indicado para el tratamiento y control de los siguientes parásitos externos de los bovinos de carne: Garrapatas (*Rhipicephalus* [Boophilus] microplus); Mosca del Cuerno (*Haematobia irritans*); Piojos Masticadores (*Damalini* bovis); Piojos Chupadores (*Linognathus vituli*); Miasis Nodular (*Dermatobia hominis*).

días después de tratados para conocer la efectividad de dicho tratamiento.

Al obtener solamente el 60% de animales negativos de todos los tratados, se utilizó otro producto antihelmíntico (lactonas macrocíclicas) con el cual se obtuvo a los siete días pos-tratamiento, resultados ne-



gativos en todas las muestras analizadas por la técnica de McMaster. Los rebaños, una vez por mes, fueron calificados en su condición corporal (CC): 1=caquéxica y 5= obesa (fig.1) (Suiter, 1994).

Fueron evaluados clínicamente, para conocer su condición de salud; se les tomó muestra de heces fecales directamente del recto para determinar el número de huevos por gramo (HPG) de heces por la



técnica de MacMaster; se les colectó una muestra de sangre para la evaluación de anemia al determinar el volumen celular aglomerado (% VCA) además de observar signos clínicos como son: el consumo de alimento, su integración al grupo, tipo de respiración, disturbios digestivos, formación de edema intermaxilar, cambios en la consistencia de las heces, color de mucosas (conjuntival), entre los principales.

Los criterios para dar tratamiento antihelmíntico fueron animales con <25% de VCA, CC≤2; y carga parasitaria (nematodos) >500 HPG.

RESULTADOS

Al concluir el estudio, se observó que sólo requirieron tratamiento antihelmíntico un número bajo de animales cada mes, siendo el máximo de 21 animales, en el rancho 1, y 26 en el rancho 2, y el mínimo de 9 y 7 respectivamente (Cuadros 1 y 2).

Al analizar el comportamiento individual de los ovinos se observó que 6 anima-

les en cada rancho requirieron tratamiento cada mes durante los 8 meses, con cargas mayores a 2000 HPG, pobre CC y bajo % de VCA, por lo cual fueron identificadas como altamente susceptibles a las parasitosis por nematodos, por lo que se recomendó fueran eliminadas del rebaño.

Asimismo se encontró que 50 ovinos del rancho 1 y 39 del rancho 2 nunca requirieron de tratamiento antihelmíntico a través del estudio, manteniendo aceptable CC y buen %VCA por lo que fueron identificadas como animales fenotípicamente resistentes a nematodos. El resto de los animales requirieron tratamiento antihelmíntico alguna ocasión, pero con periodicidad de dos o más meses. Para el control de la aplicación del tratamiento, el productor siempre fue asesorado y se le capacitó para realizar dicha tarea posteriormente.

DISCUSIÓN

El propósito fue identificar aquellos animales con alta probabilidad de parasitosis, es decir, aquellos animales emaciados (muy delgados a causa de la enfermedad con CC ≤2) y/o animales con signo de anemia (menor al 25% VCA), para realizarles un muestreo de heces y posteriormente confirmar la presencia de NGL por medio del análisis coproparasitológico cuantitativo para estimar la carga parasitaria, recibiendo tratamiento, con AH, sólo los animales que presentaban un HPG de 500 a 2500 y considerando altamente susceptibles a aquéllos con ≥2500 HPG (González-Ruiz et al., 2008).

El número de animales a desparasitar disminuyó considerablemente sin que los rebaños mostraran signos de parasitosis severa (Cuadro 1 y 2), favoreciendo la conservación del refugio y haciendo un uso sustentable del AH. Resultados similares fueron reportados por Pérez-Cruz (2006), quien realizó 8.8% eventos de desparasitación ya que el 91.2% de los eventos no requirieron tratamiento. Esta autora utilizó como indicador la aplicación del tratamiento 500 HPG. Asimismo, Canul-Kú et al (2009), utilizando 750 HPG como indicador para tratar con AH, reportó que el 8% de los eventos fueron tratados y 91.6% de los eventos no requirió AH, coincidiendo estos resultados con los encontrados en el presente trabajo.

Recientemente, trabajos con ovinos de pelo, bajo una metodología similar con el uso de FAMACHA®, HPG y Hematocri-

GANADO SIN PARÁSITOS




Contenido neto 50 ml

Ivorod 1% MR

Solución Inyectable USO VETERINARIO



Elimina la mastitis de tu ganado con

CEFALEX K®

Cefalexina monohidrato 200 mg y Kanamicina sulfato 100 U I
Reg. SAGARPA Q-1069-071

- Reduce el número de días de mastitis
- Menor tasa de resistencia bacteriana
- Menor costo por tratamiento



Para el periodo seco...

CEFALEX S®

Cefalexina (benzatina) 250 mg y Neomicina (sulfato) 200 mg
Reg. SAGARPA Q-1069-114

- Prevención y tratamiento de la mastitis en periodo seco.
- Alta eficacia bactericida.
- Menor costo por tratamiento.



to, reportaron resultados superiores a los del presente estudio. Ellos identificaron animales caracterizados como "Susceptibles", los cuales requirieron tratamiento con AH, siendo esta proporción cercana al 5% (porcentaje de animales similar a los encontrados en el presente trabajo). También identificaron animales "Resistentes y Resilientes", los cuales no requirieron tratamiento, representados por el 95.1% de los ovinos (Sutherland et al., 2010). Este porcentaje fue superior, comparado con el 68 y 59% de animales resistentes fenotípicamente, que fue reportado en el presente trabajo, ya que los identificados como "Resilientes" se trataron para evitar la contaminación de las zonas de pastoreo.

Durante los ocho meses de estudio se presentó un incremento en el número de animales del Rancho I, que requirieron tratamiento en el segundo y séptimo mes, coincidiendo con la agrupación de los partos de las ovejas, lo que sugiere un incremento en las cargas de HPG por efecto de depresión de respuesta inmunológica, más que por la disposición inadecuada de nutrientes en la dieta. Durante la realización de este trabajo fue notorio el mejor comportamiento de animales con CC mayores. En el rebaño pudo observarse un número mayoritario de animales con CC ≥ 3 . Cabe hacer mención que la CC deseable en ovinos para manifestar su capacidad productiva es de 3 a 3.5 (escala Suiter, 1994), hecho que justifica que no hayan ocurrido bajas durante el estudio.

El productor observó la ventaja de este tipo de tratamientos al disminuir sus costos y el uso de productos químicos, e incrementó la productividad de su rebaño, manteniendo las ovejas en condición corporal de regular a buena.

Es importante considerar que, la correcta cantidad de nutrientes disponible, llegará a tejidos productivos, los cuales son necesarios para la reparación de tejidos dañados por los parásitos, para mejorar la respuesta inmune de los animales contra los NGE (Bricarello et al., 2008).

CONCLUSIÓN

Se concluye que la selección de ovinos respondedores, bajos y altos, se llevó a cabo usando parámetros de fenotipo, como una eficiente estrategia de control en las áreas de pastoreo tropical, con reducción del uso de antihelmínticos, conservando así la toxicidad de estos fármacos. Asimismo, se logró identificar ovinos altos respondedores ($\geq 45\%$) para su posible selección en programas de mejoramiento genético.



riverfarma@riverfarma.com.mx www.riverfarma.com.mx

Riverfarma

"LA TRILOGÍA DEL ÉXITO"

IMIDOFIN® INYECTABLE
POLIVIT 812-ADE
ENDOVET® POLYANTIMONIO

1 /Riverfarma 2 @Riverfarma 3 /Riverfarma

HECHO EN MÉXICO POR: RIVERFARMA, S.A. DE C.V.
Prol. Calz. de La Viga No. 1949, Col. Prado Chumuscus, Del. Coahuila, C.P. 04230, México, D.F.



Con mas de 70 años de experiencia
Seguimos siendo la mejor opción en productos farmacéuticos veterinarios en salud animal.

Tenemos nueva imagen y seguimos creciendo

Horsy Boost
La única pasta en el mercado con inmunoglobulinas que puede salvarle la vida a su potrillo recién nacido.

Equixuprina (Isoxuprina)
Para caballos que presenten problemas de laminitis y/o síndrome navicular.
Bote para tratamiento de 30 días.

Empresa 66 Col. Inaugurantes México, Santo Juárez 02910, Ciudad de México.
Tels: CDMX y Área Metropolitana 5563-5022 | En el interior de la República 01800-661-0594
e-mail: gespinosa@riverfarma.com.mx www.riverfarma.com.mx



Asegura la EMERGENCIA controlando plagas de la raíz y del follaje

¿QUÉ ES?

Allectus® 722 TS es un novedoso insecticida con dos ingredientes activos desarrollado para el tratamiento de semillas de maíz, sorgo, cucurbitáceas y leguminosas.

¿PARA QUÉ SIRVE?

Allectus® 722 TS protege a la semilla y plántulas de los cultivos aquí indicados en el período más crítico de presencia de plagas de la raíz y del follaje, asegurando la nacencia y sanidad de la planta dentro de los primeros 28 días.

¿CÓMO FUNCIONA?

Allectus® 722 TS actúa por contacto e ingestión. Por su perfil técnico brinda una doble protección. Permanece cerca de las raíces, previniendo el ataque de plagas de la raíz. Tiene actividad sistémica siendo absorbido por la planta y translocándose hasta el follaje, protegiendo así a la plántula del ataque de insectos chupadores. Además, exhibe repelencia con un efecto anti-alimentario contra los insectos, lo que resulta en menor tiempo de alimentación de la plaga y por ende, mas planas sanas con un sistema radicular fuerte.

Allectus® 722 TS está formulado como polvo listo para aplicarse directamente sobre la semilla. No requiere ser diluido en agua, por lo que una vez tratada la semilla, se puede proceder a sembrar de manera inmediata.



¿QUÉ ES?

Allectus®150 TS es un potente y completo insecticida diseñado para el tratamiento de semilla, formulado a base de los ingredientes activos más efectivos (bifentrina e imidacloprid) de su categoría.

¿PARA QUÉ SIRVE?

Allectus®150 TS protege a la semilla y las plántulas de maíz en el período más crítico de presencia de plagas de la raíz y del follaje, asegurando la nacencia y sanidad de la planta hasta por 25 días.

¿CÓMO FUNCIONA?

Por su perfil técnico, brinda una doble protección: la bifentrina, al permanecer cerca del sistema radicular, previene y controla el ataque de las plagas de la raíz, mientras que el imidacloprid, al ser absorbido desde la raíz y transportado hasta al follaje, protege a la plántula del ataque de insectos chupadores.



Tiene dos mecanismos de acción, lo que se traduce en un mejor resultado en campo y es idóneo para incluirse en programas de manejo de resistencia. Actúa sobre las plagas de la siguiente forma:

a) **Bifentrina:** Afecta el equilibrio de los iones de sodio y potasio negativamente, alargando los impulsos en la membrana de las células, causando repetidas descargas en los nervios de los insectos, lo cual resulta en parálisis y por último la muerte del insecto.

b) **Imidacloprid:** Se ensambla en los receptores nicotínicos de la región postsináptica del sistema nervioso, de modo que evita que la acetilcolina se fije a esos receptores y transmita el mensaje eléctrico.

¿QUÉ DOSIS UTILIZAR?

USAR EXCLUSIVAMENTE EN LOS CULTIVOS Y MALEZA AQUÍ RECOMENDADOS			
CULTIVO	PLAGA	DOSE	RECOMENDACIONES
Maíz (30)	Gallina ciega Phytomyza stictica Gusano de la raíz Gusano de la raíz Avioneta de la raíz Trips Fusarium oxysporum	120 g/20 kg de semillas	Aplicar directamente sobre la semilla por impregnación antes de la siembra. Una vez tratada la semilla, ésta debe de sembrarse.
TIEMPO DE REENTRADA A LAS ZONAS TRATADAS: Después de 2 horas. (1 Intervalo de seguridad en días que deben transcurrir entre la última aplicación y la siembra del cultivo)			

Transformando semillas en resultados

¿CÓMO APLICARLO?

Allectus®150 TS está formulado como suspensión concentrada lista para usarse y aplicarse directamente a la semilla (no se requiere diluir en agua). El tratamiento puede realizarse con equipos manuales o mecánicos que le permitan obtener una impregnación uniforme del producto en la semilla. Después de tratada la semilla, debe dejarse secar por lo menos 10 min.

La semilla tratada con **Allectus®150 TS** puede ser sembrada con equipos de precisión, ya que el producto no afecta en el flujo de la misma.

Allectus®150 TS no es fitotóxico a los cultivos y en las dosis indicadas en la etiqueta. No obstante, cuando se utilicen híbridos o variedades de reciente introducción en el mercado, se recomienda hacer una prueba de germinación

¿QUÉ DOSIS UTILIZAR?

USAR EXCLUSIVAMENTE EN LOS CULTIVOS Y MALEZA AQUÍ RECOMENDADOS			
CULTIVO	PLAGA	DOSE	RECOMENDACIONES
Maíz Sorgo (30)	Gallina ciega Phytomyza stictica Trips Fusarium oxysporum Gusano de la raíz Avioneta de la raíz	55-12,50 kg de semilla 55-18,13 kg de semilla	Aplicar directamente sobre la semilla por impregnación antes de la siembra. Una vez tratada la semilla, ésta debe de sembrarse. Allectus 150 TS brinda una protección contra gusano ciega por hasta 30 días, y por hasta 25 días contra trips.
TIEMPO DE REENTRADA A LAS ZONAS TRATADAS: Después de 2 horas. (1 Intervalo de seguridad en días que deben transcurrir entre la última aplicación y la siembra del cultivo)			

PRECAUCIÓN



fmcagroquimica.com.mx



EL VALOR DE NUESTRA GENTE

Responsabilidad, Talento y Liderazgo

El Bramadero, desde sus orígenes, fue formado bajo la tecnología administrativa y organizacional desarrollada por el Sr. L. Ronald Hubbard. En ella, el Sr. Hubbard pone especial atención en contratar personas con altos niveles de Ética; personas honestas, con valores y una integridad personal sólida; personas altamente responsables (capaces de cumplir con sus obligaciones sin necesidad de mando directo ni supervisión). Personas con talento (capaces de hacer las cosas bien); personas con liderazgo (capaces de hacer que otras personas hagan y, más aún, de que se manejen bajo estos principios de Ética).

La persona que demuestra estas cualidades, después de realizarle algunos exámenes, se integra a nuestro organigrama y a partir de ahí lo ayudamos para que cada vez sea más capaz en su puesto. Nuestra filosofía es firme en este sentido y nuestra meta más grande es crear un grupo ético, en donde el honesto, el responsable y el talentoso puedan aumentar su capacidad y prosperar.

Usando la tecnología administrativa del Señor Hubbard, El Bramadero está organizado por siete divisiones o áreas y 21 departamentos. En este caso la División UNO es la encargada del personal. En esta División se tiene personal especializado en las tecnologías de contratación y establecimiento de personal. Aquí recorren las personas que quieren ingresar a nuestra empresa, a quienes se hace responder un total de 200 preguntas, las cuales constituyen un examen simple, pero muy completo y extraordinariamente preciso que funciona a través del autoanálisis del propio aspirante y la tecnología que lo



No son los sueños del hombre los que le hacen fallar, afirmó L. Ronald Hubbard en 1969. “Es la falta del conocimiento práctico necesario para llevar esos sueños a la realidad”. Por esa razón, y sólo por esa razón, “Naciones enteras, por no mencionar empresas, sociedades o grupos, han pasado décadas debatiéndose en confusión”.

califica en sí, casi automáticamente, para establecer su personalidad y su coeficiente intelectual (índice de su capacidad natural para resolver problemas relacionados con la existencia).

Una vez cualificado y dentro de la Organización, al nuevo miembro de personal se le hace consciente de las Políticas Generales de la Empresa y se continúa con una Fase de Entrenamiento Básico, enseñando las tecnologías desarrolladas en cada puesto, para después establecerlo con firmeza en el puesto que habrá de desempeñar de acuerdo a su capacidad.

En esta empresa todo individuo integrante tiene el derecho a subir de puesto de acuerdo a su aprendizaje y a sus habilidades, ganadas y reflejadas en su Estadística Semanal.

En El Bramadero la experiencia nos ha dejado claro que la organización es valiosa en la medida en que pueda crear y desarrollar sus propios elementos. En realidad,

gracias a la tecnología del Señor Hubbard, hemos convertido a esta empresa en una escuela, donde cada elemento es capaz de enseñar a otro y de entregar un poco de lo que recibió él mismo. Normalmente lo hacen con el orgullo del conocimiento adquirido y bien aplicado, reforzando así su dedicación y su responsabilidad de forma casi natural, lo que los convierte en personas éticas, con todas las cualidades que mencioné al principio. Así es como hemos llegado al punto de ser una empresa poderosa debido a que tenemos elementos de personal muy capaces entre nuestras líneas, orgullosamente creados por nosotros mismos.

PERSONAL ÉTICO, ALTAMENTE CAPACITADO Y BIEN ORGANIZADO, AYUDA A GENERAR EXPANSIÓN.

MVZ Benedicto Rodríguez y Salazar.

Fundador de Grupo Rodrig



PRODUCTOS FINALES VALIOSOS

L. Ronald Hubbard

Por definición, un producto final valioso es algo que puede intercambiarse con otras entidades a cambio de apoyo. El apoyo equivale generalmente a comida, ropa, alojamiento, dinero, tolerancia y cooperación (buen nombre).

A nivel individual, esto es fácil de captar. El individuo produce uno o varios productos, los cuales, al fluir hacia dentro del departamento, la división, la organización, la compañía, la comunidad, el estado, la nación o el planeta, le reditúan su remuneración y buen nombre, o al menos suficiente buen nombre para impedir su abandono o destrucción.

La supervivencia a largo plazo del individuo se logra de esta manera.

Un producto final valioso (VFP, de sus siglas en inglés: Very Final Product) es valioso porque es potencialmente, o de hecho, intercambiable.

La palabra clave en este sentido es INTERCAMBIABLE. E intercambiabilidad se refiere al exterior: con algo que está fuera de la persona o entidad.

A un producto final valioso se le podría denominar con facilidad PRODUCTO INTERCAMBIABLE VALIOSO.

La cordura y la demencia son cuestiones de motivo, no de racionalidad o competencia. Los cuerdos son constructivos; los dementes son destructivos.

Así, la demencia en el receptor potencial de un VFP puede impedir el intercambio de un producto final que el receptor debería poder utilizar y por el cual debería estar dispuesto a dar apoyo activo y buen nombre al productor. Por ejemplo: Un hombre se está muriendo de hambre; tratas de venderle buena comida a un precio razonable, que él tiene dinero para pagar. Él trata de dispararte y destruir la comida. Esto es demencia, ya que ese hombre está tratando de destruir el producto que necesita y puede permitirse pagar.

El crimen es la acción del demente o la acción de intentar apoderarse de un producto sin dar apoyo. Por ejemplo: los ladrones que no apoyan a una comunidad, tratan de robar de ella fondos que los mantengan.

El fraude es el intento de obtener apoyo sin proporcionar un producto.

La cordura y la honestidad consisten, pues, en producir un producto final valioso por el cual se le recompensa a uno entonces con apoyo y buen nombre; o en un flujo inverso, apoyar y dar buen nombre al productor del producto.

Los fundamentos de la ética, la moral*, los temas sociales y el derecho se basan, todos ellos, en este principio del producto final valioso. Previamente ha sido “instintivo” o de “sentido común”. No se ha enunciado con anterioridad.

Las civilizaciones que facilitan la producción y el intercambio e inhiben el crimen y el fraude tienen, pues, éxito. Aquéllas que no lo hacen, parecen.

Las personas que desean destruir civilizaciones fomentan desviaciones de estas reglas básicas del juego. Los métodos de corromper el intercambio justo son numerosos.

Las partes de las organizaciones, ciudades, estados y naciones siguen, todas ellas, los principios que se aplican al individuo.

La supervivencia o el valor de cualquier sección, departamento, división u organización radica en si sigue o no estos principios del intercambio.

La supervivencia o el valor de cualquier ciudad, estado o nación, sigue estos principios del intercambio.

Puedes predecir la supervivencia de cualquier entidad, confirmando las regularidades de su intercambio, o puedes predecir su desmoronamiento mediante las irregularidades en este intercambio.

Por lo tanto, es vital que una persona, una sección, un departamento, una división, una parte de una organización o una organización determine con exactitud qué está intercambiando. Está produciendo algo que es valioso para la entidad o entidades con las que está en comunicación, y está obteniendo apoyo por eso.

Si realmente está produciendo productos finales valiosos, entonces tiene derecho al apoyo.

Si por el contrario, sólo está organizando, esperando o haciendo relaciones públicas*, y no está produciendo un artículo o artículos intercambiables, en VOLUMEN o de CALIDAD, por lo que se pueda obtener e incluso exigir apoyo, no será VIABLE.

No importa cuántas órdenes* se emitan o lo bien que se tracen los organigramas* o lo bonitos que sean los planes que se hagan para producir. El hecho concreto de la producción sigue siendo el factor dominante.

Lo bien que estén organizadas las cosas aumenta el volumen de la producción y mejora la calidad, y así puede producir viabilidad*.

Pero es el producto final valioso que está ahí y que se está intercambiando lo que determina la supervivencia básica.

Siempre se puede encontrar el origen de la falta de viabilidad en el volumen y la calidad de un verdadero producto final valioso.

La esperanza de un producto tiene un valor a corto plazo que permite que una entidad se desarrolle. Pero cuando la esperanza no se materializa, entonces cualquier esperanza de viabilidad también se desploma.

Por lo tanto, se debe organizar hacia atrás, a partir del producto realmente producido.

Por ejemplo, un tema técnico es capaz de producir un resultado exacto.

Si se forma a unas personas para que produzcan realmente ese resultado y SE PRODUCE EL RESULTADO, entonces se pueden intercambiar a los técnicos con la comunidad por apoyo.

Si se produce el resultado (formando bien a los técnicos), entonces el resultado puede intercambiarse con un individuo por apoyo y buen nombre.

Cuando el volumen o la calidad de cualquiera de estos factores se resisten, entonces el intercambio resulta difícil y la viabilidad se vuelve incierta.

Como los individuos, las comunidades y los estados no son cuerdos necesariamente, pueden ocurrir trastornos en el intercambio, aun cuando haya producción.

Por lo tanto, el productor está interesado en el mantenimiento de la cordura del escenario en el que está actuando, y uno de sus productos finales valiosos es un escenario en el que pueden darse la producción y el intercambio.

Los fundamentos de los productos finales valiosos son verdaderos para cualquier sistema industrial, político o económico.

Muchos sistemas intentan eludir estos fundamentos, y el resultado final sería el desastre.

El individuo, la sección, el departamento, la división, la organización o el país que no esté produciendo nada que sea lo suficientemente valioso como para intercambiarlo, no será apoyado durante mucho tiempo. Es así de sencillo.

L. RONALD HUBBARD

Moral: Una condición mental con respecto al valor, la disciplina, la confianza, el entusiasmo, la disposición favorable a resistir las privaciones. 2. La moral está hecha de un alto propósito y confianza mutua.
Relaciones Públicas, dar: (PR (del inglés Public Relations)); Modismo; dar un montón de reportes falsos que sirven como “cortina de humo” para el ocio o las malas acciones.
Orden: Es la instrucción o el mandato emitido por una persona autorizada a una persona o a un grupo que está dentro de la esfera de autoridad de la persona autorizada. Por implicación, una orden va de un superior a los subordinados.
Organigrama: El Organigrama es el plan general, el indicador de funciones, encaminamiento y ubicación del personal en la organización. Está conformado por los individuos, acciones, y flujos necesarios para alcanzar un propósito general y para evitar distracciones y paros del propósito.
Viabilidad: “Capacidad de vivir o crecer”. Viene del latín vita que significa vida. La viabilidad depende, principalmente, del intercambio en lo que respecta a la economía. Puede darse una gran cantidad de producción, pero si no es intercambiada por algo, entonces el grupo puede llegar a no ser viable muy rápidamente. El grupo no necesariamente vive de lo que él mismo produce. Un grupo necesita cosas adicionales a aquéllas que él produce, así que algo de su propia producción tiene que ser intercambiado con la sociedad por el grupo para sobrevivir.

LA ORGANIZACIÓN

EL ENFOQUE DEL ÉXITO

L.A.E. Leonel Rodríguez Ruiz
Director General Grupo Rodrig



En esta temporada hablaré del último componente básico de la expansión de tu negocio: LA ORGANIZACIÓN.

Organizar significa: formar un todo con partes dependientes y conectadas mutuamente; dar a algo una estructura definida y ordenada. De aquí se saca el término ORGANIZACIÓN.

Para que tengas más comprensión de lo que es organizar, te daré un par de ejemplos. Uno de éstos te lo proporcionaré con la experiencia de El Bramadero:

Distribuidora El Bramadero, como empresa, es un todo... el cual tiene, dentro de ésta, partes independientes y cada una de estas partes está conectada, una con otra, de forma definida y ordenada. Ustedes como clientes conocen directamente la parte comercial, la parte de Atención a Clientes, de Marketing y en algunos casos, muy posiblemente, la parte de Tesorería. Pero atrás de todas ellas se encuentran muchas otras áreas que conforman su estructura funcional, como el área de almacén, los Secretarios Ejecutivos, el Departamento de Contabilidad y las áreas de producción. Está el área de Contratación complementada por la de Capacitación para formar al personal; las diferentes partes del marketing, de la vigilancia y la seguridad, y así podríamos seguir hasta llegar a los departamentos de Calificación, de Supervisión, de Corrección, Contralor, etc... Y cada uno de ellos tiene una función diferente que no debe confundirse.

Cada área genera un pequeño producto o resultado, y la suma de estos productos contribuye al Producto Final Valioso de la empresa EL Bramadero, producto que está definido como: "Venta de productos veterinarios, agrícolas, alimentos e implementos para el ganadero y el agricultor, entregados y cobrados a tiempo".

Este modelo no es muy diferente del que se necesita para organizar a un equipo de fútbol. Podríamos suponer que los delanteros son nuestros representantes de ventas, pero los delanteros no son el equipo total, también tenemos medios, defensas, el portero, la banca, el director técnico... y éstos son los que se ven, pero atrás de ellos existe todo un mundo que no se ve directamente, como los preparadores físicos, los masajistas, el personal de limpieza y mantenimiento de las instalaciones, el cuerpo de seguridad, la directiva administrativa, la presidencia, etc... etc... etc...

Aquí también observamos que cada área produce un pequeño resultado para sumarse al Producto Final Valioso (PFV) de todo el equipo, que en este caso podría ser: Un equipo campeón de liga y competitivo en torneos invitados.

FORMA DE ORGANIZAR A UN GRUPO

Un grupo se organiza de manera que permita flujos y logre acciones especializadas, que sean acciones completas por sí solas y a partir de las que se impulse o se logre el propósito asignado o especializado del grupo.

Con el dato anterior y los ejemplos anteriores puedes observar mejor cómo es que está formado un negocio, por partes o áreas. Y en lo que a ti respecta, aunque no cuentes con una estructura muy grande en personal, o así seas tú solo, o tú y otra terminal más, tu negocio seguirá contando con partes y tu deber es detectarlas.



"Un grupo se organiza de manera que permita flujos y logre acciones especializadas..."

Una vez detectadas, debes encontrar cuál es el producto o el resultado que esperas de dicha área y definirlo; debes encontrar cómo conectarlas internamente y causar, de alguna manera, que se contribuyan entre sí, haciendo que vayan en la dirección del PFV de tu negocio. Al hacer esto estarás colocando orden y estableciendo más viabilidad en tu negocio para lograr más rápidamente tus metas.

Un grupo bien organizado, cuyos miembros tengan funciones especializadas y sean coordinados por el encargado, puede llevar a cabo el trabajo que una persona puede hacer sola, en proporción, pero en menos tiempo y con una producción MULTIPLICADA por un factor muy ELEVADO.

Por el hecho de estar organizado, un grupo es mucho más difícil de vencer que un individuo.

DATOS ADICIONALES

1. La mala organización equivale a moral baja.
2. Los únicos que se oponen como una fiera cuando se pone en marcha una organización eficaz son los que no quieren que los demás tengan cosas y disfruten con la supresión. En otras palabras, los únicos que se oponen a la buena organización son los que tienen razones para temer a los demás. Pues en la organización está el secreto de la fuerza de un grupo.
3. Un grupo pequeño muy bien organizado puede conquistar a miles de personas desorganizadas. ¡Y tener moral excelente mientras lo hace!
4. La moral alta es el producto de la buena organización!
5. Si organizas algo bien y de manera eficiente, tendrás una moral alta. También tendrás condiciones que habrán mejorado.
6. Donde quiera que la moral sea baja, organiza.

(De L. Ronald Hubbard "LA ORGANIZACIÓN Y LA MORAL")

Con este tema (LA ORGANIZACIÓN) finalizo mi entrega de Las Bases de la Expansión, que he venido compartiendo con ustedes en los números anteriores de nuestra revista, y el SECRETO a voces del ÉXITO de EL BRAMADERO. Es para mí un placer utilizar este medio para transmitir dicha información y que ésta les ayude a lograr sus metas y la expansión de sus negocios.

Nuestro mayor enfoque en EL BRAMADERO es: Crear y tener un grupo que actúe de forma cuerda y que se base en un código moral de alto nivel, que nos dé supervivencia infinita.
ESTO ES TENER ÉTICA DENTRO.

Buscamos establecer formas correctas de hacer las cosas dentro de EL BRAMADERO,
con procedimientos específicos.
ESTO ES TENER TECNOLOGÍA DENTRO.

Nuestra constancia y persistencia dentro de EL BRAMADERO constituyen nuestra capacidad de formar un todo, con partes dependientes y con excelente comunicación interna.
ESTO ES ORGANIZACIÓN DENTRO.

ÉTICA DENTRO + TECNOLOGÍA DENTRO + ORGANIZACIÓN DENTRO
= EXPANSIÓN DE TU NEGOCIO.

¡EXPANDE TU NEGOCIO!
Tu amigo
L.A.E. Leonel Rodríguez Ruiz
Director General Grupo Rodrig

Cursos Recomendados



DESCUBRE LOS PASOS EXACTOS PARA UNA VIDA MEJOR

Aquí se encuentran los avances sensacionales de Scientology que millones de personas han utilizado para resolver las situaciones con precisión y prosperar verdaderamente en la vida. Cuando sabes y aplicas los datos de este curso, puedes resolver cualquier mala situación y fortalecer todas las que son positivas.
Fórmulas para la Vida



EL PODER DE ORGANIZAR ES TUYO

Con los avances sensacionales de Scientology, puedes alcanzar tus objetivos con velocidad y facilidad. Cuando conoces y usas las leyes naturales y las herramientas que contiene este curso, puedes organizar con éxito cualquier actividad para eliminar la confusión, asegurar la estabilidad y alcanzar tus objetivos.
Herramientas de Scientology para Organizarse para el Éxito



HAZ REALIDAD TUS SUEÑOS

Cuando sabes los principios de Scientology para fijar y alcanzar metas, puedes hacer realidad hasta tus sueños más extravagantes. Con las herramientas que aprenderás en este curso puedes formular, planificar y alcanzar metas que previamente eran sólo un sueño.
Cómo Fijar y Lograr Tus Metas



DOMINA LAS DESTREZAS DEL LIDERAZGO

Aquí se encuentran los avances sensacionales de Scientology que muestran lo que necesitas para ser realmente un líder, de forma que puedas dirigir a otros con confianza. Armado con este conocimiento, puedes generar respeto y cooperación de aquellos de los que estás encargado y ayudar a aquellos que verdaderamente te importan.
Herramientas de Scientology para un Liderazgo Efectivo

ORGANIZACIONES DE SCIENTOLOGY EN MÉXICO

CENTRO HISTÓRICO - CD. DE MÉXICO

Tel: (52-55) - 5211-5004

NARVARTE - CD. DE MÉXICO

Tel: (52-55) - 5530-6150 y 4444-3315

GUADALAJARA, JALISCO Tel: 52 331 204 0668

SAN ANGEL - CD. DE MÉXICO

Tel: 52-5661 5000

COL. LA PAZ - PUEBLA

Tel: 222-889-8202

WWW.SCIENTOLOGY.ORG



GRUPO INTERZENDA



Inter MEDIC

www.intermedicglobal.com

Representantes autorizados en México.

ventas@grupointerzenda.com

tel: 01 800 8312 242

www.grupointerzenda.com



ESTA TEMPORADA LLENA TUS ANAQUELES DE ÉXITO

EXPANDE TU NEGOCIO CON LA GAMA DE PRODUCTOS MÁS EXITOSA EN TIEMPO PRESENTE

AGRIC. NACIONAL
 AGROMUNDO
 AGRONUTRIENTES
 ARISTA
 AGROVET GUADALAJARA
 ALLISTER S.A. DE C.V.
 BASF MEXICANA, S.A. DE C.V.
 BIOCHEM
 BOEHRINGER-INGELHEIM
 ANDOCI
 ARANDA
 BAYER
 BIOVET DE MEXICO
 BIO-ZOO
 BROVEL
 CALIER
 COMPROVET S.A.
 CHINOIN
 CHR.-HANSEN
 DOW AGROSCIENCES DE MÉXICO
 DUPONT
 ELANCO
 FARMATEC
 FIORI
 FMC
 GAY QUIMEX
 GORTIE
 HALVET
 HOLLAND
 INTERMEDIC
 LABORATORIOS RODRILAB, S.A. DE C.V.
 LABORATORIOS SALUD ANIMAL
 LAPISA, S.A. DE C.V.



LOEFFLER
 MALTA CLEYTON
 MERIAL
 MONSANTO
 MSD
 NEOFARMA
 NOVARTIS
 NOVUS
 NUT. ANIMAL AVANZADA
 NUTRIENTES RODRUI
 ORDOÑEZ
 PANAVET
 PARFARM
 PIER
 PISA AGROPECUARIA
 POLAQUIMIA, S.A. DE C.V.
 PROMOTORA TÉCNICA INDUSTRIAL
 PROMOVET
 REVETMEX
 RIPOLL
 SALUD Y BIENESTAR ANIMAL
 SANFER
 SCHUTZE-SEGEN
 SENOSIAIN
 SWISSMEX
 SYNGENTA
 TORNEL
 VEDILAB
 VIBRAC
 WITTNEY
 ZIRIN
 ZOETIS
 ZOE

Distribuidora Veterinaria
EL BRAMADERO



Distribuidora Veterinaria El Bramadero
 pone a tu disposición toda su enorme variedad de productos y servicios con la experiencia
 y a los mejores precios para que tu negocio se expanda

Tels.: 01 (235) 32 303 33

servicio.clientes@bramadero.com.mx