

Otoño \$59.90 mxn

El Bramadero

r e v i s t a



LA PRODUCCIÓN DE ALIMENTOS
es la actividad más importante en la sociedad

MANEJO DE LA YEGUA
para reproducción

**SECRECIÓN VIRAL NASAL,
LACRIMAL Y VAGINAL**
de la diarrea viral bovina en un hato lechero
en pastoreo en clima subtropical húmedo

**ORIGEN DE LA PALABRA
VETERINARIO**

EMPRENDIMIENTO
dentro de tu negocio

LOS SONIDOS
del reino animal

FISIOPATOLOGÍA
de la diarrea en becerros

UNA REVISTA PREPARADA
para un 2023 próspero y feliz



**7 AL 10 DE
SEPTIEMBRE 2022
POLIFORUM LEÓN**



Línea de alimentos balanceados



Sal mineral Rodruilab



Sustitutos de leche para becerro



Sustituto de leche Guao Guao



Miau miau



Guao Guao - Básico



Súper Guao Guao Adulto



Súper Guao Guao Cachorro



Shampoo y Jabón Guao Guao



Ivorod 1%



Ivorod Equino S



Ivorod Equino GOLD



Derribov



Diarrestop



Pencirod



Ivorod Canino 2.5



Enroxirod 5%



Enroxirod 10%



Dipironarod



Albendarod 10%



Albendarod 2.5%



Fluvirod Plus 6M



Calciorod



Oxitorod



Imidrod



Ivorod F



Rodade



Ivorod Suspensión Canino



Talco Antipulgas



Super Power



Sanitizante para Tapetes



Sanitizante para Pisos



Condovac



Jabón líquido para manos



Gel antibacterial



Canirod quintuple



Parvorod Canino



Maxi Bacterina 11 Vias+Somnus



Allurabiffe



Vermefine 12% Vitaminado



Emirod



Albendarod PET



Oxitocina 20 Rodruilab



Azul Rodruilab



Roditraz

Quemarod



Rabirod



Triplero Canino



Tordorod



Gliforod



Rodramina



Bacterina triple Bovina



Sanitizante para Mascotas



Desinfectante Spray



Sanitizante para Autos

Línea agrícola



Animales y Plantas
Más Sanos y Productivos

DIRECTORIO

Colaboradores MVZ. Benedicto Rodríguez
LAE. Leonel Rodríguez

Marketing Diana Ramírez Castro

Dirección Editorial Plinio Carranza Camarena

Diseño y Maquetación LDG. Ma. de Lourdes
Galindo Rubio

Colaboradores MVZ Guillermo Ortega Landa
M.C. Jorge V. Rosete Fernández
MVZ Carlos Valentín Pérez
M.C. Guadalupe A. Socci Escatell
Dr. Ángel Ríos Utrera
Dr. Óscar Brogna
Dr. Jorge Luis García Rivera
MVZ Benedicto Rodríguez y Salazar
LAE. Leonel Rodríguez Ruiz

Impresión Grupo
PROMOCIÓN ADECUADA

Distribución Distribuidora "El Bramadero"
Av. Ávila Camacho s/n
Col. Centro, C.P. 93821
Misantla, Veracruz

CONTACTO

revistab@bramadero.com.mx

Teléfonos:

235 115 56 91

235 323 50 20

235 323 03 33

235 323 18 43

235 323 18 44

Celulares:

235 101 79 15

235 101 78 56

EDITORIAL

La importancia de la promoción efectiva en el juego de las ventas

El objetivo principal de revista el bramadero es dar a conocer las cualidades, las virtudes y los buenos resultados y beneficios de los productos elaborados por los laboratorios proveedores de El Bramadero.

En un mundo donde todo está en venta y en donde todo lo que se desea o se posee tiene que ser vendido y comprado, más nos vale convertirnos en unos profesionales, tanto en las compras como en las ventas.

Yo tengo el privilegio de estar en el lado del comprador y, en ocasiones, en el lado del vendedor. Les puedo asegurar que es muy divertido estar en cualquiera de los dos lados. Desde mi punto de vista, creo que también nuestros clientes y proveedores están en esa misma situación, en ese mismo juego. En cualquiera de los dos lados tienes que ganar y dejar ganar. Las ventas y las compras son dos actividades en las que siempre se gana. Las ventas y las compras son dos actividades muy variadas en su desempeño; por eso mismo son tan emocionantes y tan gratificantes. Pero hay algo más fundamental y básico, tanto en las ventas como en las compras, que es conocer los productos, tanto los que compramos como los que vendemos y, para eso, lo mejor es PROMOVERLOS EFECTIVAMENTE. Para eso fue creada Revista El Bramadero, para que sus productos sean conocidos, tanto sus componentes como sus virtudes, sus resultados y los beneficios que conllevan.

Revista El Bramadero cuenta con más de 70 promotores y vendedores de sus productos. De esta manera usted no solamente tiene asegurada la promoción, sino también la venta y la entrega de sus productos, de la manera más rápida y profesional, en manos de quienes realmente los van a usar.

Sabedor de la gran herramienta que significa, el llevar una revista en tus manos, a la hora de vender, en donde aparecen todos los detalles, los beneficios y las cualidades de los productos que vendemos, crea una gran confianza en uno, como vendedor, y una gran confianza en nuestros clientes como compradores.

Les puedo asegurar que, con la revista en manos de nuestros vendedores y clientes, se fortalece la comunicación y la confianza de los clientes en los productos que promovemos y vendemos. También, con su anuncio en la revista, mostramos la evidencia y la testificación de que los productos que vendemos realmente producen los resultados y los beneficios que el cliente espera de ellos. De esa manera se cumple con el objetivo principal, que es la confianza, fortalecida en la efectividad de los productos, y de esa manera aseguramos una venta continua, respaldada por los buenos resultados.

Así es que los invito a que promovamos efectivamente nuestros productos y fortalezcamos la confianza en quienes los usan, de acuerdo con una buena promoción y con los buenos resultados.

Con respeto y admiración, su amigo.

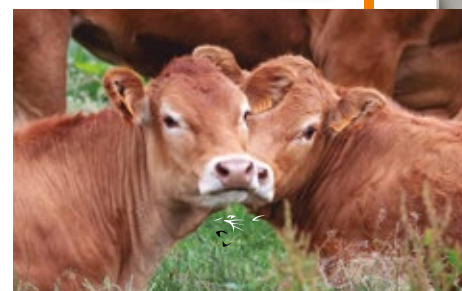
MVZ BENEDICTO RODRÍGUEZ Y SALAZAR
FUNDADOR

CONTENIDO

Secreción viral nasal, lacrimal y vaginal

DE LA DIARREA VIRAL BOVINA EN UN HATO LECHERO EN PASTOREO EN CLIMA SUBTROPICAL HÚMEDO

12



18

Emprendimiento dentro de tu negocio



30

Los sonidos del reino animal



34

Una revista preparada para un 2023 próspero y feliz

6

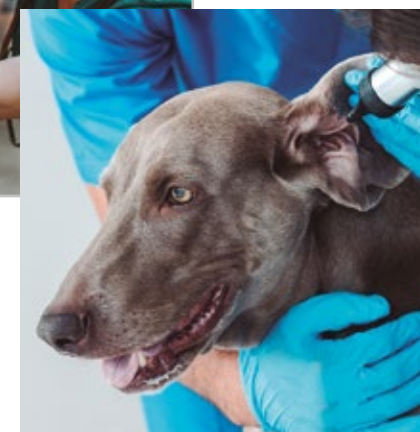
LA PRODUCCIÓN DE ALIMENTOS

ES LA ACTIVIDAD MÁS IMPORTANTE EN LA SOCIEDAD



8

MANEJO DE LA YEGUA PARA REPRODUCCIÓN



16

Origen de la palabra

VETERINARIO

32

Fisiopatología de la

DIARREA EN BECERROS



La Producción de alimentos

es la actividad más importante en la sociedad



La actividad más importante en una sociedad es la producción de alimentos, tanto de origen animal como de origen vegetal. Lo primero que tiene que asegurar un individuo, una familia, o un país, es su alimentación, ya que a falta de alimentos nadie podría sobrevivir por mucho tiempo.

En México tenemos la fortuna de que gran parte del territorio nacional se puede ocupar para la producción agrícola y ganadera. Además, el país cuenta con grandes extensiones de playa en donde se practica la pesca y la piscicultura, así es que como mexicanos podríamos considerarnos afortunados por este hecho. Además, la mayoría de nuestra gente, de nuestros compatriotas, tiene una motivación y el amor natural por el cultivo de productos del campo y por la crianza de las diferentes especies de animales domésticos.

Otra de las grandes ventajas es que en nuestro país la tierra está distribuida, en su mayoría, en pequeños propietarios. Esto provoca que cada familia se entusiasme y se motive por hacer producir su pequeña porción de tierra. Además, en nuestro país se practica, en gran medida, la crianza de animales de traspato y la siembra de plantas comestibles en el traspato de sus casas. Esto favorece un gran apoyo económico para las familias, y no sólo eso, sino que ahí

Lo primero que tiene que asegurar un individuo, una familia, o un país, es su alimentación



es donde interesamos y educamos a nuestros hijos a que aprendan a cultivar plantas y a criar animales.

Por lo tanto jamás debemos permitir que se pierda esta cultura de la Producción de traspato. Gracias a todo esto, en nuestro país no hay escasez de alimentos tal como está ocurriendo en otros países; por el contrario, en algunos productos sobrepasamos, con mucho, lo que se necesita para el consumo nacional y tenemos que exportar el excedente hacia otros países que lo necesitan.

Así es que, estimados amigos, agricultores y ganaderos, continuemos haciendo que nuestra tierra produzca. El pueblo de México, y el mundo entero, se los agradecerán, por hacer llegar los alimentos a cada uno de sus hogares.

La producción en abundancia es la base de una mejor supervivencia. La producción en abundancia es la base de la moral.

Con admiración y respeto, su amigo:

MVZ Benedicto Rodríguez y Salazar

La mayoría de nuestra gente, de nuestros compatriotas, tiene una motivación y el amor natural por el cultivo de productos del campo y por la crianza de las diferentes especies de animales domésticos



Manejo de la yegua para reproducción

MVZ Guillermo Ortega Landa

El empadrear una yegua es un poco complicado, y aunque los ciclos estrales son parecidos al de las vacas, las yeguas son estacionales. Es decir, sólo en primavera y verano podrán preñarse. Claro, tomando en cuenta la naturaleza de ellas.

Otro detalle es el momento de la de ovulación. Se sabe que normalmente ovulan al cuarto día de iniciado el celo, pero existen trabajos de estudio donde se comprueba que pueden ovular el día 5° o 6°, e incluso no ovular.

Otro detalle es el estado de salud del animal; problemas de parasitosis, baja de defensas, anemia, hematocrito bajo, en fin, un buen problema.

Bueno, así como éstos, hay más detalles, pero la finalidad de este artículo es, precisamente, ver todos estos problemas y corregirlos.

Inter MEDIC

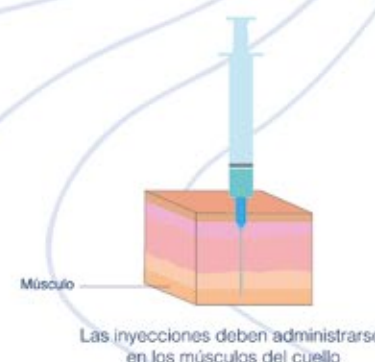
INYECCIONES POR ESPECIE

¿Qué debo saber antes de aplicar una inyección?

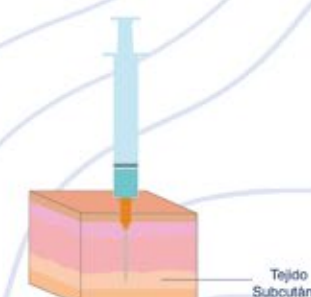
- Consulte al médico veterinario el uso correcto de medicamentos.
- Inmovilice al animal.
- Limpie y desinfecte el área donde aplicará la inyección.
- Elija la aguja del calibre adecuado según la viscosidad del medicamento.
- Utilice una aguja nueva para cada tratamiento.
- Nunca utilice una aguja doblada, sin punta ó contaminada.
- Siempre deseche las agujas y jeringas usadas.

Métodos de inyección con INTERMEDIC

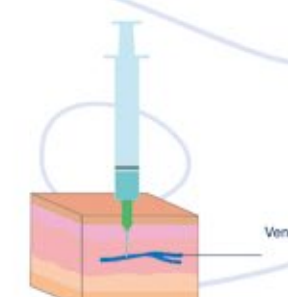
INTRAMUSCULAR



SUBCUTÁNEA



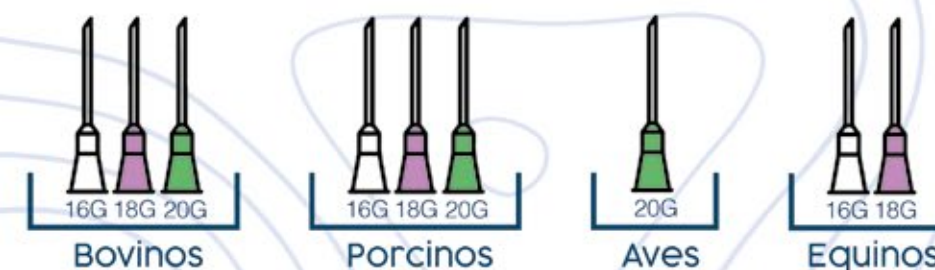
INTRAVENOSA



Lugar de aplicación (vía y especie)

Vía	Bovinos	Porcinos	Aves	Equinos
Intramuscular	Tabla del cuello	Cara posterior del muslo	Pechuga	Tabla del cuello
Subcutánea	Tabla del cuello / delante ó detrás de escapula	Cara interna del muslo / base de la oreja	Nuca / debajo del ala / pecho	Tabla del cuello
Intravenosa	Yugular ó mamaria	Auricular / cava craneal	Axilar	Yugular / cefálica / safena

calibre de aguja por especie



QUÉ SE DEBE DE HACER ANTES DE EMPADRAR UNA YEGUA

Se deben realizar ciertas actividades para poder asegurar una buena fertilidad; dichas actividades son las siguientes.

- 1.- Análisis clínicos
- 2.- Corrección de las afecciones
- 3.- Palpación rectal
- 4.- Lavado uterino
- 6.- Inducción al celo
- 7.- Monta o inseminación artificial



ANÁLISIS CLÍNICOS

Este punto tiene su importancia, ya que los resultados nos van a decir si hay anemia, si le falta oxígeno a la sangre, si hay alguna infección, el grado de parasitismo del animal, si es que existe, intoxicación en la sangre y el número correcto de plaquetas.

Hay que hacer un análisis con detalle y hacer las correcciones necesarias.

CORRECCIÓN DE LAS AFECCIONES

Bien... Si hay anemia, entonces procedemos a utilizar hematopoyéticos, como es el caso de la Vitamina B12, el Hierro, y el complejo B.

Una buena desparasitada, de preferencia con sondeo nasogástrico, utilizando Febendazol al 22 % o, en su defecto, una buena pasta que contenga la combinación de ivermectina, Febendazol y piperacina.

Si existe alguna infección, debemos tratarla con un antibiótico y usar un estimulante del sistema inmunológico, como es el caso del Yatren Casein, o Proteizoo Plus.

Si los resultados marcan una intoxicación, procederemos a desintoxicar al animal. Puede ser una serie de sueros salino fisiológicos. Esto en caso de que el animal no presente una anemia severa; si sí, esto es contraproducente. Si fuera así, entonces procederemos a darle de comer a la yegua pasto verde y algunas verduras, como lechuga, betabel, y zanahorias, finamente picado y con un poco de alimento.

Este procedimiento es con la finalidad de corregir los problemas que presente el animal en este momento.

PALPACIÓN RECTAL

Una vez corregidos los problemas; se debe palpar a la yegua con el objeto

de checar si la matriz se encuentra en buen estado anatómico, luego checar ovarios, trompas de Falopio y cuello uterino, con la finalidad de no encontrar problemas en estas estructuras. De ser así, debemos descartar una posible monta o inseminación, ya que esto traería como consecuencia que la yegua no quede preñada.

LAVADO UTERINO

Se ha demostrado que el aparato reproductor de la yegua es demasiado ácido, por lo tanto, cualquier célula espermática, ya sea por monta directa o por inseminación, morirá a consecuencia de este estado. Por esta razón necesitamos hacer un lavado uterino, para evitar este problema. El lavado se puede hacer con oxitetraciclina diluida en solución Hartman a razón de 50 ml del producto por cada 500 ml de suero Hartman. O bien, una solución de plantas que sirvan para este efecto. Así tendremos una matriz libre de tanta acidez y, por lo tanto, mejorar la fertilidad.

INDUCCIÓN AL CELO

Se puede inducir al celo, posterior al lavado, para adelantar tiempo en caso de inseminación o monta natural. Se aplica prostaglandina a razón de 2 ml vía intramuscular. En caso de usar un nombre comercial, recomiendo LUTALYSE.

Cabe mencionar que momentos después de la aplicación del producto, la yegua empezará a sudar excesivamente. No se deben alarmar. Es por la reacción al producto, pero se le estará pasando poco a poco.

El calor lo debemos esperar entre 4 a 6 días, dependiendo de factores como la condición corporal, la edad, la raza, etc.

MONTA O

INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

Ya sea por inseminación o monta natural, se debe realizar una palpación rectal de la yegua a los 4 días de iniciado el celo, con la finalidad de ver si ya ovuló. De no ser así, no se inseminará o montará por parte del semental. Se volverá a palpar cada 12 hrs, hasta encontrar que el animal ya ovuló.

También se puede apoyar con un ultrasonido en vez de la palpación.

Pero bueno, en mi experiencia, he visto que a muchas yeguas las llevan al semental sin hacer este procedimiento, y hay mucha falla de preñez por no realizar este trabajo de palpación; el potro la monta cuando no está ocurriendo la ovulación.

Pues bien, amigos lectores, como verán, es un poco más complicada la reproducción de las yeguas que la de las vacas, pero siempre hay que tener a la mano gente capacitada que pueda realizar estos tipos de trabajo. Como sugerencia, empresas como Distribuidora El Bramadero, y sus veterinarias, siempre cuentan con personal calificado para estos tipos de tareas.

Bien, espero que les sirva de mucho este artículo. Para cualquier comentario, podrán contactarme aquí en esta gran empresa. Saludos.



Células Sanguíneas



Monocito



Linfocito



Neutrófilo



Eosinófilo



Basófilo



Macrófago



Eritrocito



Plaquetas

BIBLIOGRAFÍA

Cole, HH; Cupps, PT. Reproducción de los animales domésticos; La reproducción de los caballos. Trad. LA, García. 3 ed. Zaragoza, ES. Editorial Acribia. p. 342-353.

Vázquez D, J. 2004. Comportamiento reproductivo de yeguas pura sangre inglés (en línea). Rev Biomed. v.15 tomos 27-31. No. 1/Enero-marzo. Consultado 11 nov. 2004.

Taylor, FGR; Hillyer, MH. 1999. Técnicas diagnósticas en medicina equina; enfermedades genitales, fertilidad y gestación. Trad. L, Serrahima Formosa. Zaragoza, ES. Acribia. p. 117-120.

Rossdale, PD. 1991. Cría y reproducción del caballo; la actividad sexual de la yegua. Trad. MR Verges. Zaragoza, ES. Editorial Acribia S.A. p. 57-75



Secreción viral nasal, lacrimal y vaginal de la diarrea viral bovina en un hato lechero en pastoreo en clima subtropical húmedo

Jorge Víctor Rosete Fernández, Abraham Fragoso Islas, Guadalupe Asunción Socci Escatell y Ángel Ríos Ultera
Investigadores del Instituto Nacional de Investigaciones Forestales, Agrícolas y Pecuarias (INIFAP)
rosete.jorge@inifap.gob.mx

Introducción

La diarrea viral bovina es una enfermedad que afecta la reproducción en las vacas al provocar baja fertilidad, repetición de estros, reabsorción embrionaria y abortos. Por lo anterior, en una ganadería lechera de la región oriente de Puebla, ubicada en el subtrópico húmedo, se estudió si en vacas de raza Suizo Americano y Holstein, así como en sus cruces infectadas con el virus de la diarrea viral bovina -lo cual se determinó por la prevalencia de anticuerpos en suero-, se eliminaba el virus en sus secreciones naturales: nasal, lacrimal y vaginal; la importancia de conocer lo anterior, radica en que existe un riesgo alto de transmisión de animales infec-

tados hacia el resto de animales susceptibles (no infectados).

La prevalencia de la diarrea viral bovina en el hato se diagnosticó en muestras de suero sanguíneo de todas las vacas, mediante la detección de anticuerpos con la prueba de ELISA (procedimiento de laboratorio conocido como ensayo de adsorción inmunoenzimático) y la eliminación de los virus en las secreciones nasal, lacrimal y vaginal se diagnosticó con la prueba RT-PCR (procedimiento de laboratorio conocido como reacción en reversa de la cadena de la polimerasa).



100%
MEXICANA

IRON DOG
ALIMENTO SUPER PREMIUM

Proteína de cerdo
hidrolizada

Hipoalergénico

Alta palatabilidad y
digestibilidad

NATURAL BITE®

Ingredientes naturales

Nutrición 100% completa

Aroma vainilla galleta

mascote

Resultados del estudio

El hato resultó infectado con una prevalencia de anticuerpos en suero sanguíneo de 7.6% para las vacas cruzadas (Holstein X Suizo Americano) y 8.8% para las vacas puras (Holstein o Suizo Americano). Detectándose que los virus fueron eliminados por las secreciones naturales (ver el Cuadro I).

La presencia de los virus en las secreciones nasal, lacrimal y vaginal, aunque en porcentajes relativamente bajos, indican la infección persistente en el hato y, además, que los animales al eliminar el virus, son un factor de riesgo alto y pueden considerarse como los principales transmisores de la enfermedad dentro del hato, ya que esta vía es efectiva para infectar a los animales susceptibles.

Agradecimiento.

Al Instituto Nacional de Investigaciones Forestales Agrícolas y Pecuarias (INI-FAP) por el financiamiento para la realización de este estudio en el Sitio Experimental Las Margaritas - Centro de Investigación Regional Golfo Centro y Centro Nacional de Investigación Disciplinaria en Salud Animal e Inocuidad.



	Virus-suero (%)	Virus-nasal (%)	Virus-lacrimal (%)	Virus-vaginal (%)
Genotipo	Media	Media	Media	Media
Cruzado	7.6	6.3	6.3	4.8
Puro	8.8	6.1	6.1	6.97

Cuadro I. Prevalencia de anticuerpos en suero contra la diarrea viral (Virus-suero) y virus en secreción nasal (Virus-nasal), lacrimal (Virus-lacrimal) y vaginal (Virus-vaginal), de vacas cruzadas y puras.



ECTOLINE®

Pour-on

ivomec
TU MARCA DE EXCELENCIA

EL DESPARASITANTE ESTÁNDAR DEL MERCADO

- Efecto en Parásitos Externos
- Economía de manejo y mano de obra. Menos estrés y mayor ganancia diaria de peso para los animales tratados.
- Mejor relación costo-beneficio. Limpieza de praderas.
- Interrumpe el ciclo del parásito en cualquier fase. Solución definitiva a problemas causados por ectoparásitos en áreas de fracaso con otros productos



FÓRMULA

Fipronil 1% (Fipronil 10 mg)



INDICACIONES

ECTOLINE® POUR-ON está indicado para el tratamiento y control de los siguientes parásitos externos de los bovinos:

Garrapatas (*Rhipicephalus* [*Boophilus*] *microplus*)
Mosca del Cuerno (*Haematobia irritans*)
Piojos Masticadores (*Damalinea bovis*)
Piojos Chupadores (*Linognathus vituli*)
Miasis Nodular (*Dermatobia hominis*)

Controla Mosca, Garrapata, Tórsalo. 3 en 1.
En programa Dual+ Efecto de Control.

- No sistémico.
- Rompe los ciclos de vida de la Garrapata, *Boophilus* spp.
- Permite intervalos de 2 meses entre tratamientos por ser un nuevo compuesto no relacionado con los ya existentes controla parásitos externos resistentes a otras moléculas como piretroides, organofosforados y amidinas.
- Seguridad de 6 a 10 veces la dosis



DOSIS Y ADMINISTRACIÓN

1ml por 10kg de pv.



TIEMPO DE RETIRO

ECTOLINE® POUR-ON es para uso exclusivo en bovinos de carne. No sacrificar animales cuya carne sea destinada para consumo humano hasta transcurridos 100 días del último tratamiento. No administrar a bovinos cuya leche se destine al consumo humano



PRESENTACIÓN

Envase plástico de:
1,000 mL y 5,000 mL.



Boehringer Ingelheim Animal Health Mexico SA DE CV.
Ectoline Num. de Reg. Q-5407-166
Ingrediente activo: Fipronil.
Información exclusiva para uso del Médico Veterinario.

**Boehringer
Ingelheim**



Origen de la palabra VETERINARIO

Dr. Óscar Brogna.

La palabra "veterinario" tiene su origen en latín. En la antigua Roma, los caballos usados en el ejército (bestias de carga), que eran muy viejos, se recogían en un lugar donde podían disfrutar y descansar. Estos animales fueron llamados "veteranus". Las personas que cuidaban de ellos se llamaban VETERINARI (veterinarius), que era un derivado de la palabra VETUS / VETERIS, "viejo".

Debido a esto, la profesión de cuidado de animales pasó a llamarse así a 259 años de la creación de la primera escuela de medicina veterinaria. Las dos primeras escuelas de veterinaria, Lyon, el 4 de agosto de 1761, y la "École Nationale Vétérinaire d'Alfort" (París), fueron creadas por el francés Claude Bourgelat, abogado y amante de los caballos, que no aceptaba la ineficacia en el tratamiento empírico en sus caballos de raza, y usó su influencia para convencer al rey Luis XV de crear la Escuela de Veterinaria de Lyon, que comenzó a funcionar en 1762, con sus estudiantes reclutados en medio de herradores, especialistas en el cuidado de los

cascos de los caballos; siendo la herradura uno de los temas estudiados. El segundo país fue Austria, en 1768, seguido de Italia, en 1769, Dinamarca, en 1773, Suecia, en 1775, Alemania, en 1778, Hungría, en 1781, Inglaterra, en 1791 y España, en 1792. Al final del siglo XVIII, había 19 escuelas de medicina veterinaria en toda Europa. Los primeros veterinarios reconocidos oficialmente se graduaron de las grandes escuelas de veterinaria, fundadas entre 1762 y 1821, como el Royal Veterinary College, en 1791 en Londres, y la escuela de Lyon se convirtió en un símbolo de la modernidad.



PROGRAMA
ParasitOff®
CICLO DE CONTROL PARASITARIO
SOLUTION® L.A.

**¡MÁS KILOS,
MENOS
PARÁSITOS!**



**Solución inyectable para el
tratamiento y control de
parásitos internos y externos.**



**Mayor ganancia de peso
gracias a la combinación de
activos y a su acción
prolongada que rompe con
los ciclos parasitarios.**

SOLUTION® 3.5% L.A. Reg. SADER B-0273-203

Copyright © 2022 Merck & Co., Inc., Rahway, NJ, USA and its affiliates. All rights reserved.
Infórmenos sobre cualquier evento adverso, queja de calidad o defecto de producto o equipo provisto por MSD Salud Animal a
farmacovet@merck.com.

MSD
Salud Animal

Emprendimiento dentro de tu negocio



Mi padre me daba ejemplos de cómo, negocios exitosos del pueblo, desaparecieron a causa de no ajustarse a dicha evolución. Algunos de ellos no quisieron pagar impuestos, (antes no pagaban). Al evolucionar el sistema de recaudación de impuestos, tendrían que haber sido más ordenados; contratar buenos contadores o asesores contables y pagarlos; prefirieron no hacerlo y cerraron sus negocios.

El día a día no para. Estamos metidos dentro de una evolución constante que, si no somos conscientes de esto, es muy seguro que salgamos afectados.

A pequeña y a gran escala, tengo un sin número de ejemplos de negocios pequeños o empresas mundiales que cayeron en banca rota por no ser conscientes de esta evolución.

Otras grandes tiendas abarroterías, acostumbradas a la venta tradicional de venta en mostrador, atendiendo cliente por cliente, no hicieron uso de sistemas computacionales que le ayudaran a mejorar el orden de sus inventarios y sus ventas; no cambiaron el esquema de autoservicio, y terminaron siendo devorados por otros que sí evolucionaron.

Lo anterior es por mencionar a negocios de mi pueblo, pero esto también ha ocurrido a gran escala. Tenemos ejemplos de marcas mundiales como Kodak, Blockbuster, Blackberry o Nokia.

LA NUEVA FORMA DE HIDRATAR A TU PERRO



Sabores lácteo, cebada, res y mora azul



Para todo tipo de perros



Para después de la actividad física



Listo para beber

Síguenos en:
www.pisaagropecuaria.com.mx



No vieron la evolución constante que ocurre en este planeta y terminaron por acabar con dichas empresas.

No fueron capaces de ver el futuro y hacia dónde iría su negocio. Kodak no fue capaz de ver que algún día podrías traer tu cámara contigo a todas partes; Blockbuster no pudo ver cómo la renta de películas llegaría a un punto virtual, ni que se podría hacer sentado desde cualquier parte del mundo donde tuvieras internet; Blackberry y Nokia no vieron cómo, en un punto, un celular no sólo serviría para llamar o mandar e-mails, no pudieron imaginar que, desde un celular, podrían mover al mundo.

¿Qué les pasó?!

Para entenderlo veamos que, una "evolución", está compuesta del cambio, y si hay algo que molesta y pone loco a casi a todo hombre o ser en este planeta, son los cambios.

Muy pocos están dispuestos a cambiar.

Cambiar está relacionado con empezar de nuevo; está relacionado con fracasar; está relacionado con tener miedo a perder algo que tienes bien; y nadie quiere empezar de nuevo, mucho menos fracasar y, mucho menos, alguien quiere perder cosas.

Nos gusta trabajar duro y llegar a una comodidad y no perderla, manteniéndose ahí sin cambiar.

Pero en este universo no puedes mantener una constante, porque se mueve, así que cambias para bien o cambias para mal pero no puedes mantenerte en el mismo lugar.

Esta falta de disposición de cambiar hace que te quedes atrás y no te envuelvas en la evolución de mejorar. Al no hacerlo, vas en sentido contrario.

Ahora, te preguntarás: ¿Cómo le hago para cambiar de forma ordenada y evolucionar, sin pasar por temores y preocupaciones en dicho crecimiento?

Esto es muy sencillo:

Realizando pruebas dentro de tu negocio, de forma separada, observando su funcionamiento sin que éste afecte a la estructura funcional actual.

Las observas y vas puliendo hasta un punto en que, si tienes mejores resultados que tu estructura tradicional, funcional, las implementas al 100%.

Tal vez dirás: "esto ya lo sabía". Pero el problema es que, cada vez que quieres evolucionar e implementar algo nuevo y ese "algo nuevo", que pareciera ser mejor y que ayudaría a expandirte, en realidad resulta ser que no puedes implementarlo.

Y déjame decirte que "no puedes", porque hay dos enemigos dentro de ti:

TIENES MIEDO...

Y ESTÁS PREOCUPADO...

POR LOS CAMBIOS.

Los pasos para romper algo que te preocupa o "te da miedo..." son:

1. Detecta y escribe **qué te da miedo** o **qué te preocupa**. Desglósalo, lo más que puedas, trata de mencionar cada detalle de éste.
2. Piensa y escribe **qué es lo peor que puede pasar** de dichos cambios; qué es lo que vas a perder; detalla todo lo peor que puede pasar. Lo que nos pone en esta situación de miedo o "precaución", es el hecho de **no querer afrontar** el peor panorama.
3. **Sé capaz de aceptar el peor escenario**. Si eres capaz de aceptarlo, verás que eso que te preocupa, o eso a lo que le tienes miedo, empieza a desaparecer.



Nuevos Lanzamientos



Hemoparasitocida adicionado con Vitamina B12

Antiparasitario de amplio espectro vitaminado

Fórmula: Cada ml contiene:

Cianocobalamina 50 mcg
Imidocarb dipropionato 120 mg

Fórmula: Cada ml contiene:

Ivermectina 40 mg
Vitamina A 60 mg
Vitamina D3 0.5 mg
Vitamina E 15 mg



Indicado en:



Indicado en:



Experiencia que da Vida

Gracias a



Distribuidora Veterinaria
EL BRAMADERO

siempre tenemos
lo que necesitamos

AGRIC. NACIONAL
ARISTA
AGROVET GUADALAJARA
ALLISTER, S.A. DE C.V.
BIOCHEM
BOEHRINGER INGELHEIM
ANDOCI
ARANDA
BAYER
BIOVET DE MÉXICO
BIO-ZOO
DECHRA
CALIER
COMPROVET, S.A.
CHINOIN
CHR-HANSEN
DOW AGROSCIENCES DE
MÉXICO, S.A. DE C.V.
ELANCO
FARMATEC
FMC
GRUPO AGROQUÍMICO
GAYSA, S.A. DE C.V.

GORTIE
HALVET
HOLLAND
INTERMEDIC
IRON DOG
LABORATORIOS
RODRUILAB, S.A. DE C.V.
LABORATORIOS
SALUD ANIMAL
LAPISA, S.A. DE C.V.
LAVET
LOEFFLER
MONSANTO
MSD
NEOFARMA
NOVUS
NUTRIENTES RODRUI
ORDÓÑEZ
OUROFINO
PANAVET
PARFARM
PIER

PISA AGROPECUARIA
PROMOTORA TÉCNICA
INDUSTRIAL
PROMOVET
RIPOLL
RIVERFARMA
RODRUILAB
SALUD Y BIENESTAR
ANIMAL
SANFER
SCHUTZE-SEGEN
SENOSIAN
SWISSMEX
SYNGENTA
TORNEL
VEDILAB
VETS PHARMA
VIRBAC
WITTNEY
ZIRIN
ZOETIS

Los
laboratorios
que suman calidad
y valor a tu
producción



Boehringer
Ingelheim

Inter MEDIC

BIOZOO

Halvet

CHINOIN
VETERINARIA

IRON DOG
ALIMENTO SUPER PREMIUM

MSD
Salud Animal

PISA
AGROPECUARIA

Tornel
LABORATORIOS

WITTNEY

LAVET
EXCELENCIA EN VETERINARIA

ourofino
salud animal



Hay una frase filosófica que dice que “Aquellos a lo que le tienes miedo, lo atraes”.

Pero si eso, a lo que le tienes miedo o de lo que estás preocupado, lo aceptas, entonces haz empezado a controlarlo.

4. Pensando en el peor escenario, crea, de forma detallada, qué podrías hacer para salir de esa grave situación; crea un orden para salir de esa situación hasta un punto estable.

5. Observa tu situación real, siempre será mucho, pero mucho mejor, que el peor escenario.

6. Cuando llegues a este punto estarás lo suficientemente despejado como para seguir los pasos que hiciste en el punto 6, para colocarte en un punto estable.

Realmente, lo que te sorprenderá es cómo, desde el punto 2, eso a lo que tienes miedo o te preocupa empieza a desaparecer.

Muchas veces, lo que quieres innovar para evolucionar dentro de tu negocio o de tu vida, se ve parado a causa de estos miedos y preocupaciones. Los pasos que te acabo de dar son súper poderosos.

Yo estuve muy grave de COVID. Cuando digo “grave”, fue ¡muy grave!.

Así que en el punto:

1. Puse mis miedos, los detallé; desglosé aquello a lo que tenía

miedo, a quedarme sin aire; miedo a la temperatura; miedo a sentirme mal; miedo a que mi mamá me viera mal y a que ella empeorara (porque ella también tenía COVID); etc., etc.

2. En el punto 2, “qué es lo peor que puede pasar” dije: morirme. Miedo a morirme y no querer morirme; detallé lo peor que pasaría, al hecho de yo estar muerto, con mi familia mis negocios, etc. Fue difícil, pero lo hice.

3. Acepté morirme. Dije “no pasa nada si me muero”; “iré y naceré nuevamente en otro cuerpo”; puedo hacerlo sin problema.

4. Me armé de un equipo de personas que me estuvo apoyando con tratamientos, no sólo médicos sino naturistas, con aceites, ayudas, masajes, etc., etc. Hice un plan para salir.

5. Me observé y dije: “No estoy tan mal; aunque saturé en 83, no necesito el oxígeno. Puedo estar sin el oxígeno; estoy comiendo bien...”. Empecé a ver mi situación real.

6. Pude ver que el tratamiento y el plan para salir era bueno y lo reforcé hasta que salí de esta situación.

Aquellos a lo que le tienes miedo, lo atraes.

D Vacuna contra el
Derriengue

Número de registro B-0104-105

INMUNIDAD ACTIVA, PROTECCIÓN PROLONGADA

MAYOR
Respuesta
antigénica
por contener
virus activo
modificado.

CONFIANZA
Más de 7 millones
de dosis
aplicadas².

EFICACIA
Comprobada
con estudios
clínicos¹.

SEGURIDAD
cepa SAD
recomendada
por la OIE³.



Soluciones BIO ZOO



   www.biozoo.com.mx





Para cuando llegamos a este punto, el hombre ya estaba bastante relajado como para crear soluciones para el punto 4.

4. Hizo un plan de cómo no perder la inversión.
5. Observó que la inversión no estaba en un punto crítico; identificó en qué punto estaba de forma específica.
6. Se dedicó a supervisar que se realizaran las acciones necesarias, puestas en el punto 4, para salir adelante y no perder la inversión.

Resultado final: no se perdió la inversión y ahora va bien en un punto estable.

Amigos, les comparto con mucho gusto lo que me da resultado.

Espero que les sirva.

¡EVOLUCIONEN!

Su amigo:

L.A.E. Leonel Rodríguez Ruiz

Expongo este ejemplo para que se observe cómo, cada paso que coloqué en la lista anterior, tiene el poder para sacarte de una situación donde el miedo y la preocupación te estarían matando.

En los negocios, a mi papá lo noté muy mal, preocupado por una inversión.

1. Pedí que me detallara sus preocupaciones y miedos.

2. "Lo peor que puede pasar es que se pierda el dinero..."

3. Aceptó perderlo pues perder ese dinero no afectaría su supervivencia.



Número de Registro Q-1069-123
Consulte a su Médico Veterinario

**Desparasitante
para controlar
parásitos Redondos,
Planos y
Fasciola
Hepática.**



¡Si es
Tornel,
es lo
MÁXIMO!



FACEBOOK.COM/LABORATORIOSTORNEL



@MXTORNEL

ATENCIÓN A CLIENTES: TEL. (55) 21 22 4700
DIRECCIÓN: AV. 1º DE MAYO NO. 120 COL. SAN ANDRÉS ATOTO NAUCALPAN DE JUÁREZ, ESTADO DE MÉXICO C.P. 53500

E-MAIL: VENTAS@TORNEL.COM

INFO@TORNEL.COM

www.tornel.com





Distribuidora Veterinaria
EL BRAMADERO

1. Aguascalientes
2. Campeche
3. Chiapas
4. Estado de México
5. Guanajuato
6. Guerrero
7. Hidalgo
8. Jalisco
9. Michoacán
10. Morelos
11. Nuevo León
12. Oaxaca
13. Puebla
14. Querétaro
15. Quintana Roo
16. San Luis Potosí
17. Tabasco
18. Tamaulipas
19. Tlaxcala
20. Veracruz
21. Yucatán

Presente en cada producto
a lo largo de la
ruta productiva de:



Don Brama



El mejor servicio y los mejores productos veterinarios

ivomec[®] GOLD

ivomec.
TU MARCA DE EXCELENCIA

EL DESPARASITANTE ESTÁNDAR DEL MERCADO

- 3.15 % Ivermectina.
- Fórmula Tixotrópica. La fórmula tixotrópica es significado de que la viscosidad disminuye a medida de que es agitada, y es empujada por el embolo de la jeringa a través de la aguja; aumentando así su fluidez, recuperando su estado normal cuando está en reposo. Esta propiedad nos da una acción aún más prolongada, que es uno de los objetivos de Ivomec Gold.
- AGITAR antes de aplicar.



INDICACIONES

Control de Endo y Ecto parásitos.
Controla hasta 140 días el Tórsalo.
Controla hasta 75 días la Garrapata.
Controla hasta 63 días los Endoparásitos.



DOSIS Y ADMINISTRACIÓN

Dosis 1ml /50 kg pv.
Estricto Sub Cutáneo.



TIEMPO DE RETIRO

122 días en Carne y Leche.



VENTAJAS

+Días control +Kg de Carne/Periodo.



PRESENTACIÓN

Frascos con
50 mL, 500 mL, 1,000 mL.



Boehringer Ingelheim Animal Health Mexico SA DE CV;
Gold Num. de Reg. Q-6407-129, Ingrediente Activo: Ivermectina;
Consulte a su médico veterinario, su venta requiere receta médica.

**Boehringer
Ingelheim**

Los Sonidos del Reino Animal:

¿Cuántos te sabías para conocer tu cercanía, preservación y convivencia con el Reino Animal y la Naturaleza?
Amplia tu acervo cultural. Tu amigo Jorge Luis García Rivera.

La avispa El mosquito La mosca  ZUMBAR	El águila  CHILLAR	El asno El Burro  REBUZNAR, ORNEAR, ROZNAR	La ballena  CANTAR	El caballo  RELINCHAR, BUFAR	La cabra  BALAR
El cerdo  GRUÑIR, CHILLAR, VERRAQUEAR, GUAÑIR	El ciervo  BALAR, BERREAR, BRAMAR	El cisne  GRAZNAR	El cocodrilo  LLORAR	El conejo La liebre  LLORAR, CHILLAR, ZAPATEAR	El cordero  BALAR
El delfín  CHASQUEAR	El Elefante  BARRITAR	La gallina  CLOCAR, CACAREAR, CLOQUEAR, GRAZNAR.	El gallo  CANTAR, CACARAQUEAR	El buey  MUGIR	La lechuza El búho  ULULAR, CHUCHEAR, GRAZNAR
El gato  MAULLAR, BUFAR, FUFAR, RONRONEAR, MAYAR, MARRAMIZAR (CUANDO ANDA EN CELO).	El Gorila  GRUÑIR	La golondrina  TRISAR	La cigarra  CHIRRIAR, CHICHARREAR	La cigüeña  CROTORAR, CASTAÑEAR	El gorrión  CHIRRIAR, CANTAR

La rana  CROAR, GROAR, CHARLAR	La rata El ratón  CHILLAR, MUSITAR	El rinoceronte  BARRITAR, SILBAR	El toro El becerro  BRAMAR, REBRAMAR (LLAMANDO A LA HEMBRA), MUGIR, BUFAR (ENIGNADO), BERREAR (BECERRO)	La vaca  MUGIR, REMUDIAR, BRAMAR MU	El zorro  GRITAR, AULLAR, LADRAR (SEGÚN ALGUNAS CREENCIAS POPULARES)
La grulla  GRUIR	El halcón  GAÑIR	El coyote  AULLAR	El cuervo La urraca  GRAZNAR, GRAJEAR, URAJEAR, VOZNAR, CROAJAR, CROCITAR, CRASCITAR, GRAJEAR	La hiena  RISAAULLAR, REÍR	El jabalí  ARRUAR, REBUDIAR, GRUÑIR, GUARREAR, RONCAR
Leopardo de las nieves El león / Leopardo Pantera / Puma  RUGIR, HIMPLAR, HIMPAR	El gamo  BALAR, GAMITAR, AGAMITAR, RONCAR	El ganso  GRAZNAR, GAZNAR	El lobo  AULLAR, ULULAR, OTILAR, GUARREAR	El loro La cotorra  PARLAR, PARLOTEAR, CARRETEAR	El primate El mono  CHILLAR
El oso  GRUÑIR	La Oveja  BALAR, BALITAR, BALITEAR	El pájaro carpintero  TAMBORILEAR	El pájaro trino  TRINAR, TRISAR, GORJEAR, GORGORITAR	La paloma Tórtola  GORJEAR, ARRULLAR, CANTALEAR	El pichón  PIPIAR
El pato  GRAZNAR, PARPAR, TIRAR CUA	El panda  GRUÑIR	El pavo  TITAR, VOCEAR	La perdiz  CHICHAR, CASTAÑETEAR, SERRAR, CACABEAR, AJEAR	El perro  LADRAR, GANIR, REGAÑAR, (CUANDO LO GOLPEAN) LATIR, (CUANDO SIGUE UN RASTRO), GRUÑIR, (CUANDO AMENAZA), AULLAR, (QUEJIDOS PROLONGADOS), ARRUFAR, (CUANDO AMENAZA HINCHANDO EL HOCICO Y ENSEÑANDO LOS DIENTES), REGAÑAR, (CUANDO ENSEÑA LOS DIENTES CALLADOS).	El pollo  PIAR, PIOLAR, PIULAR



Fisiopatología de la diarrea en becerros

Las causas de las diarreas pueden ser clasificadas como infecciosas o no infecciosas

Dentro de la influencia ambiental, las deficiencias en la administración inadecuada de leche y condiciones de alojamiento inadecuadas son las **causas no infecciosas** más importantes de las diarreas. Aunque con excelentes sistemas de manejo animal, los **organismos enteropatógenos** pueden infectar a los becerros debido a su sistema inmune inmaduro y su limitada energía y reserva de nutrientes.

Los becerros neonatos son altamente susceptibles a **diarreas infecciosas**. Virus como rotavirus y coronavirus, además de bacterias son los patógenos más importantes, y los parásitos *Cryptosporidium spp.* y *coccidia* son también frecuentes causas de la diarrea en becerros.

Debido a su corta edad, los becerros que muestran signos de diarrea son propensos a tener **enfermedades infecciosas**. Los patógenos específicos comúnmente causan enfermedades en los becerros a diferentes edades.

Signos Clínicos

Independientemente de la etiología y patogénesis, los becerros con diarrea pierden gran cantidad de **fluidos, electrolitos y agentes amortiguadores**, lo que causa severos problemas de salud. Las consecuencias de una diarrea de mayor preocupación clínica son:

Disminución de electrolitos

Debido a que el balance electrolítico es esencial para muchos procesos bioquímicos importantes, la disminución de electrolitos resulta en un desajuste metabólico severo.

Los electrolitos más importantes son los cationes positivamente cargados de sodio, magnesio y potasio, así como los aniones negativamente cargados como el bicarbonato y el cloro. En caso de diarrea, la excreción de electrolitos puede verse incrementada más de 30 veces en comparación con lo normal.



Déficit energético

Debido a su elevada tasa metabólica y su rápida tasa de crecimiento, los neonatos necesitan alimento altamente energético. En caso de diarrea en becerros, la reducida ingestión de nutrientes (anorexia), los elevados requerimientos energéticos y la mala absorción y digestión, rápidamente llevan a un balance energético negativo.

Deshidratación

Una pérdida del 7% del volumen de fluido extracelular lleva a signos clínicos y una pérdida del 30% es fatal.

Acidosis

La acidosis metabólica es la reducción del pH sanguíneo. Varios factores contribuyen al desarrollo de la acidosis: la causa primaria es la pérdida de agentes amortiguadores, especialmente bicarbonato. Adicionalmente, la deshidratación causa disminución en la perfusión renal reducida, que a su vez lleva a una disminuida excreción renal de iones de hidrógeno.

Finalmente, pueden ocurrir una acidosis láctica por el incremento de producción de lactato debido a un metabolismo anaeróbico seguido de una perfusión tisular reducida.

Una acidosis tiene un efecto adverso sobre varios procesos metabólicos, afectando la actividad enzimática y el intercambio de Hidrógeno y Potasio, que resulta en hipercalemia y, a su vez, en falla cardíaca, y en casos graves en la muerte.

Cryptofin®

Número de registro: Q-9642-005

La única Nitazoxanida de uso Veterinario



Producto estelar de nuestros 60 años



Una revista preparada para un 2023 próspero y feliz

Nueva demanda y una presencia más dinámica, son los retos a los que Revista El Bramadero apostará desde ahora mismo para un 2023 en expansión.

La misión de una Promoción Adecuada es transmitir el mensaje correcto e "iluminarlo" para que el usuario pueda verlo y animarse con él. SI TU PRODUCTO ES BUENO, EL USUARIO DEBERÍA SABERLO Y PERCIBIR TUS VENTAJAS COMPLETAMENTE, AMPLIAMENTE.

Eso es lo que Revista El Bramadero puede brindarte y es el principio con el que hoy quiero marcar un tiempo de mejora y una acción más vigorosa para promocionar tus productos.

Con una nueva revista y un mejor contacto con el público, El Bramadero refuerza su calidad de servicio ya reconocidos por décadas.

Revista El Bramadero no es sólo una revista. Es **la herramienta** con la que nuestros representantes ilustran a tus clientes y transmiten TUS VENTAJAS. Tu mensaje **ES VITAL** para tus ventas y El Bramadero lo lleva con amplitud y la dirección correctas.

Las ventajas de tu producto deben ser TRANSMITIDAS Y RETRANSMITIDAS en una cadena que se extiende prácticamente hasta los últimos rincones donde habitan la necesidad y los consumidores de tu producto. Revista El Bramadero es "la luz que ilumina esos rincones" y la herramienta que

despierta el deseo de tu usuario y mantiene su interés para seguir mirándote.

Así la intención, cliente y proveedor mío; espero encontrar sus puertas abiertas para escuchar sus ventajas y anunciarlas ampliamente a fin de generar nuevas oportunidades para todos. Al final de cuentas, el reto es brindarles la capacidad para que vendan más con menos y que puedan mantener una posición en un mercado que crece y se expande.

Revista El Bramadero trabajará para ustedes durante todo el año tejiendo redes y enlazando su mensaje con internet, con acciones especiales de promoción y los servicios que caracterizan nuestro liderazgo. Esperamos contar con ustedes.

Necesitamos ser vigorosos, constantes, económicamente inteligentes y cooperativos. No es fácil y por ello agradezco de antemano su participación, vital para complementar el impacto y la expansión que proponemos.

Su anuncio es el disparador hacia objetivos de mejora. Con él han pulsado los botones de compra cuyo efecto espero vean reflejado en sus ventas. Con él nos preparamos y nos anticipamos con tiempo para un 2023 expandido, próspero y feliz desde ahora mismo. Vayamos juntos por él.

MUCHO ÉXITO.

MVZ Benedicto Rodríguez y Salazar

Fundador



**MISMA CALIDAD
PROPÓSITO CLARO:
Animales y Plantas
más Sanos y
MÁS Productivos**

RODRUILAB, S.A. de C.V.
Tels.: 01 (248) 109 82 09 e-mail: rodruilab@gruporodrig.com

CREAMOS BIENESTAR®

**Vacuna para prevenir
la Rabia Paralítica Bovina o Derriengue**

Número de Registro B-1069-040
Consulte a su Médico Veterinario

FACEBOOK.COM/LABORATORIOSTORNEL @MXTORNEL
ATENCIÓN A CLIENTES: TEL. (55) 21 22 4700 E-MAIL: VENTAS@TORNEL.COM INFO@TORNEL.COM
DIRECCIÓN: AV. 1º DE MAYO NO. 120 COL. SAN ANDRÉS ATOTO NAUCALPAN DE JUÁREZ, ESTADO DE MÉXICO C.P. 53500
www.tornel.com



SEDOZOO

USO VETERINARIO

Herbal
jabones



Conoce nuestra línea de **jabones herbales**,
una alternativa **naturalmente reconfortante**

COMPROMISO
9001:2015

www.halvet.com
*Imagen representativa



CALIDAD POR TRADICIÓN

Somos una compañía que fabrica
productos farmacéuticos para uso
veterinario para grandes y
pequeñas especies.



Contáctanos

+52 (614) 413-1579

Centro de distribución CDMX

+52 (55) 5677 9044

contacto@wittney.com.mx



www.wittney.com.mx

Progesterona inyectable,

una herramienta efectiva para incrementar tasas de preñez en los protocolos de IATF en bovinos de carne

Mvz. Carlos Valentín Pérez / Especialista técnico Ourofino México

La progesterona (P4) es el progestágeno natural más importante, y juega un papel fundamental para el establecimiento y mantenimiento de la gestación, el cual es secretado por la placenta, las glándulas suprarrenales y por el cuerpo lúteo (CL); estas últimas por estímulo de la actividad luteotrópica de la LH y en menor proporción por otras hormonas como la GnRH, la prolactina, GH y la catecolamina.

En las vacas la fertilidad baja se debe a la incidencia elevada de muerte embrionaria temprana. Una de las causas de muerte del embrión está relacionada con el atraso en su desarrollo y la subsiguiente reducción de la secreción de interferón- τ , por lo cual fracasa la inhibición de la luteolisis.

Durante la gestación la P4 prepara el endometrio para la implantación del embrión y mantenimiento de la preñez, Kerbler et al. (1997), encontraron una correlación positiva entre la concentración de P4 plasmática y la síntesis de IFN- τ producido por embriones de 18 días de edad. En base a estos resultados se podría sugerir que a mayor concentración de P4 plasmática en hembras preñadas mejor será el ambiente uterino para el embrión en vías de desarrollo.

Resultados de trabajos realizados por Pugliesi et al., 2016 y Cova et al., 2016 arrojaron que tratamientos con una dosis de 150 mg de progesterona 4 días después de la IATF Promueve incremento en la tasa de concepción.

De acuerdo a lo anterior se podría sugerir que al brindar fuentes directas o indirectas de P4 a hembras durante los primeros días de preñez el porcentaje de pérdidas embrionarias disminuye, ya que se mejora el ambiente uterino en donde el embrión tendrá un desarrollo adecuado evidenciando mejor síntesis y secreción de IFN- τ , pues esta secreción está influenciada por el estado de desarrollo embrionario (Walker et al., 2009).

Por otro lado, la progesterona puede ser administrados de diferentes maneras en la reproducción, como ejemplo tenemos los dispositivos intravaginales de silicón con liberación lenta de progesterona (P4) o progesterona inyectable.

Se han realizado estudios para aumentar el desarrollo y calidad del embrión con el uso de tratamientos para estimular el aumento del folículo ovulatorio, formación de un CL accesorio y suplementación con progesterona inyectable.

La suplementación inyectable de P4 también ha sido una estrategia muy empleada por los grupos de investigación y en sus resultados concluyen que la concentración y el momento de la aplicación son fundamentales para el incremento en las tasas de gestación, pues, bajas concentraciones plasmáticas de progesterona durante la gestación inicial se asocian con un embrión poco desarrollado (BINELLI et al., 2001) así, el uso de la progesterona inyectable de larga acción ha sido reportado en estudios como forma alternativa de suplementación para elevar la concentraciones plasmáticas posterior a la inseminación y concepción mejorando el desarrollo temprano del embrión, elevando la producción de interferón-tau y mejorando las tasas de preñez.

Sincrogest
Inyectable,
la única
progesterona
de larga acción
en el mercado



¿Quieres obtener los mejores resultados de Productividad con tus Programas Sanitarios ?!



¡Consulta a los especialistas de Ouro Fino para garantizar mejores Resultados!



COMPLEJO B FORTE

Está indicado para la prevención y tratamiento de las deficiencias de las vitaminas del Complejo B; Antianémico, Reconstituyente, Estimulante, Fortificante y Antineurítico.



www.lavet.com.mx

EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA



PARTO 20 REFORZADO

La oxitocina sintética de PARTO 20 REFORZADO estimula el flujo de la leche y coadyuva al tratamiento de la mastitis, expulsando la leche normal y residual de la glándula mamaria.



www.lavet.com.mx

EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA



AVYMINA

Es un vitamínico que proporciona cuatro grupos esenciales de nutrientes para restablecer rápidamente a los animales tratados y favorecer su pronta recuperación por su bien balanceada fórmula



EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA



CATOLAV

ESTIMULANTE METABÓLICO



Metiletil fosforoso (Butafosfan) y Vitamina B12

Presentación: frascos de 20, 50, 100 y 250 ml.

EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA EXCELENCIA EN VETERINARIA

Ivorod Equino GOLD

Antihelmíntico oral de amplio espectro, que garantiza al 100 % de eliminación de todas las verminosis y teniasis del aparato gastrointestinal de los equinos.

DOSIS:

Aplicar 5 g por cada 100 kg de peso.
Para equinos de 600 kg o mayores aplicar 30 g como dosis única.

Especies: Equinos.

Fórmula: Cada 100 gr contiene:

Ivermectina 0.40 g.
Pamoato de pirantel 38.30 g.
Vehículo c. b. p 100 g.

Vía de administración: Oral exclusivamente.

Presentaciones: Jeringa dosificadora con 30 g.



Ivorod Suspensión Canino

Número de Registro SAGARPA Q-1185-058

Antiparasitario de amplio espectro que actúa contra larvas y huevecillos.
Esta indicado en el tratamiento de céstodos, nemátodos y protozoarios que afectan a perros.
Coadyuvante en el tratamiento contra parásitos externos como: pulgas, garrapatas y ácaros.
Se pueden utilizar en cachorros de 6 semanas de edad.

DOSIS:

1 ml por cada kg de peso corporal en una sola toma. Se recomienda una segunda toma 15 días después para cortar el ciclo biológico del parásito.
Para *Giardia spp*: 1 ml por cada 1 kg de peso corporal cada 24 horas durante 3 días.



Especie:	Fórmula:	Vía de administración:	Presentación:
Caninos.	Cada ml contiene: Fenbendazol..... 15 mg Pamoato de pirantel.... 14.5 mg Prazicuantel5.0 mg Ivermectina..... 0.2 mg Vehiculo c.b.p..... 1.0 ml	Oral.	60 ml

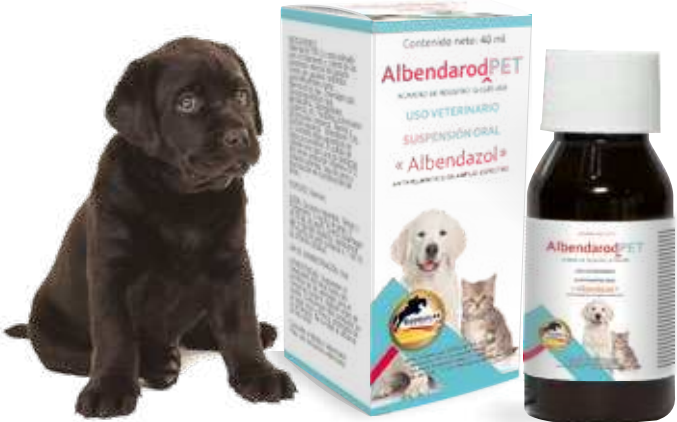
Albendarod PET

Núm. de Registro SAGARPA Q-1185-059

Albendarod pet es un antihelmíntico de amplio espectro ideal para su uso en caninos y felinos. Esta indicado en el tratamiento de infecciones helmínticas tales como: *Paragonimus kellicotti*, *Capilaria plica*, *Filaroides hirthi*, *Filaroides osteri* y *Giardia spp*.

DOSIS:

Caninos: Para *Filaroides hirthi* 1ml por kg peso corporal (50 mg por kg peso corporal) cada 12 horas durante 5 días, repetir la terapia 21 días después.
Para *Filaroides osteri* 0.5 ml por kg de peso corporal (25 mg por kg de peso corporal) durante 5 días; repetir la terapia 2 semanas después.
Para *Capilaria plica* 1 ml por kg de peso corporal (50 mg por kg de peso corporal) cada 12 horas durante 10 a 14 días.
Para *Paragonimus kellicotti* 1 ml por kg de peso corporal cada 24 horas durante 21 días.
Para *Giardia spp*. 0.5 ml por kg de peso corporal cada 12 horas hasta completar 4 dosis.
Felinos: Para *Paragonimus kellicotti* 1 ml por kg de peso corporal por un día durante 21 días.
Para *Giardia spp*. 0.5 ml por kg de peso corporal por día durante 5 días.



Especies:	Fórmula:	Vía de administración:	Presentaciones:
Caninos y felinos.	Albendazol 50 mg. Excipiente c.b.p.....1ml.	Suspensión Oral.	25 ml 40 ml.

