

VERANO 2018

\$59.50 mxn

Bramadero



Grupo Agroquímico
Galsa, S.A. de C.V.



Profesionales del Campo

Principales
PLAGAS del
Litchi

Pododermatitis
Digital o Gabarro

La Rabia Bovina

Por qué
INSEMINAR cerdas

Engorda de
Beceros

Bramadero COMPARTIENDO SU ÉXITO

Enseñándote a ganar dinero

Bramadero, una empresa BIEN...
organizada, viable y en expansión

El Organigrama de 7 Divisiones
El Diseño de la Organización

Por L. Ronald Hubbard

PERSONALIZA
TU JUEGO



TENEMOS UN NUEVO
JUEGO PARA TI
Y UN

AS BAJO LA
MANGA...



RODRUILAB

S.A. DE C.V.

ANIMALES Y PLANTAS MÁS SANOS Y MÁS PRODUCTIVOS



Colaboradores M.V.Z. Benedicto Rodríguez
L.A.E. Leonel Rodríguez

Marketing Lic. Gloria Isela Bailón

Dirección Editorial Plinio Carranza Camarena

Diseño y Maquetación Plinio Carranza Camarena

Colaboradores L. Ronald Hubbard
L.A.E. Leonel Rodríguez
C.P.H.D. Julio César Medina
Inv. Sandra Julieta Romero Cuevas
M.C. Ana Iris Mota Torres
M.V.Z. Guillermo Ortega Landa
MC. Fernando Livas Calderón y MC.
Elíazar Ocaña Zavaleta
Ing. Agr. David Rogelio García Segura

Impresión Grupo Promoción Adecuada

Distribución Distribuidora El Bramadero
Av. Avila Camacho s/n Col.
Centro, C.P. 93821, Misantla,
Veracruz

CONTACTO

revistab@bramadero.com.mx

Cel: 2351017915

Editorial

EL MUNDO ESTÁ EN VENTA... O VENDES O COMPRAS

Querido lector:

En revista El Bramadero tenemos bien claro que el mundo está en venta. O VENDES O COMPRAS. LA CLAVE DEL ÉXITO ESTÁ EN LA BUENA PROMOCIÓN. Por eso, querido lector, te aseguro que en el campo de nuestras actividades, promocionarse en revista El Bramadero es la mejor opción. Revista El Bramadero es cada vez más solicitada por nuestros lectores, por su calidad en su contenido. En Revista El Bramadero hemos rebasado nuestras expectativas de expansión.

Los proveedores más importantes sólo se localizan a través de una buena promoción.

Los productos más importantes y de buena calidad sólo se localizan a través de una buena promoción.

Los clientes más importantes y valiosos, sólo se localizan por medio de una buena promoción.

Las ventas más importantes y el volumen de las mismas, sólo se realizan a través de una buena promoción.

Los servicios más importantes sólo los consigues por medio de una buena promoción.

Así es que si quieres conseguir un proveedor importante, un producto de calidad, encontrar un cliente valioso, un servicio de calidad, inclusive un empleado excelente, promuévete adecuadamente y constantemente en Revista El Bramadero.

Tú, querido lector, podrías vender o comprar lo que quieras y a gran velocidad si utilizas la promoción efectiva y constante que Revista El Bramadero te da. Estamos para ayudarte a que tu negocio y tu producto se conozcan y se vendan en forma efectiva y a gran velocidad.

Si no estás vendiendo o comprando productos de calidad es porque no te estás promoviendo adecuadamente.

Recuerda, el mundo está en venta. O vendes o compras. Que no te ganen la pisada, promuévete adecuadamente en Revista El Bramadero.

Ahora más solicitada por un mayor número de lectores. Posicionada en 18 estados de la Republica Mexicana.

Por eso te invito a promover tu empresa o negocio, tus productos o servicios, en Revista El Bramadero y no los conviertas en algo oculto y sin movimiento, en algo desconocido, o solamente conocido por unos pocos.

Gracias por leer y usar tu Revista El Bramadero.

M.V.Z. Benedicto Rodríguez y Salazar

Fundador Grupo Rodrig

Contenidos

**EQUILIBRIO DE
NUTRIENTES EN
PERROS Y
GATOS** 07

13 LA RABIA BOVINA



**PODODERMATITIS
DIGITAL o GABARRO en
Ganado Bovino** 17



**21 ¿POR QUÉ USAR
EN LAS CERDAS?
INSEMINACIÓN
ARTIFICIAL**

**PRINCIPALES
plagas
del LITCHI**



33

**37 MANEJO DE
BECERROS DE ENGORDA
EN SEMIESTABULACIÓN
EN EL TRÓPICO**



39



45



**EL BRAMADERO,
UNA EMPRESA
BIEN**

47

**ORGANIZADA,
VIALE Y EN
EXPANSIÓN.**

**El
Organigrama
de SIETE
DIVISIONES**



49



V
VITARÉ

Halvet

EL EQUILIBRIO PERFECTO

Te Acompaña Mejor Que Nunca

Halvet

EQUILIBRIO DE NUTRIENTES EN PERROS Y GATOS



A lo largo de la historia, todas las civilizaciones han necesitado de un amigo, incluso cuadrúpedo, aunque no siempre fue tal y como ahora.

La domesticación de los animales, ha devenido en un proceso gradual, que comenzó con nuestros ancestros hace ya miles de años, incluso en la edad de las cavernas. La primera evidencia de domesticación de animales se menciona en la ciudad bíblica de Jericó, en Palestina, unos 12,000 a. C, donde perros y cabras eran adoptados como mascotas.

La motivación para la domesticación de animales no es exacta, pero se cree que comenzó cuando el ser humano se dio cuenta de que necesitaba establecer lazos con la naturaleza para su supervivencia y desarrollo. Se estima que los perros, una de las primeras especies animales domesticadas, han sido criados como animales de compañía por alrededor de 10.000 años, mientras que alrededor del año 3500 a. C. comenzó la domesticación de gatos en Egipto.

Una mascota es un animal domesticado que se conserva con el propósito de brindar compañía o para disfrute de quien lo posee. Son escogidos por su comportamiento, adaptabilidad y por su interacción con los seres humanos.

Es innegable que las mascotas aportan muchísimas cosas positivas a la salud de sus dueños, ya que el cuidado diario hace olvidar a muchas personas otro tipo de preocupaciones, evita la depresión y las hace sentir útiles. Los animales de compañía más populares son el perro y el gato, pero también encontramos las aves y los peces.

La compañía de los animales siempre evoca ternura, compañía y amistad, cualidades que se intensifican cuando la soledad busca filtrarse en la vida de las

personas; es en estos momentos cuando la mascota adquiere un papel más importante, al sentirlo parte de la familia y aún más, como un amigo.

La mayoría de las personas muestra una actitud positiva, de agrado a través de su relación con una mascota o animal de compañía, sobre todo aquéllos que sufren problemas de tipo psicológico o físico.

Un animal de compañía se adapta al ambiente de un ser humano sin importar su naturaleza, se adhiere a un grupo, familia o sociedad y se caracteriza por ser amigable. La mayoría de estos animales se convierten en domésticos si la persona con la que comparten un hogar les enseña buenos modales en la convivencia diaria, sin dejar a un lado su naturaleza animal.

En cuanto a la alimentación se refiere, hoy en día se tiene muy en claro que nuestras mascotas requieren una alimentación diferencial, se entiende que son animales de compañía y como tales merecen una atención adecuada en cuanto a sus alimentos y cuidados se refiere.

La alimentación de los animales de compañía tiene algunos objetivos propios que la diferencian de la alimentación de los animales de trabajo e incluso a los animales de granja o destinados al consumo humano, en los cuales se persigue optimizar las producciones. Los animales de compañía son, en muchas ocasiones, considerados miembros de la familia y se les trata como tales. Ello implica que su alimentación, además de suministrar una cantidad de nutrientes correcta, equilibrada y disponible, debe permitirles optimizar su salud, actividad y longevidad. Además, y dado que el sobrepeso y la obesidad son problemas frecuentes en perros y gatos, y que existen enfermedades que incluyen un tratamiento nutricional, la alimentación debe promover una correcta condición corporal y reducir el riesgo al padecimien-

**ANTE CUALQUIER NECESIDAD
EN TODA OCASIÓN...TODO EL TIEMPO...**

¡SIEMPRE A TIEMPO!

PCE3
Toxoides
SUSPENSIÓN INYECTABLE / PARANÓGENO
Bacterina toxoide para inmunizar y prevenir el carbón sintomático, edema maligno, pastorellosis neumónica y la mancha blanca bovina.

EXGON
Toxoides 10
SUSPENSIÓN INYECTABLE / PARANÓGENO
Bacterina toxoide para inmunizar y prevenir la claudicación de Perfringens, Pastorellosis, Mancha blanca y sus toxinas.

ANTHRACIS
Toxoides A1
SUSPENSIÓN INYECTABLE
Esporovacuina contra la fiebre carbonosa (antrax).

NAINVAC
Toxoides 11
SUSPENSIÓN INYECTABLE / PARANÓGENO
Toxoides toxoide para inmunizar y prevenir la claudicación de perfringens, pastorellosis, mancha blanca y hemophilus canis.

PN1
Toxoides
SUSPENSIÓN INYECTABLE / PARANÓGENO
Bacterina toxoide para inmunizar y prevenir la pastorellosis neumónica y la mancha blanca bovina.

Bacterinas Ganaderas CHINOÍN®
• Protección • Seguridad • Confianza • Garantía • Economía • Calidad

to de determinadas patologías o acelerar la recuperación de los animales enfermos.

Perros y gatos son las especies más extendidas como animales de compañía y entre ellos existen diferencias que pueden ayudar a comprender mejor sus diferentes particularidades nutritivas. Ambas son especies pertenecientes al Orden Carnívoro, pero a distinta Familia (Felidae para los gatos y Canidae para los perros). Ya en la evolución del Orden Carnívoro, desde hace 65 millones de años hasta la actualidad, encontramos diferencias ya que mientras los animales incluidos en las familias Feloideas son todos ellos carnívoros estrictos (hiena, jirafa, gato...) los incluidos en Canioidea van desde omnívoros como el oso o el propio perro hasta herbívoros como el panda. Son muchas las diferencias anatómicas entre estas dos especies, pero cabe destacar el distinto número de piezas dentales en el adulto (30 para el gato y 42 para el perro, aunque pueden existir variaciones según la raza), la mayor relación entre la longitud intestinal y la corporal en el perro, lo cual indica un mayor tiempo de permanencia del alimento en el tubo digestivo o la finísima sensibilidad olfativa del perro, más de 3 veces superior a la del gato.

Las necesidades energéticas de los adultos en mantenimiento, vienen establecidas por la National Research Council (NRC) por medio de las siguientes fórmulas, actualmente en revisión por considerarse que pueden sobreestimarlas:

Perros (NRC, 1974): $\text{Kcal EM/día} = 132 \times (\text{Peso})^{0,75} = 1 \text{ M}$

Gatos (NRC, 1986): $\text{Kcal EM/día} = 70 \times \text{Peso} = 1 \text{ M}$

Por supuesto en situaciones de inactividad o condiciones climáticas extremas, estas recomendaciones deberán adaptarse consecuentemente. Como se ha indicado anteriormente, el perro adaptará bien el horario de sus comidas al del propietario y en caso de que la alimentación se ofrezca ad libitum (a voluntad), se deberá controlar el peso del animal de forma periódica. En su comportamiento natural, el gato come frecuentemente y pequeñas cantidades y se recomienda ofrecer al gato adulto una alimentación ad libitum. Deberán evitarse comidas muy frías o muy calientes, ya que la apetencia disminuye notablemente en esos casos, siendo los 30-40 °C la temperatura ideal. Los gatos prefieren comer alimentos ya previamente conocidos o similares a los conocidos por ellos y, a diferencia de los perros, comen y beben tanto de día como de noche.

En realidad no existen recomendaciones específicas publicadas para los perros y gatos de edad avanzada, aunque por medio de la alimentación pueden per-

seguirse objetivos como el de minimizar, reducir o evitar los cambios asociados al proceso de envejecimiento, incrementando la calidad de vida de los animales y previendo posibles patologías asociadas a la edad avanzada. Suele considerarse que los gatos alcanzan esta edad hacia los 8 años, mientras que en el caso de los perros, varía según la raza:

Razas pequeñas: $11,48 \pm 1,86$ años

Razas medianas: $10,19 \pm 1,56$ años

Razas grandes: $8,85 \pm 1,38$ años

Razas gigantes: $7,46 \pm 1,27$ años.

En el mercado actual, los alimentos preparados, pueden segmentarse de diversas maneras según el objetivo para el que se formulan por mencionar algunos ejemplos existen:

Por su uso: ALIMENTOS / DIETAS / SNACKS o GOLOSINAS

Por su adecuación: COMPLETOS / COMPLEMENTARIOS

Por su contenido en agua: SECOS / HÚMEDOS / SEMIHÚMEDOS

Por su categoría comercial: SUPER-PREMIUM / PREMIUM / STANDARD / ECONÓMICO

Por el estadio de vida: CRECIMIENTO / MANTENIMIENTO / EDAD AVANZADA

Por su nivel de actividad: MANTENIMIENTO, LIGHT, PERFORMANCE

Por su valor nutricional o suplementario: MULTIVITAMÍNICOS / MEDICADOS / ENERGÉTICOS

Existen todavía más segmentaciones (según la raza o el tipo de pelo, por ejemplo) y todavía aparecerán más en el futuro.

El impacto positivo de una nutrición adecuada en la salud y enfermedades está bien establecido en todos los animales. Una alimentación apropiada a lo largo de todas las etapas de la vida puede ayudar a evitar enfermedades asociadas con la dieta, así como en el manejo de otras enfermedades. Por ejemplo, se ha demostrado que las dietas formuladas para perros y gatos con enfermedades renales crónicas proporcionan beneficios significativos.

Las condiciones de salud pueden variar a nivel fisiológico y anatómico, siendo la piel y el pelaje uno de los órganos que por las mismas características de las mascotas, parásitos externos, bacterias, hongos e incluso el medio en el que se

desenvuelven tienden a hacerlos más vulnerables y susceptibles de sufrir desórdenes en esa área.

La piel es un órgano importante, tanto por su superficie (1m² para un perro de 35 kg) como por sus funciones (social, homeostasia del medio interno, respuesta inmunitaria). La piel, que se está renovando constantemente, moviliza una gran parte de los macronutrientes y micronutrientes aportados por el alimento. Un desequilibrio en el aporte de aminoácidos, ácidos grasos, vitaminas u oligoelementos altera las funciones de barrera (tabla I) y de protección inmunitaria aseguradas por la piel: el perro se vuelve más sensible a las infecciones y desarrolla reacciones alérgicas con mayor facilidad. La piel y el pelo son el primer reflejo de la salud del perro y de la calidad de su alimentación: las dermatosis de origen nutricional son muy variadas y frecuentes en el perro.

En dermatología canina, la nutrición ocupa un lugar privilegiado, no sólo como elemento esencial de la prevención de enfermedades cutáneas, sino también como herramienta terapéutica de las dermatitis alérgicas, queratoseborréicas y metabólicas.

Los nutrientes que influyen en la función de barrera por lo general son:

Ácidos grasos poliinsaturados (AGE) (ej: ácido linoleico): Se encuentran entre los lípidos producidos por las glándulas sebáceas que forman la película hidrolípida superficial. Proteínas Para la síntesis de los queratinocitos es necesario un aporte suficiente de todos los aminoácidos esenciales.

Vitamina A: Indispensable para la diferenciación de los queratinocitos y, por lo tanto, para la formación de la capa córnea. Biotina Indispensable para el metabolismo de los AGE.

Vitamina C: Desempeña un papel clave en la formación de los lípidos de la película de la capa córnea.

Zinc: Un suplemento de zinc permite disminuir las pérdidas hídricas y un déficit provoca problemas en la cornificación.

Nicotinamida: Aumenta la concentración de ceramidas y de ácidos grasos libres en la capa córnea.

Vitaminas hidrosolubles: Participan en el metabolismo de los AGE.

Vitamina E: Excretada por las glándulas sebáceas, permite disminuir la oxidación de los ácidos grasos.

Aunado a estos nutrientes, en la actualidad existen suplementos altamente probados, estudiados y de vanguardia,

TRATAMOS LA VIDA CON VIDA

PARA PROTEGER TU GANADO



**Vacuna contra el
Derriengue**

Registro SAGARPA B-0104-105

BIOZOO.COM.MX



CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO

ANIMALES DE PRODUCCIÓN

que coadyuvan a mantener los niveles óptimos de estos nutrientes, a maximizarlos, incluso a la adecuada sintetización de ellos en el sistema del animal.

El grupo de los Omegas es uno de ellos, al ser ácidos grasos esenciales, ayudan a fortalecer las cadenas proteicas y de formación de vitaminas como la E.

Los ácidos grasos Omega 3-6-9 ayudan a fortalecer los vasos sanguíneos y ayudan a que en la dieta la presencia del colesterol sea baja en su mascota. Fortalecen el pelaje durante los cambios de estación, ayuda a evitar la resequedad de la piel, la picazón, la aparición de caspa, pérdida o rotura del pelo, y que se tenga un pelo áspero y sin brillo.

Los ácidos grasos Omega, llevan un lazo muy estrecho para favorecer una buena digestión y mantenimiento en general de piel, pelaje incluso de varios órganos internos como riñones e hígado.

El Laboratorio HALVET, comprometido con la salud animal y de tu mascota lanzo a mercado en el 2017 "VITARÉ" Y "VITARÉ OMG", un par de suplementos alimenticios, de los cuales VITARE OMG se encuentra adicionando estos con ácidos grasos Omegas, pero no sólo los adicionó sino que logró un balance perfecto entre la relación de los Omegas 3-6-9, logrando objetivos muy específicos y enfoques especializados únicos, tales como recuperar, curar y hasta regenerar tejidos como piel y pelo de tu perro y gato, LABORATORIOS HALVET sabe que es importante conseguir la proporción correcta de Omega 3, Omega 6 y Omega 9 en la dieta del perro ya que la falta de estos ácidos grasos lleva a problemas de salud como la diabetes, el cáncer y los problemas del corazón. Los perros no pueden producir o sintetizar Omega 3 y Omega 9, que tienen que ser introducidos en su dieta.

VITARÉ es un complemento nutricional que te proporciona un aporte de glucosa que a su vez se refleja en energía para tu mascota, fortificado con Vitaminas y Minerales, tales como Vitamina E, Vitamina A, Vitamina B12, Vitamina C, Vitamina D3, Zinc y magnesio y extracto de Hígado de Bacalao, además de proporcionar el equilibrio perfecto entre salud, nutrición y sabor. VITARÉ es un suplemento ideal para mascotas débiles, enfermas o con falta de apetito, sea cualquiera que sea la fuente de ésta, representa también un complemento para la dieta diaria. VITARÉ es de consistencia suave, en una pasta de facilísima administración, además de sola, Vitare se puede suministrar mezclado con el alimento. Además, es de los productos suplementarios en mercado que puede ser utilizado en perros y gatos.

VITARÉ OMG es un complemento nutricional que te proporcionará un com-

plemento nutricional que contiene ácidos grasos esenciales. Además de vitamina E, estos ácidos grasos pertenecen a los grupos Omega 3, Omega 6 y Omega 9. Estos ácidos grasos esenciales proveen a las mascotas DHA que constituye el 40% del total de ácidos grasos del cerebro, para un óptimo desarrollo neurológico. VITARÉ OMG provee EPA, el cual regula los procesos inflamatorios incrementados y restablece esta función en el cuerpo, promueve también el fortalecimiento cutáneo, influyendo positivamente en la salud de la piel y el pelaje, gracias a los ácidos esenciales en su fórmula. Además los Omegas de VITARÉ OMG, actúan en diversos fenómenos fisiológicos, lo que los hace que sean piedra angular de la nutrición de tu mascota. Éste puede ser suministrado en el alimento, solo o incluso bajo el uso de otros medicamentos, al no actuar de manera antagónica con ellos, lo que representa un suplemento

de alta calidad y de gran seguridad para tu compañero. En definitiva VITARÉ OMG Y VITARÉ es el complemento esencial y el equilibrio perfecto para tu mascota.

En LABORATORIOS HALVET saben que además de una adecuada alimentación, medicamentos y tratamientos oportunos, son sólo parte de todo un conjunto de responsabilidades que debes tener con ellos y es necesario proporcionar a las mascotas afecto y cuidar de sus necesidades con amor para obtener a cambio momentos memorables llenos de risas y alegría. No deja de ser sorprendente cómo estos seres pueden ayudar a mantener la salud tanto física como psíquica, por lo que es importante agradecer, con cada acto de vida, su compañía.

C.P.H.D. Julio César Medina



**Animales más Sanos
y Productivos**



**Tan
NUTRITIVA
como la
de mamá...**



Sustituto de
Leche
para perros

**GUAO
GUAO**

**Tan NUTRITIVA
como la de mamá!!!**



**Vitaminas
A y D**

CONTENIDO NETO: 500 g

LOEFFLER®

INSTITUTO AGROBIOQUÍMICO, S.A. DE C.V.



Infusiones mamarias

Neomastil® Especial

Registro SAGARPA Q-0180-018
Suspensión intramamaria

Mastiffler®

Registro SAGARPA Q-0180-117
Suspensión Intramamaria

Secador Loeffler®

Registro SAGARPA Q-0180-023
Infusión intramamaria

Combinación antibiótica indicada para la prevención, tratamiento y control de la mastitis clínica, subclínica, aguda o crónica, causada por diferentes bacterias Gram positivas y Gram negativas durante el periodo de lactancia.

Indicada para el control y tratamiento de las mastitis de las vacas que se encuentran en producción láctea, causadas por los microorganismos sensibles a la Cefalexina.

Está indicado para la prevención de mastitis en el ganado lechero durante el periodo de secado. Para lograr un mejor efecto y difusión se recomienda limpiar el pezón del cuarto afectado y aplicar el producto, se recomienda un ligero masaje sobre la glándula mamaria posterior a la aplicación.



Tel: (01 55) 2626 91 00 Ext. 512-522

www.innopharma.com.mx | www.loefflervet.com.mx | ventas@innopharma.com.mx

LA RABIA BOVINA

ANTECEDENTES

Durante los años 60's, la ganadería de México y la de todo Latinoamérica, presentaba graves pérdidas económicas generadas por la presencia de Rabia Paralítica Bovina, enfermedad comúnmente conocida como Derriengue. En esa época se estimaba una pérdida anual de cien mil cabezas en México y un millón de cabezas en Latinoamérica. Con el objeto de encontrar una solución a ese problema, el Instituto Nacional de Investigaciones Pecuarias de la Secretaría de Agricultura y Ganadería, del gobierno Mexicano, establece en el año de 1968 dos programas de cooperación internacional, a través de la Organización para la Agricultura y la Alimentación (FAO) y la colaboración de la Oficina de Pesca y Vida Salvaje de los Estados Unidos (The Fish and Wildlife Office of the United State).

Hasta hace algunos años, las pérdidas económicas directas anuales estimadas en la ganadería nacional, por la muerte de bovinos a causa de esta enfermedad, fueron de aproximadamente 500 millones de pesos, de acuerdo con el Diario Oficial de la Federación, (6-06-2009), y recientemente existen reportes que estiman 20 mil muertes de animales al año que genera 120 millones de pesos en pérdidas económicas (Inforural 2014). Donde para establecer estos datos SAGARPA recomienda en primer lugar, el reconocimiento exacto de la enfermedad a través de pruebas en laboratorios autorizados y aprobados que realicen diagnóstico de rabia, lo cual es fundamental para el estudio epidemiológico del problema, para establecer la incidencia mediante el reporte obligatorio. Además, se entiende que esta enfermedad se controla y previene mediante acciones de información educativa en función de una vigilancia epidemiológica eficaz, el control de las poblaciones de "vampiro", control de focos y la vacunación de las especies ganaderas en riesgo, a fin de reducir las importantes pérdidas económicas ocasionadas en la ganadería del país.



DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA

La rabia es una enfermedad casi tan antigua como la humanidad, su conocimiento remonta al siglo XXIII AC. Girolamo Fracastoro describió la enfermedad y sus rutas de contaminación en 1530 A.C., mientras que el primer tratamiento preventivo de la infección, pos-exposición fue aplicado en 1885 por Luis Pasteur. Es una enfermedad de distribución mundial con excepción de Australia. Por casi doscientos años se consideró al perro como su transmisor exclusivo. Sin embargo, en los países industrializados, en los que la rabia canina ha sido controlada, las especies salvajes se han convertido en sus vectores naturales. **En América latina, el principal vector silvestre es el murciélago hematófago. En México la rabia paralítica bovina se presenta en 23 estados de la república, incluyendo Veracruz, distribuida por toda la costa del golfo de México desde el sur de Tamaulipas hasta Yucatán y, por la costa del Pacífico, desde el sur de Sonora hasta Chiapas, correspondiente al área de biodistribución del murciélago hematófago Desmodus rotundus (Vampiro). Siendo la región sureste la más vulnerable.**

Cuevas Romero Sandra Julieta.

Investigadora titular del Laboratorio de Virología, CENID-MA, INIFAP KM. 15.5 Carretera México-Toluca, Col. Palo Alto, Cuajimalpa D.F. CP. 05110; Tel: 5538718700 Ext 80312; Cel. 5527352068;

cuevasjulieta@inifap.gob.mx ; scuevasl@gmail.com



DERRIENGUE

DESCRIPCIÓN DE LA ENFERMEDAD

La rabia es una enfermedad infecciosa, generalmente aguda, producida por un virus que afecta a los animales de sangre caliente domésticos y humanos.

En los humanos se manifiesta por un periodo de incubación que dura de dos a diez días con signos y síntomas inespecíficos como cansancio, cefalea, fiebre, anorexia, náusea, vómito y parestesia en el sitio de la herida, seguido por la dificultad de la deglución, hidrofobia, desorientación, crisis convulsivas, periodos de excitabilidad y aerofobias y parálisis flácida. Estas manifestaciones son seguidas de un periodo de coma y eventualmente el fallecimiento. Cuando ocurre la infección, el virus viaja desde la herida, a lo largo del sistema nervioso, hacia el cerebro, a una velocidad de 3mm/hora causando inflamación, lo que resulta en los síntomas de la enfermedad. El tiempo de incubación es desde los 10 días hasta los 7 años, con un periodo promedio de 3 a 7 semanas.

En los animales se distinguen dos formas de presentación, la rabia furiosa y la parálitica o muda.

En el perro, el periodo de incubación persiste de 10 días a 2 meses. En la fase de incubación del virus, los perros manifiestan cambios de conducta con una agitación inusitada al menor estímulo. Se nota anorexia, irritación en la región de la mordedura, estimulación de las vías genitourinarias y un ligero aumento de la temperatura corporal. Después de 1 a 3 días, se acentúan los síntomas de excitación y agitación. Se vuelve agresivo, con tendencia a morder objetos, animales, y al hombre. La salivación es abundante debido a la parálisis de los músculos de deglución. En la fase terminal, se puede observar convulsiones generalizadas, incoordinación muscular y parálisis de los músculos del tronco y de las extremidades.

La forma muda se caracteriza por el predominio de síntomas paráliticos, en tanto que la fase de excitación es muy corta o a veces está ausente. La parálisis comienza por los músculos de la cabeza y cuello y el animal tiene dificultades en la deglución. Luego sobreviene parálisis de las extremidades, parálisis general y muerte. El curso de la enfermedad dura de 1 a 11 días.

En los bovinos, la rabia es transmitida por el vampiro (murciélagos hematófagos). El periodo de incubación es entre 25 a 150 días. Los síntomas predominantes son del tipo parálitico, por lo que se le denomina rabia bovina parálitica. Los signos comunes en los animales enfermos, es que se alejan del grupo, algunos presentan las pupilas dilatadas y el pelo erizado, somnolencia y depresión. Se observan movimientos anormales de las extremidades posteriores, lagrimeo y catarro nasal. Los accesos de furia son raros, pero se pueden notar temblores musculares, inquietud e hipersensibilidad en el lugar de la mordedura del vampiro. Al avanzar la enfermedad se observa incoordinación muscular y contracciones tónico-clónicas de grupos musculares del cuello, tronco y extremidades. Los animales tienen dificultad al caminar en la deambulación, pareciéndose al “mal de caderas”, su musculatura está contraída ocasionando frecuentemente parálisis del miembro posterior (Derriengue), se presentan problemas en la deglución observando salivación excesiva y dejan de rumiar. Por último, caen y no se levantan más, hasta la muerte.



Debido a que el cuadro clínico encefálico causado por el virus rabico puede ser confundido con otras encefalitis de etiología distinta, es necesario el establecimiento de un diagnóstico diferencial eficaz, el cual dependerá de la buena calidad de la muestra, las condiciones de su transporte al laboratorio, la rapidez en la obtención de los resultados y su difusión inmediata.

En la mayoría de los casos el diagnóstico se realiza post-mortem, mediante detección del antígeno viral por técnicas de inmunofluorescencia directa en impresiones del cerebro, inoculación del material sospechoso en ratones lactantes o cultivo en líneas celulares.

Actualmente en humanos que presentan los síntomas clínicos se puede detectar el ácido ribonucleico viral mediante reacción en cadena de la polimerasa (PCR), en muestras de líquido cefalorraquídeo, saliva o biopsias de piel (sitio de la mordedura o nuca), o por detección de anticuerpos antirrábicos en suero sanguíneo.

TRATAMIENTO

En animales no existe tratamiento. En caso de humanos de haber sido mordido por un animal rabioso, se recomienda limpiar bien la herida con agua y jabón y buscar asistencia médica inmediata y se debe intentar reunir la mayor cantidad de información posible acerca de dicho animal. Igualmente, debe contactarse a las autoridades sanitarias de la localidad encargadas del control de animales para confinar el animal, si es posible, y si se sospecha la presencia de esta enfermedad, observarlo y hacer los exámenes respectivos. Si hay riesgo de rabia, el tratamiento inmediato, consiste en realizar una inmunización pasiva con inmunoglobulina específica y/o inmunización con vacunas antirrábicas, las cuales son 100% efectivas. En una persona no tratada eficazmente, una vez que los síntomas clínicos aparecen, la muerte es inevitable.

RECOMENDACIONES

A pesar de que la rabia se conoce en el mundo desde tiempos remotos y del inevitable y fatal desenlace que produce, en México continúan produciéndose anualmente pérdidas en ganado y algunos casos en vidas humanas por este terrible virus. Es por esta razón que el público en general y las autoridades sanitarias deben estar alertas y conscientes de la existencia de esta enfermedad, con el fin de prevenirla y evitar pérdidas innecesarias. En animales es recomendable realizar un programa de vacunación anual para evitar casos clínicos.

1. Valdés Ornelas, O. y Atristain G. 1964. Bat rabies in México. Southern Vet. 1: 13-16
2. Málaga, A.A. 1959. La rabia de los murciélagos como problema veterinario y de salud pública. Ciencia Veterinaria, 4: 520. Ciudad de México, Universidad Nacional Autónoma de México.
3. Magaly Bracamonte P. 2004. FONAIAP - Centro Nacional de Investigaciones Agropecuarias.
4. Mayra A, Hidalgo Díaz. La Rabia: Una zoonosis mortal. Sanidad Animal, CENIAP-INIA.
5. Flores C.R. La Rabia en las diferentes especies, sus transmisores y su control. 1ª. Ed. INIFAP-SAGARPA, 1998:41-68
6. Cuevas-Romero J, Alvarado IA, Mejía SP, Camara VM. 2007. Técnicas de Diagnóstico para la detección de antígeno y anticuerpos contra el virus de la rabia. INIFAP-SAGARPA. Libro técnico No. 2. ISBN 978-970-43-0194-1
7. World Health Organization. Human and animal rabies. <http://www.who.int/rabies/en> <https://www.inforural.com.mx/rabia-paralitica-bovina-y-sus-consecuencias-en-el-pais>
8. NOM-056-ZOO-1995, Especificaciones técnicas para las pruebas diagnósticas que realicen los laboratorios de pruebas aprobados en materia zoosanitaria.



La queratina de la pezuña se reblandece y adquiere una consistencia esponjosa, haciendo innecesaria una herida como tal para causar una lesión, sin embargo cuan-

1 Clostridium Chauvoei
2 Clostridium Septicum
3 Clostridium Novyi
4 Clostridium Sordellii
5 Clostridium Perfringens C
6 Clostridium Perfringens D
7 Mannheimia Haemolytica tipo A1
8 Mannheimia Haemolytica + Leucotoxinas
9 Pasteurella Multocida Serotipo A-3
10 Pasteurella Multocida Serotipo D
11 Histophilus Somni (Haemophilus Somnus)

Ayuda a generar Inmunidad en el metabolismo de los Bovinos, Ovinos y Caprinos, contra 11 Tipos de Enfermedades Clostridiales y Respiratorias

Para una mayor protección a su ganado

www.laboratoriospier.co.mx
 LABORATORIOS PIER S.A. DE C.V.
 Soluciones en medicina veterinaria

do existe, las bacterias la aprovechan para llegar y colonizar con mayor facilidad los tejidos (Figura 2).



Figura 2. Úlcera interdigital, lesión característica del garrarro. Guía Bayer de podología bovina.

Es imprescindible revisar con cuidado a estos animales que alertan sobre el inicio de la enfermedad. El signo clínico característico de la enfermedad es que los animales cojean y al examen hay dolor que se detecta haciendo compresión de la pezuña con la mano o con una pinza y el animal retira el miembro, en muchos casos al realizar estas maniobras de exploración hay salida de pus por los bordes de la suela o por el borde de la pezuña y se identifica además un exudado fibrinoso subcutáneo conocido como flemón. (Figura 3)



Figura 3. Flemón interdigital, nótese la inflamación y el exudado propio de esta lesión. Guía Bayer de podología bovina.

Cuando la bacteria o bacterias causantes de la infección se ponen en contacto con tejidos vivos, producen necrosis (figura 4),

ma, o bien algún objeto extraño que esté causando molestia al animal al caminar. Hay que tener en cuenta que entre más pesado sea un animal, la alteración del paso produce dolor por la subsecuente desviación de las articulaciones. En ganado lechero, el 75% de las claudicaciones son de miembros posteriores mientras que solo el 25% son de miembros anteriores, debido a la distribución natural del peso en estos animales.

Generalmente el animal afectado presenta fiebre además del dolor y claudicación, resultándole difícil o imposible desplazarse y por lo tanto pierde peso; si es una vaca lechera, la producción se reduce drásticamente y, por la misma condición, los problemas metabólicos pueden desencadenarse.

Por este motivo, el tratamiento deberá instaurarse lo más rápido posible, posterior a la claudicación, a la presencia de los factores predisponentes y a la evaluación clínica de los animales, ya que esto reducirá su costo. Algunas de las opciones del tratamiento del Garrarro, que van de acuerdo al momento de la detección y al tipo de lesión, van desde la antibioterapia sistémica a las curaciones locales de la zona afectada, colocando después una prótesis o cubierta que proteja la pezuña, tratamiento local con sprays y soluciones antisépticas, pediluvios adicionados con sulfato de cobre y, en casos graves, la amputación quirúrgica.

la cual puede propagarse hasta el hueso y las articulaciones respectivas. Sin embargo, aquí no termina el problema; el tratamiento tardío o inadecuado propicia a que la infección pase a la circulación general, produciendo abscesos en hígado, rumen, riñón, pulmón y ganglios linfáticos.

La pododermatitis interdigital se trata de una patología con la que todos vamos a tratar alguna vez, es por eso que te invito a que en esta temporada de lluvias estés al pendiente de las patas de tus animales, sin embargo no olvides siempre tener a la mano el número del Médico Veterinario, que como profesional sabrá asesorarte y prevenir muchas de los contratiempos del ganado.

MC. Ana Iris Mota Torres

SES-VET- México

anairismotatorres@gmail.com

+521 233 122 5024



Figura 4. Lesión plantar profunda, hay evidencia de necrosis en el tejido plantar. Guía Bayer de podología bovina.

En ganado lechero, el mejor punto para la detección de claudicaciones es en la sala de ordeño ya que fácilmente pueden observarse los animales, sin embargo antes de tomar una medida sanitaria o clínica, hay que revisar las pezuñas del miembro afectado ya que en ocasiones solo puede tratarse de callos o crecimiento de la mis-

COMPAÑEROS SALUDABLES



Melvinac Gel



Suplemento alimenticio vitamínico y mineral en pasta.

Brosín



Antibiótico con antiinflamatorio en ungüento.

Gastroprazol



Omeprazol para pacientes con gastritis, esofagitis y úlceras.

HyTryl



Condroprotector de uso intra-articular y/o endovenoso.

SOLUCIONES PARA LA SALUD DE TU CABALLO



www.dechra-brovel.com


Dechra



¿POR QUÉ USAR EN LAS CERDAS?

Por: MVZ. GUILLERMO ORTEGA LANDA

INSEMINACIÓN ARTIFICIAL

La Inseminación Artificial es una técnica muy utilizada desde ya hace mucho tiempo, se emplea con mucho éxito en vacas, yeguas, cerdas, perras, también en ovejas, cabras, venados, abejas y aves. Sabiendo realizar con mucho conocimiento este método, se pueden alcanzar grandes parámetros en mejoramiento genético; sobre todo mejorar algunos caracteres como la producción, la estatura, el temperamento y una línea expresiva en tipo y línea definida.

En esta ocasión hablaremos en especial sobre la Inseminación Artificial en Cerdas. Pues bien, no sólo se trata de inseminar, ni de cruzar una raza con otra... Al realizar este tipo de actividad, es recomendable que sea realizada por alguien que no sólo tenga conocimiento de la técnica en sí, sino de que la persona tenga buenos conocimientos en el manejo de Genética Animal Aplicada.

En la actualidad, esta actividad ha crecido bastante y ya no sólo se utiliza en grandes granjas porcícolas, sino que está teniendo mucha demanda en granjas pequeñas y en cerdas de tras patio, obteniendo resultados excelentes.

Quiero mencionar algunos aspectos importantes que se deben tomar en cuenta para llevar a cabo esta bonita actividad. Pues bien, a continuación se enlistan:

- Conocimiento adecuado de la técnica
- Manejo adecuado del semen
- Saber el ciclo reproductivo de la cerda
- Seleccionar el semental que se quiere usar
- Conocer aspectos importantes de la raza que se va a utilizar
- Dar una información necesaria al productor para obtener lo que espera obtener al realizar esta actividad.

Parafen[®] polvo 6%

¡ADIÓS A LOS PARÁSITOS!

Endoparasitocida de amplio espectro
con efecto ovicida y larvicida

- ☒ Efecto prolongado
- ☒ Administración segura durante la gestación
- ☒ No deja residuos en leche



CONOCIMIENTO ADECUADO DE LA TÉCNICA

Aunque la técnica en sí es muy sencilla, es importante saber escoger el tipo de pipeta a usar, ya que en el mercado existen diferentes pipetas, formas de punta, tamaños de éstas y... bueno... todo va a depender de si la cerda es primeriza, múltipara o es una cerda repetidora. Llevar a cabo una buena lubricación de la punta de la pipeta es muy importante y hacer una adecuada introducción en el cuello de la matriz es aún más importante, ya que de ello dependerá un buen éxito.

La técnica consiste en introducir la pipeta con la punta lubricada con un gel a base agua y que no sea espermicida; se introduce primero por los labios vulvares, hacia arriba, y luego en forma horizontal, es importante lavar la vulva con agua, pero sin usar

algún jabón o detergente. Ya introducida, hasta la entrada del cérvix, se darán tres vueltas hacia el lado izquierdo, es decir, contrario a las manecillas del reloj. Posteriormente, se jala la pipeta para cerciorarse de que ya no se puede salir y se conecta la botella del semen en la parte posterior de la pipeta, no sin antes quitar la punta del pico de la botella para que pueda salir el semen y ser introducido hacia los cuernos uterinos. Se hará una compresión de la botella, poco a poco, con la mano, para que ésta se valla vaciando. Una vez vaciada se esperarán unos tres minutos para dar nuevamente tres vueltas, pero ahora hacia lado derecho, para que la pipeta se destrabe del cérvix y entonces poder sacarla.



MANEJO ADECUADO DEL SEMEN

La mayoría del semen se maneja comercialmente en fresco; se debe mantener entre 15 y 18°C de temperatura. Realmente éste es un semen fresco; si llegase a aumentar la temperatura a más de 20°C, o llegara a bajar a menos de 15°C, entonces se echaría a perder. Por eso es importante un buen manejo. Quiero mencionar que hay varios tipos de diluyentes que pueden mantener viable a los espermatozoides de 3 a 10 días.



SABER EL CICLO REPRODUCTIVO DE LA CERDA

Esto es de suma importancia saber el momento en que ocurre la ovulación y es requisito indispensable conocer los signos que manifiestan el celo o el calor de una cerda: ésta empezará a actuar con nerviosismo, inquieta, bajará el consumo de comida; hará unos ronquidos, parecidos a los que hace un semental, después la vulva se pone roja e inflamada. Posteriormente la cerda permitirá que le pongas las manos en la cadera y se quedará totalmente quieta... Es el momento en que se puede hacer la inseminación. Esta actividad se realiza en dos partes, la primera introduciendo una botella y la segunda botella entre 8 y 12 horas posteriormente. Cada botella deberá contener 3 millones de células espermáticas. Aquí lo más importante es saber cuándo empezó a tener los primeros signos del calor, ya que es importante inseminar a las 36 horas de empezados éstos, porque la ovulación ocurrirá entre éste tiempo hasta transcurridas las 48 horas.

SELECCIONAR EL SEMENTAL QUE SE QUIERE USAR

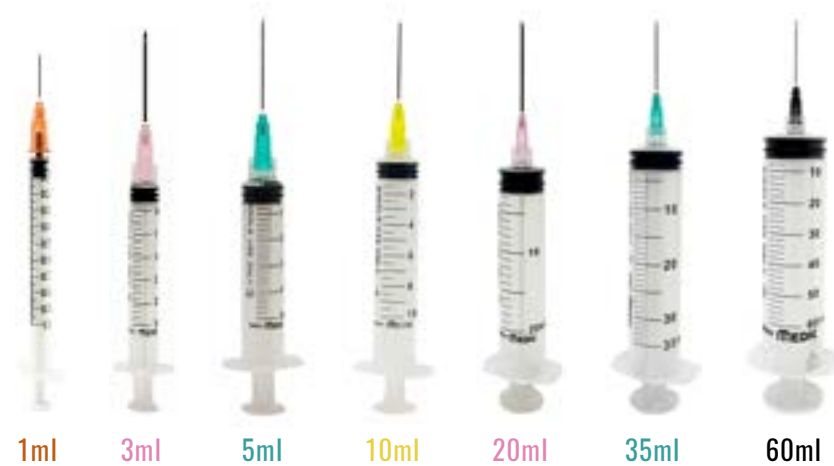
Ahora... ¿cuál semental quiero para mis cerdas? Creo que la mejor forma de escoger a un semental es preguntándose ¿qué quiero obtener de este cruzamiento? Algunas cerditas, para reemplazo, o tal vez todo la camada al mercado. Ésta es la importancia de seleccionar y también ver qué características fenotípicas y genotípicas tienen las cerdas con las que se cuenta para el cruzamiento. De esto depende el éxito o el fracaso que se tendrá a futuro.



Agujas estériles desechables.



Agujas con triple bisel que asegura menos dolor a la entrada. El filo de la punta permite la fácil penetración en los tejidos evitando traumas.



Jeringas estériles desechables.

Jeringa transparente de fácil lectura y tapón de elastómero que asegura la acción suave del embolo.

VET COM



**“Agujas reusables”
de acero inoxidable de la más
alta calidad**



GRUPO INTERZENDA

www.grupointerzenda.com



@Interzenda



Grupo Interzenda SA de CV



Tel. 01 800 83 12 23 42

CONOCER ASPECTOS IMPORTANTES DE LA RAZA QUE SE VA A UTILIZAR

A continuación se describen los caracteres fenotípicos y genotípicos de las razas que más se usan:

YORKSHIRE

- Gran capacidad de resistencia
- De gran tamaño corporal, perfil recto y orejas erectas
- El rendimiento en canal puede llegar hasta el 82%
- Muy buena habilidad materna
- Excelente tasa de conversión alimenticia
- La desventaja es que son muy corpulentos al nacer

LANDRACE

- Cerdas muy dóciles
- Buena producción de leche
- Tienen buena precocidad
- La prolificidad es de muy buen nivel
- La desventaja es que pueden tener demasiados lechones y no alcanzar las tetas.

LARGE WHITE

- Se considera la raza más lechera de todas
- Puede llegar a tener hasta 16 o 18 lechones por camada y destetar todos sin problemas.
- La desventaja es que tiene el hocico muy largo y son de condición corporal muy delgada

PIETRAIN

- Produce carne magra y muy sabrosa
- Buen desarrollo de lomo y jamones
- El rendimiento en canal puede llegar a un 77%
- Las desventajas son el nerviosismo, la poca habilidad materna, son poco prolíficas, de crecimiento lento, tamaño mediano y patas más cortas que otras razas.

DUROC JERSEY

- Buena conversión alimenticia
- Muy rústicos
- Rendimiento en canal a los 90 kg. Es de 74%
- Ganacia de peso hasta los 700 gr. Diarios
- Poco prolíficos.
- La desventaja es que nacen muy anchos de pecho y tienen dificultad para nacer, sobre todo en hembras primerizas.

HAMPSHIRE

- Muy buen índice de conversión
- Prolificidad mediana
- Rendimiento en canal a los 90 kg de 75%
- Obtención de muy buena carne magra
- Desventajas: poca producción de leche, las cerdas son demasiado nerviosas y medianamente agresivas.



Como profesionales del campo, es importante dar la información necesaria al productor y saber qué espera obtener al llevar a cabo esta actividad de Inseminación Artificial en Cerdas, así como ayudarlo a saber qué ventajas tiene esta actividad, siendo muchas, comparadas con la utilización de un solo semental; y, además, considerando la más importante: la alta calidad genética que se espera obtener.

Mejores pies de cría... Mejores lechones... Mejores conversiones alimenticias... Menor costo de producción y camadas más homogéneas. Pero, sobre todo, mayor ganancia de dinero.

Pues bien, amigos lectores, espero que esta información sea de su agrado y sirva para que se animen a inseminar y a ser cada vez mejores productores.

BIBLIOGRAFIA

- Arandes Lourdes (1996) La inseminación Artificial. Generalidades y particularidades a tener en cuenta. Producción Animal.
- Armando R. Fuentes P. (1998) Factores que influyen en la Inseminación Artificial. Mundo Ganadero
- Balta J. (1996) Inseminación Artificial. Una técnica al alcance de todos.
- Córdova Izquierdo A. Pérez Gutiérrez J.F. Avances recientes en la Inseminación Artificial y conservación de semen. Anaporc.
- Daza Andrada A. La inseminación Artificial en manejo de la reproducción en el ganado porcino Edit. Aedes Madrid
- Echegaray Arantxa (2000) Avances en inseminación Artificial Porcina. Producción Animal.

EL JUEGO
COMENZÓ
Y EL **AS** ESTÁ
BAJO TU
MANGA



Anúnciate en

ElBraMadero
revista

TU CONTACTO

con más de 4,000 farmacias
atendiendo a más de
1'000,000 de usuarios cada mes,
en 16 estados de la República Mexicana



CON LO MEJOR DE LA
GENÉTICA
Y LAS
NUEVAS
TECNOLOGÍAS
PARA EL
AGROGANADERO
GANADOR



HAZ
PROMOCIÓN

ENCUENTRA TU

AS

JUEGA EL JUEGO DEL
AS EXPANSIÓN

Compártela y **HAZ** Promoción Adecuada:

Por cada
suscripción anual

ElBramadero
revista

TE PREMIA con un hermoso
juego de naipes
ilustrado con **OBRAS DE ARTE**
CON EL ORGULLO DE TU CAMPO

Patrocínalas y...
PERSONALIZA
TU JUEGO



Cada carta incluye
LAS FRASES DE PODER

que te comparte el
MVZ Benedicto Rodríguez
Fundador de El Bramadero
como la siguiente:

ANTE LA VIDA...
TU ACTITUD LO DICE TODO:

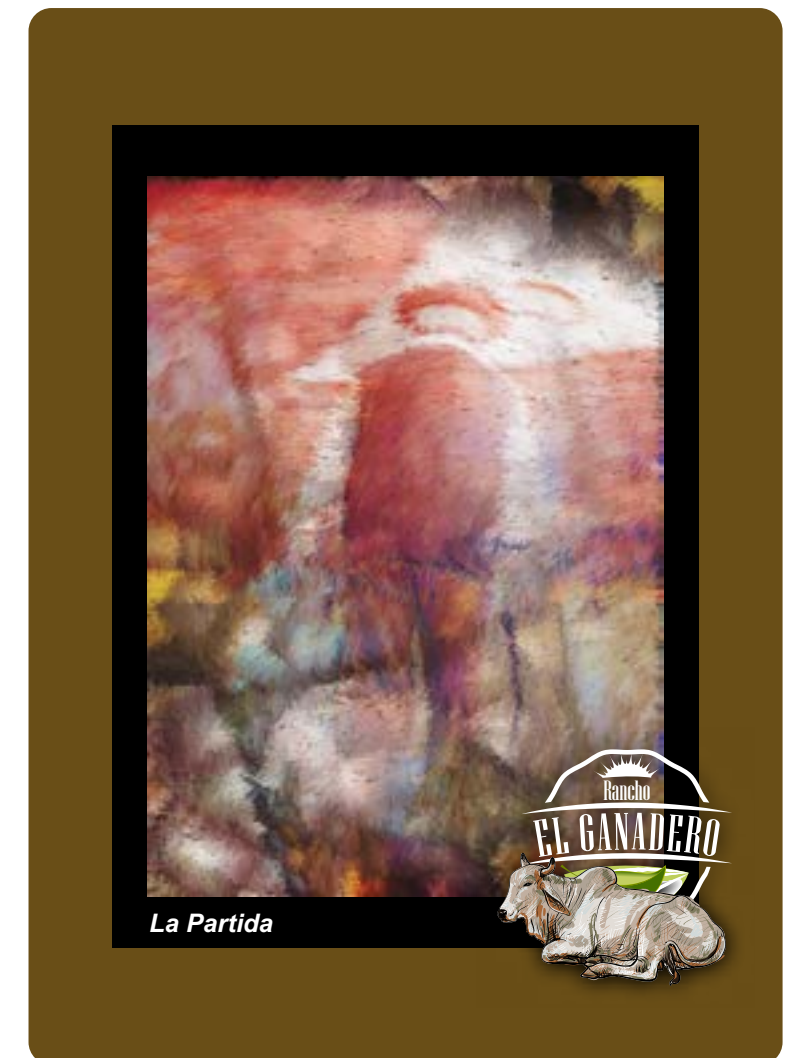
El Poderoso... la crea
El Activo... la fabrica
El Entusiasta... la goza
El Conservador... la conserva
El Antagónico... la rechaza
El Enojón... la destruye
El Miedoso... le huye
El Compasivo... la apapacha
El Afligido... le llora
El Cobarde... sucumbe
Y el muerto... Está acabado.

TU ACTITUD LO DICE TODO.

**PORQUE SABER...
ES PODER**

COLECCIONALES

Llama YA al
(52) 55-3100-3003



PROTEGE
DONDE LA
ENFERMEDAD
COMIENZA

TSV-3

VACUNA RESPIRATORIA CONTRA

VRSB

IBR

PI 3

PROTECCIÓN SUPERIOR™ DESDE EL INICIO

**FUENTE: NORTH AMERICAN COMPREHENSIVE AND ADVERTISING AS OF JANUARY, 2012.
REGISTROS PROPIEDAD DE ZOETIS MÉXICO, S. DE R.L. DE C.V., PASEO DE LOS TAMARINDOS NO. 60 PB, COL. BOSQUES DE LAS LOMAS, CULIMA, MICHOACÁN, MÉXICO, C.P. 58200.
TSV-3 RES. SAGARHA 9-196-254. CONSULTA AL MÉDICO VETERINARIO. USO VETERINARIO. PARA USO EXCLUSIVO DEL MÉDICO VETERINARIO.

POR LOS ANIMALES. POR LA SALUD. POR TI.™
zoetis.mx

zoetis

Ahora en **18** Estados
DE LA REPÚBLICA MEXICANA

Desde
San Luis Potosí
hasta
Quintana Roo



Distribuidora Veterinaria
EL BRAMADERO



- 1 Campeche
- 2 Chiapas
- 3 Estado de México
- 4 Guanajuato
- 5 Guerrero
- 6 Hidalgo
- 7 Michoacán
- 8 Morelos
- 9 Oaxaca
- 10 Puebla
- 11 Querétaro
- 12 Quintana Roo
- 13 San Luis Potosí
- 14 Tabasco
- 15 Tamaulipas
- 16 Tlaxcala
- 17 Veracruz
- 18 Yucatán

TAN
RÁPIDO
COMO INSTANTÁNEO,
ENTREGANDO
EN MÁS DE

70
PUNTOS
DE VENTA

EL MEJOR SERVICIO
Y LOS MEJORES
PRODUCTOS
VETRINARIOS

PROGRAMA

ParasitOFF

Ciclo de control parasitario



Solution® L.A.

LA COMBINACIÓN QUE TE DA MÁS KILOS

- Larga duración
- Amplio espectro
- Mayor ganancia de peso
- Contra parásitos internos y externos



Solution® L.A. es parte del programa ParasitOFF.

Reg. SAGARPA Q-0273-025
CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO
LADA SIN COSTO: 01 800 976 1234
WWW.MSD-SALUD-ANIMAL.MX
PARA MAYOR INFORMACIÓN, CONSULTE LA ETIQUETA DEL PRODUCTO
O A SU REPRESENTANTE DE MSD SALUD ANIMAL.

MSD
Salud Animal

PRINCIPALES

plagas del LITCHI



CHINCHES



El litchi, fruta que para la mayoría de nosotros es un placer consumir, tiene origen en las zonas subtropicales del sureste de Asia. Algunas fuentes consideran como centro de origen la provincia de Cantón, en el sur de China, mientras que otras también mencionan como origen a Vietnam del Norte. Hasta el día de hoy los chinos consideran al litchi como la fruta más fina de todas, incluso su nombre chino Lee-chee se traduce al español como "Donadora de la alegría de vivir".

Lo cierto es que, más allá del origen de esta fruta, hoy en día todos podemos disfrutar su sabor único e inigualable, gracias a la adaptabilidad que ha tenido en varias partes del territorio mexicano, destacando los estados de Sinaloa, San Luis Potosí,

Nayarit, Puebla y Veracruz, entre otros, en los que cada vez es más popular y más demandada esta deliciosa fruta.

El litchi es una fruta tropical que requiere condiciones ambientales específicas para su buen funcionamiento y óptima producción, siendo la temperatura ideal entre los 15 y 30° C. Son necesarias precipitaciones pluviales medias anuales de 1,600 mm con una humedad relativa de 75%. Todas estas condiciones propicias para el buen desarrollo del cultivo de litchi lo son también para algunos organismos considerados plagas por dañar diferentes estructuras de la planta, desde las ramas, hojas, flores, hasta las frutas, disminuyendo su rendimiento y por tanto la rentabilidad, lo cual hace que el combate de estas plagas se vuelva indispensable dentro del manejo de cultivo. Entre las principales plagas del litchi podemos mencionar a las chinches, ácaros, orugas taladradoras, áfidos, cóccidos, etcétera, aunque éstas se encuentran condicionadas al ambiente en el que se desarrolle la planta. A continuación se mencionan las características más importantes de las plagas del litchi, así como una breve recomendación para su control. Cabe destacar que los productos mencionados son los ingredientes



Algunas fuentes consideran como centro de origen la provincia de Cantón, en el sur de China, mientras que otras también mencionan como origen a Vietnam del Norte.



Evol

La evolución de los endectocidas.

Evol es un producto único y completo, que llegó para acompañar la evolución de la ganadería. Una verdadera innovación, con formulación exclusiva (Ivermectina + Sulfóxido de Albendazole), que trae Ourofino Salud Animal.



S.A.G.A.R.P.A. Q-7750-088

ourofino.mx

NUEVO

ourofino
salud animal

ourofino
salud animal



Orugas taladradoras



activos, los cuales se pueden adquirir en cualquier establecimiento de agroquímicos con diferentes nombres comerciales.

Chinches: Este insecto hospedero del árbol de litchi se alimenta de las ramas jóvenes, chupando la savia y provocando la muerte de las mismas, dejando así severas afectaciones a una proporción elevada de la fruta. El control de esta plaga se realiza agitando los árboles en temporada de invierno, lo cual genera que las chinches caigan al suelo, para después ser retiradas y eliminadas, también pueden ser utilizadas diferentes sustancias insecticidas como lo son el triclorfon, endosulfan, dimetoato, fention, maldison por mencionar algunos. Existen también métodos de control biológico con algunas especies de hormigas, las cuales atacan a las chinches adultas.

Ácaros: Sin duda es una grave plaga que afecta al cultivo, extendida prácticamente por todas las regiones productoras. Produce daños importantes en las hojas y flores y en casos severos puede llegar a dañar el ápice, impidiendo así el "cuajado" de frutos e incluso causar la muerte de plantas pequeñas principalmente en etapa de vivero, en su etapa de reproducción los ácaros ponen huevecillos sobre las yemas de las hojas, que al eclosionar comienzan a alimentarse de inmediato. Para controlar los ácaros de manera efectiva se debe hacer por medios preventivos, ya que una vez establecida la plaga es difícil de erradicar, el control químico se puede hacer a través de dimetoato (50 ml mezclado con 50 ml de agente humectante y 50 ml de agua) o dimetoato al 0.05%, solo o mezclado con difocol (0.12%). Como una práctica cultural, es recomendable retirar las hojas infestadas de la parcela.

Orugas taladradoras: Esta plaga causa daños al cultivo cuando se encuentra en estado larval, royendo la corteza y taladrando el tronco 2 o 3 días después de su eclosión originando la interrupción del paso de la savia y por tanto deteniendo el crecimiento de la planta. El mejor método para combatir esta plaga consiste en limpiar las partes afectadas eliminando los tejidos y tratando los orificios con algodón mojado con productos químicos como triclorfon (0.05%), diclorfos



Ácaros



Cóccidos



Áfidos



(0.013%) o endosulfan (0.05%). Para el control cultural se puede introducir en las heridas del tallo agua caliente con la ayuda de una jeringa.

Áfidos: Este grupo de insectos se alimentan chupando el jugo de las hojas originando la distorsión de las mismas, además de generar una sustancia o jugo azucarado que cae sobre las hojas y brotes más bajos sobre el que se desarrolla un hongo que cubre la superficie de las hojas generando que el árbol se desarrolle de manera más lenta y baje su productividad. El control puede realizarse mediante la aplicación de fosfamidon al 0.03%, dimetoato o monocrotofos, asperjándose sobre el árbol infectado.

Cóccidos: Mejor conocidos como cochinitillas, estos organismos atacan las hojas y brotes tiernos e incluso pueden afectar a las ramas y frutos, de la misma forma que con los áfidos los cóccidos se encuentran generalmente asociados con hongos que invaden las hojas del litchi. Una forma de controlar esta plaga es la eliminación de hojas y brotes infestados cuando es inicial el ataque, además de evitar la proliferación de las hormigas que las trasladan de un lugar a otro.

Todas estas plagas afectan al cultivo y su rendimiento por lo cual se debe tener siempre presente los métodos de control y prevención para evitar pérdida de fruto o en casos graves de árboles, cabe mencionar que las plantas sanas serán más resistentes a cualquier plaga o enfermedad que las ataque, por lo que es indispensable la atención del ingeniero agrónomo para la integración de un programa de manejo que incluya la nutrición y atención de plagas y enfermedades que nos lleve a tener plantaciones sanas y resistentes, lo que se traducirá en mejor producción y mayores ganancias al productor.

Ingeniero Agrónomo
David Rogelio García Segura

Instituto de ecología A.C. (Inecol) Xalapa,
Veracruz, México

E-mail: lajoya42@hotmail.com

Cel.: 2281728079

MANEJO DE BECERROS DE ENGORDA EN SEMIESTABULACIÓN EN EL TRÓPICO

MC. Fernando Livas
Calderón y MC. Elia-
zar Ocaña Zavaleta

Investigadores del Cen-
tro de Enseñanza, Inves-
tigación y Extensión en
Ganadería Tropical.

Facultad de Medicina
Veterinaria y Zootec-
nia de la UNAM

CEIEGT-FMVZ-UNAM



Introducción

La producción de carne bovina en las zonas tropicales de México, se basa principalmente en el pastoreo directo de praderas naturales e introducidas, siendo los pastos la fuente de alimento más abundante y económica para los becerros y toretes en pastoreo. La producción de carne de ganado bovino en México, es el segundo producto más importante que genera dinero (después de la carne de pollo) en el sector agropecuario.

La producción de carne de res se puede dividir en tres etapas con características muy particulares, como son: a) la cría de becerros, b) la engorda de becerros y c) la industrialización y su comercialización.

En México, durante el 2017, se produjeron cerca de 1,900,000 toneladas de carne de res en canal, mismas que en su mayoría fueron producidas en las regiones tropicales de nuestro país, siendo el estado

de Veracruz el mayor productor de carne con el 14.2% en México.

Por todo lo anteriormente expuesto, las regiones tropicales han sido consideradas como la fuente más importante en la provisión de becerros para la producción de carne bovina, tanto en pastoreo como en corrales de finalización. Por tal motivo, es necesario que en los sistemas de doble propósito del trópico se mejore la fertilidad de las hembras bovinas, a fin de poder obtener cada año un mayor número de becerros destetados y, por lo tanto, mejores ingresos económicos.

MANEJO DE LOS BECE- RROS DEL DESTETE A LA ME- DIA CEBA EN PASTOREO

En los ranchos ganaderos de doble propósito tropicales, está muy generalizado destetar a los becerros entre los 7-8 meses de edad con pesos que varían entre 140-170 kg. Después del destete, cada becerro sufre una pérdida importante de peso que va entre 8 a 10 kg, lo cual es debido a que los animales dejan de recibir la leche de la madre, pasando por un estrés en el cambio de la alimentación, sufriendo un efecto negativo por la falta de la vaca junto a su becerro.

Los becerros destetados en los ranchos de doble propósito, generalmente son adquiridos por otros productores, los cuales son encaminados hasta la

etapa de media ceba (360 o 380 kg) y posteriormente son vendidos a otros productores que los finalizarán en un sistema de estabulado.

MANEJO ZOOTÉCNICO Y MEDICINA PRE- VENTIVA EN LOS BECE- RROS DE ENGORDA

Cuando los becerros destetados son adquiridos por los productores que los van a engordar a media ceba (encaminar), se recomienda realizar las siguientes actividades en el rancho, las cuales van dirigidas a obtener buenas ganancias de peso dentro

Desde 1965
En Salud Animal

50 años. Gracias a usted cumplimos 50 años.

STREPTO gort L.A. 6 Contenido Neto Miliones

STREPTO gort K L.A. 6 Contenido Neto Miliones

STREPTO gort F L.A. 6 Contenido Neto Miliones

GANA GORT Para el control de Anaplasma y Piroplasma. Contenido Neto 25 mL

VITA GORT VITAMÍNICO. Contenido Neto 100 mL

IVER FORT L.A. 3.15 % Ivermectina de acción prolongada. Contenido Neto 500 mL

IVER GORT TOTAL Ivermectina 1.5%, Vitaminas A, D y E + Complejo B. Contenido Neto 500 mL

PRODUCTO NUEVO

GORTIE

GORTIE PHARMA S.A. DE C.V.
Ramón Corona No. 1261
Col. Agua Blanca Industrial
Zapopan, Jal., Mex. C.P. 45235
(01 33) 36 84 85 96 / (01 33) 13 06 40 72

www.gortie.com.mx

del sistema de producción de carne, siendo éstas las siguientes:

- Pesaje del ganado recibido en el rancho.
- Identificación individual de los becerros con arete SINIGA o fierro quemador.
- Colección de muestras de excremento (individual) para la identificación de parásitos gastrointestinales o fasciola hepática.
- Aplicar un implante anabólico de calidad en la oreja a partir de los 240 kg, ya que antes se "achaparran".

EN CUANTO AL PROGRAMA DE MEDICINA PREVENTIVA ES NECESARIO REALIZAR LO SIGUIENTE:

- Desparasitar a los becerros contra parásitos gastrointestinales y pulmonares, considerando previamente los resultados del análisis coproparasitológico.
- Aplicación de 6 ml de vitamina A, D, E por vía intramuscular (cada 3 meses).
- Aplicación de vacuna contra el Derriengue.
- Aplicación de vacuna triple (carbón sintomático, edema maligno y Manheimia haemolytica).



MANEJO DE LA SUPLEMENTACIÓN ALIMENTICIA EN PASTOREO

El sistema de producción de engorda semiestabulado, se refiere a la combinación eficiente de la pradera, combinado con la alimenticia del ganado la cual sea de bajo costo para el productor. La combinación de estos dos aspectos debe de dar como resultado:

- Altas ganancias diarias de peso (900.0 g a 1.200 kg/animal/día).
- Consumo de forraje diario adecuado para los animales (25-30 kg/animal/día).
- Adecuada utilización de las praderas.
- Alcanzar en 7-8 meses el peso correcto de la media ceba (360-380 kg).
- Disminuir los ciclos de la engorda y obtener excelentes utilidades económicas.

MANEJO DEL PASTOREO PARA LOS BECERROS DE ENGORDA (IMPORTANCIA)

La principal fuente en la alimentación del ganado bovino, en los sistemas de producción tropical, es el forraje, por lo que es muy importante llevar a cabo un buen

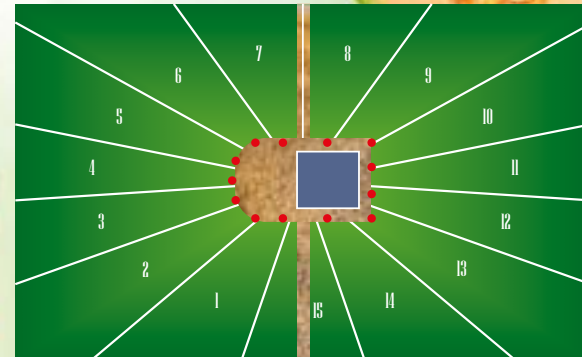




**Grupo Agroquímico
Gaisa, S.A. de C.V.**



Paquete Desarrollo Maíz
EXCELENTE COMPLEMENTO DE LA FERTILIZACIÓN AL SUELO QUE AYUDA AL MEJOR DESARROLLO DEL CULTIVO



FÓSFORO Y POTASIO MÁS AMINOÁCIDOS PARA ELEVAR EL RENDIMIENTO DEL CULTIVO



Geo-Green Plus
20 - 30 - 10
ADICIONADO CON FITOHORMONAS Y MICROELEMENTOS, COMPLEJO VITAMÍNICO Y AC. FULVICOS



Raicin
ENRAIZADOR CON FOSFORO, NITRÓGENO, POTASIO, FITOHORMONAS Y MICROELEMENTOS



Horto-Grow Plus
1 - 24 - 10
FORMULA LIQUIDA AL SUELO ADICIONADA CON 6 MICROELEMENTOS



Cito-Phos-K
0 - 20 - 25
FOLIAR CON MICROELEMENTOS COMPLEJO VITAMÍNICO Y AC. FULVICOS



Gaysul
AZUFRE FLOABLE FUNGICIDA ACARICIDA INORGANICO



Humicin
MEJORADOR DE SUELOS A BASE DE AC. HUMICOS Y FULVICOS



Boroquel
FERTILIZANTE FOLIAR A BASE DE BORO Y MOLIBDENO Y AC. FULVICOS

manejo y control del mismo. Por otro lado, se debe tener en mente un plan de establecimiento y mantenimiento de praderas, generalmente con gramíneas, que se adapte a la región donde nos encontremos.

Algunas de la gramíneas más comunes en las zonas tropicales son, por ejemplo: Pasto Insurgentes (*Brachiaria brizantha*), Pangola (*Digitaria decumbens*), Estrella Santo Domingo (*Cynodon nlemfuensis*), Privilegio, Tanzania, Mombaza (*Panicum maximun*); así como gramíneas nativas diversas (*Paspalum Ssp*), entre otras.

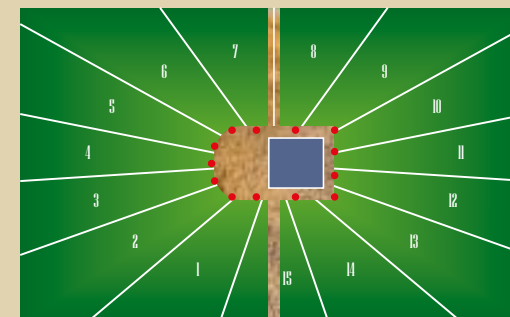
Dependiendo de la región y del tipo de gramíneas que se van a utilizar, se debe cuidar el número de animales por hectárea (ha) que se pueden mantener en los potreros del rancho durante todo el año. Como regla general, no se debe rebasar la carga animal arriba de 2.0 UA/ha/año.

Si rebasamos esta carga y además no se tiene un programa de presupuestación forrajera (forraje ensilado o henificado) para suplementar en las épocas críticas (invierno-sequía), como se indica en las figuras, nuestros animales bajarían su condición corporal y por consecuencia se tendrían bajas ganancias de peso. Además de lo anterior, se tiene que considerar la utiliza-

to fisiológico de las plantas que utilizamos en los sistemas de pastoreo; es decir, de su respuesta al corte por parte del diente del animal, casi nunca cuando estas plantas ya están recuperadas para ser utilizadas para el corte o el pastoreo, y nos preguntamos: ¿Qué es eso del manejo del pastoreo? Esto tiene que ver con dónde, cuándo y cuántos animales deben pastorear en un potrero.

También se utiliza mucho el concepto de carga animal, días de pastoreo y días de descanso, todos estos conceptos son muy útiles para llevar a cabo un buen manejo del pastoreo. En relación a la pregunta de ¿qué es eso de la carga animal?, la respuesta es: El número de animales en un área de terreno dada, en un periodo de tiempo en Unidades Animal por hectárea (UA/ha). Donde las ganancias diarias de peso, (gramos por animal/día o kilogramos/ha) no deben verse afectadas; principalmente cuando existe un sobre pastoreo. Es decir, debe haber un equilibrio entre la cantidad de materia seca (Kg MS) presente/ha disponible y el número de animales en pastoreo; desde el momento en que se rompe este equilibrio, las ganancias diarias de peso por animal disminuyen.

Para tener una buena eficiencia en el uso del forraje, en el área de pastoreo, es necesario evaluar la cantidad de materia seca disponible (Kg. MS) dentro del área a utilizar para el consumo.



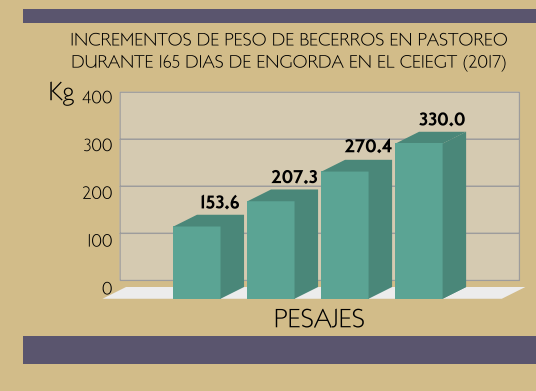
ción de un buen sistema de pastoreo que ayude a controlar los tiempos de pastoreo y descanso en la pradera. Los días de pastoreo por división, o por potrero, no deben exceder de más de 3 días y los tiempos de descanso del forraje, en verano, debe ser entre 22-25 días, mientras que en el invierno y durante la sequía serían de 35-45 días de descanso.

En los dibujos se muestran diferentes esquemas de rotación de potreros para realizar un buen pastoreo en el rancho, para que los tiempos de pastoreo y otras alternativas para un buen control del pastoreo.

En forma general, casi nunca nos ocupamos por ver el comportamien-

RESULTADOS DE LA ENGORDA DE BECERROS EN PASTOREO EN EL RANCHO "EL CLARÍN DE LA UNAM"

En el 2017, se engordaron, en el rancho "El Clarín", 39 becerros durante 165 días (abril-septiembre), utilizándose un sistema semiestabulado y pastoreo rotacional intensivo. Los toretes recibieron diariamente 1.0 kg de alimento concentrado con el 12 % de proteína cruda. Los resultados de la ganancia de peso individual desde el inicio hasta los 165 días de engorda fue de 176.4 kg, resultando ganancias diarias de peso de 1.069 kg.



El peso promedio final de los toretes fue de 330 kg. El valor de cada animal a la venta fue de \$15,510.00 y en el total de animales de \$604,890.00.

La cantidad de alimento concentrado utilizada fue de 7.215 toneladas que, considerando el costo del alimento/ton a \$6,000.00, la inversión en concentrado fue \$43,290.

Conclusión

El sistema de engorda semiestabulado utilizado actualmente en el rancho El Clarín de la FMVZ-UNAM, representa un modelo factible y sencillo para ser reproducido por pequeños y medianos productores, ya que se tienen ganancias de peso altas y el consumo de alimento es bajo (1.0 kg) por animal por día, obteniéndose de esta manera un ingreso económico atractivo para los productores en sus ranchos ganaderos.



Laboratorios 2018

AGRIC. NACIONAL
 AGROMUNDO
 AGRONUTRIENTES
 ARISTA
 AGROVET GUADALAJARA
 ALISSTER S.A DE C.V.
 BASF MEXICANA, S.A. DE C.V.
 BIOCHEM
 BOEHRINGER-INGELHEIM
 ANDOCI
 ARANDA
 BAYER
 BIOVET DE MEXICO
 BIO-ZOO
 BROVEL
 CALIER
 COMPROVET S.A.
 CHINOIN
 CHR-HANSEN
 DOW AGROSCIENCES DE MÉXICO, S.A. DE C.V.
 DUPONT
 ELANCO
 FARMATEC
 FIORI
 FMC
 GAY QUIMEX
 GORTIE
 HALVET
 HOLLAND
 INTERMEDIC
 LABORATORIOS RODRUILAB, S.A. DE C.V.
 LABORATORIOS SALUD ANIMAL
 LAPISA, S.A. DE C.V.

LOEFFLER
 MALTA CLEYTON
 MERIAL
 MONSANTO
 MSD
 NEOFARMA
 NOVARTIS
 NOVUS
 NUT. ANIMAL AVANZADA
 NUTRIENTES RODRUI
 ORDÓÑEZ
 OUROFINO
 PANAVET
 PARFARM
 PIER
 PISA AGROPECUARIA
 POLAQUIMIA, S.A. DE C.V.
 PROMOTORA TÉCNICA INDUSTRIAL
 PROMOVET
 REVETMEX
 RIPOLL
 SALUD Y BIENESTAR ANIMAL
 SANFER
 SCHUTZE-SEGEN
 SENOSIAIN
 SWISSMEX
 SYNGENTA
 TORNEL
 VEDILAB
 VIRBAC
 WITTNEY
 ZIRIN
 ZOETIS
 ZOE

Gracias a
EL BRAMADERO
 siempre tenemos lo
 que necesitamos...!!

*Don
 Brama*



BRAMADERO

COMPARTIENDO

su ÉXITO

ENSEÑÁNDOTE A GANAR DINERO

Siendo muy chico, apenas a la edad de 7 años, mi padre me dio un gran aprendizaje en el tema de ganar dinero.

Al vivir en un pueblo pequeño donde casi todos se conocían y no había tanto tráfico vehicular, existía en ese tiempo la confianza de dejar a tu hijo andar por el pueblo, usarlo para mandados y podía ir a la escuela solo.

Una ocasión, al ver que mis tenis de la escuela estaban muy viejitos y rotos, fui con mi papá a pedirle dinero para unos nuevos. Como todo padre de esa época, su primera reacción fue decir: “Quiero verlos”. Tenía que enseñarle que, aparte de viejos y arrugados, ya no tenían reparación.

Mi padre, al ver que sí los necesitaba, me dijo: “Bien, ve a ver en cuanto salen”. Fui a ver los que me gustaban, pero sabía que también tenía que tomar en cuenta que él no me autorizaría comprar tenis de marca; tenían que ser término medio y de aguante. Los encontré, rápidamente obtuve el precio y regresé con él y le dije: ya los busqué y salen en 230 pesos. Inmediatamente me dijo: “Ve a ver cuánto es lo menos”. Con la pena encima me regresé y le dije al dueño de la tienda para no sentirme muy apenado: “dice mi papá que cuánto es lo menos”. El dueño de la tienda me dijo “En 200 y llévatelos...”. Mostré una sonrisa inmediata diciéndole “ahorita regreso”. Al llegar con mi papá, contento le dije: “ya me los bajó a 200 pesos, ¿me puedes dar el dinero para

ir a comprarlos?”. A lo cual me respondió: “¿Cuánto?, ¿200 pesos?... No le bajaron nada. Ve y dile que no le bajaron nada, que necesita mejorarte el precio”. Mi cara cambió; regresé inmediatamente a una pena más profunda y me dirigí nuevamente a la tienda y, para no sentirme tan apenado, nuevamente le dije: “me dice mi papá que no le bajó nada, que le baje más”. El señor se empezó a reír y me dijo “dame 170 pesos y llévatelos”. Nuevamente una sonrisa se veía en mi cara. Salí corriendo al negocio de mi papá y le dije contento, “ya me bajó más; me dice que le dé 170 pesos”. Mi papá metió su mano a la bolsa y de un montón de billetes sacó 150 pesos y me los entregó, y me dijo: “dile que sólo tienes 150 pesos, no tienes más, que te los venda a ese precio”.

¡Wooooow! No lo podía creer y no sabía cómo decirle que sólo tenía 150 pesos. Entonces llegué y le dije: “Qué cree... sólo me dio 150 pesos”. El señor se empezó a reír y me dijo “a verlos”. Le enseñé el dinero me dice: “dámelos y ten tus tenis”.

No podía creerlo; después de una lucha ardua, de una gran negociación, tenía al fin mis tenis.

Regresé muy contento con mi papá, a decirle que sí me los había vendido a 150 pesos, y él me dijo: “Cuánto nos ganamos aparte de los tenis?” No pude responder rápidamente, pero me explicó y me dijo: “nos ganamos 80 pesos, para que te compres otras cosas.”

¡De esto tuve grandes lecciones que me han ayudado en mi vida financiera!

1. Aprendí que no tenía que desperdiciar; si algo estaba en buenas condiciones, tenía que usarlo hasta el final. Es por eso que mi padre siempre revisaba que realmente necesitara tenis nuevos, antes de darme dinero.

2. Aprendí que tenía que saber comprar y que es una forma de economizar.

3. Aprendí que, en la compra, también se gana.

4. Aprendí que era parte de su equipo y, que su dinero, era mi dinero... Y que tenía que aprender a cuidarlo. (Él dijo “cuánto nos ganamos”, nunca se excluyó ni me apartó diciendo cuánto te ganaste.).

5. Aprendí que no hay por qué tener pena; que la pena se va cuando vas y te atreves a hacer las cosas, confrontándola.

6. Aprendí que hay cosas que no son de marca y duran y son tan bonitas como las de marca.

7. Aprendí que aunque puedas tener dinero para comprarte lo que sea, debes cuidarlo y no malgastar a lo tonto. Un buen gasto es que, lo que compras, sea necesario y útil. (Mi padre, cuando sacó de su bolsa el dinero, pude ver que podía comprarme tenis de marca, y que tenía para comprarme muchos pares, sin embargo nunca lo hizo).

8. Pero sobre todo, aprendí que cuando te propones algo, aunque sea totalmente irreal e imposible, se puede lograr; y aprendí que para que logres la cosas debes aprender y educarte en eso, ya que es la forma más simple de lograrlas. Mi padre me estaba enseñando y esa enseñanza tenía como fin el que yo lograra mi objetivo.

Aunque estaba muy pequeño, esta gran lección se quedó marcada en mi vida y me ha servido mucho en el mundo financiero y comercial.

Hoy en día, después de 27 años de esta anécdota, sé que ha existido toda una EVOLUCIÓN en el mundo COMERCIAL Y FINANCIERO.

Pues en el comercio formal cada vez es menos útil el regateo. Las empresas estandarizan sus precios o los clasifican de acuerdo al tipo de cliente que seas.

Pero este aprendizaje, a pesar de esta evolución comercial y financiera, lo sigo usando con la nueva evolución.

Por ejemplo saber comprar depende de:

Saber en qué posición te tiene tu proveedor y qué otras mejores posiciones existen, así como qué necesitas para alcanzar la siguiente posición, o la mejor posición comercial que el proveedor maneja.

No sólo comprar por precio, pues muchas veces el que te da el mejor precio no siempre tiene inventario para vender. Hoy en día, no tener qué vender es perder dinero.

El que ofrece el mejor precio no siempre tiene el mejor servicio de entrega, por lo tanto, el no tener a tiempo tus productos puede afectar tu venta y esto afectar tu ingreso... y perder.

Vivimos en un mundo que cada vez va más rápido, por lo tanto buscas velocidad en cada parte del negocio: un proveedor que te cubre más tus necesidades siempre es una mejor opción, pues éste, al tener un abanico de productos más fuerte, refleja más poder y tú, al agarrarte de éste, te pasa dicho poder y te ayuda a una expansión más viable, sin tanto esfuerzo.

Amigos ésta es mi anécdota y me hace muy feliz transmitirles esta evolución en el mundo del ganar en la compra.

Creo que podrán deducir que a causa de esta anécdota porqué El Bramadero hoy en día es:

-COMPETITIVO EN PRECIOS.

-SIEMPRE TENEMOS LO QUE NECESITAS.

-TENEMOS UN SERVICIO CONSTANTE.

-CONTAMOS CON UNA GRAN VARIEDAD DE PRODUCTOS.

-ENTREGAMOS A GRAN VELOCIDAD. TAN RÁPIDO COMO INSTANTÁNEO.

Es un gran placer transmitir nuestro éxito.

¡Saludos!

Su amigo:

Leonel Rodríguez Ruiz



EL BRAMADERO, UNA EMPRESA BIEN

ORGANIZADA, VIABLE Y EN EXPANSIÓN.

Desde que fundé El Bramadero, uno de los objetivos principales fue convertirlo en una empresa bien estructurada, una empresa bien organizada, viable y en expansión. Para lograr lo anterior tuve que crear mis propias políticas, mis propias reglas operativas, que me permitieran lograr este objetivo. Además tuve que crear mi propia tecnología con mis propios métodos para realizar cada actividad, para manejar cada puesto, profesionalmente. Estas políticas, estas reglas operativas, esta metodología de manejar cada puesto, esta manera de organizar al grupo de tal manera que permitiera flujos y lograra acciones especializadas, a partir de las cuales se logra el propósito básico de El Bramadero (clientes bien atendidos y satisfechos, y que además están obteniendo ganancias con nuestros productos y nuestro servicio) , se siguen respetando y aplicando por el ejecutivo encargado de organizar El Bramadero.

Te voy a relacionar algunos de los pasos a seguir con la intención de que los puedas comprender y aplicar, para que tú también, querido lector, puedas llevar a tu empresa o negocio a un alto nivel de expansión y viabilidad, a un buen nivel de organización.

SELECCIÓN DE PERSONAL

Debes seleccionar a tu personal en base a su honestidad, valores e integridad personal, y a un alto nivel de responsabilidad para llevar a cabo sus deberes y obligaciones, sin necesidad de supervisión. En El Bramadero tenemos bien claro que si un elemento no cuenta con estas cualidades, sería muy difícil integrarlo a nuestro grupo, a nuestra organización.

CAPACITACIÓN DE PERSONAL EN VALORES E INTEGRIDAD, Y RESPONSABILIDAD

Debes capacitar a tu personal de nuevo ingreso, y también al ya establecido, sobre datos e información para mejorar sus propios valores e integridad, y su responsabilidad. En El Bramadero tenemos bien claro que si no capacitamos a nuestro personal, lo repito, sería casi imposible integrarlo a nuestro grupo.

CAPACITACIÓN EN LAS POLÍTICAS

Debes capacitar a tu personal en las políticas, en las reglas operativas de la empresa hasta que tengan una comprensión plena de ellas, que sepan aplicarlas y hacer que se apliquen cada una de ellas. El Bramadero cuenta con políticas generales y políticas para cada puesto, las cuales todas están dirigidas a lograr los propósitos y las metas de El Bramadero. Porque sabemos claramente que sin políticas o reglas operativas sería imposible organizar a nuestro personal e integrarlo a nuestra empresa. Por lo que nos hemos esmerado en preparar ejecutivos que conozcan las políticas, que sean capaces de hacer que se cumplan por cada uno de los elementos que ellos dirigen.

CAPACITACIÓN TÉCNICA

Debes capacitar técnicamente al personal de nuevo ingreso, en el puesto específico que va a desempeñar, así como en las políticas correspondientes a ese puesto. En El Bramadero tenemos bien claro que la razón por la que la empresa funciona bien, cuando funciona bien, es porque su personal está bien entrenado en su puesto, específicamente, y maneja sus deberes y obligaciones a un nivel profesional. Sin esta capacitación sería imposible integrar un elemento a nuestras LÍNEAS de producción y a nuestra organización.

CAPACITACIÓN ORGANIZATIVA

Debes capacitar a tu personal organizativamente para que sepa cómo integrarse, cómo operar eficientemente, dentro del grupo, en relación y en coordinación con los demás miembros del grupo.

CAPACITACIÓN ADMINISTRATIVA

Debes capacitar a tu personal sobre cómo administrar su puesto y cómo medir su producción a base de estadísticas diarias, para tener el más alto nivel de producción en su puesto. SIN ESTE PRINCIPIO, NO PODRÍAS ORGANIZAR TU PERSONAL, ni mucho menos obtener alta producción.

CAPACITACIÓN EJECUTIVA

Debes capacitar a los ejecutivos de cada área para que sean capaces de dar órdenes, y hacer que se cumplan; que sean capaces de dirigir a su personal coordinadamente para que logren el producto final valioso de su área o departamento. En El Bramadero, constantemente, estamos capacitando a nuestros ejecutivos para que sean capaces de organizar a sus subordinados y los hagan producir adecuadamente. Si no capacitas a tus ejecutivos es casi imposible organizar a tu personal y mucho menos tener un alto nivel de producción.

La clave de la buena organización está en subdividir las acciones y deberes en funciones especializadas; organizar al grupo de manera que permita flujos y, en coordinación, logre acciones completas a partir de las cuales se logre el propósito especializado de la empresa.

Si llevas a la práctica estos principios, es seguro que podrás experimentar las ventajas de tener un grupo bien organizado y podrás lograr de verdad la viabilidad y la expansión de tu negocio o empresa.

Llevo más de 17 años fuera de las LÍNEAS de producción de El Bramadero, y estos principios se siguen llevando a cabo por el ejecutivo encargado de la organización, tal y como yo lo establecí, y El Bramadero sigue cada vez más grande y más fuerte como grupo, con más expansión y viabilidad. Por lo tanto, te recomiendo que apliques estos principios a tu negocio, a tu empresa o a tu vida personal y los establezcas como políticas para que obtengas los mismos resultados que yo.

Recuerda, el éxito no se logra únicamente porque tengas cualidades especiales, se logra sólo si estás bien organizado.

RECOMENDACIONES

Si quieres expandirte. Organiza.

Si quieres viabilidad en tu empresa. Organiza.

Si quieres mayor producción. Organiza.

Si quieres un producto de más calidad. Organiza.

Si quieres mayor libertad. Organiza.

Si quieres evitar la sobrecarga. Organiza.

Si quieres mayor supervivencia. Organiza.

La organización genera poder. Aplícala.

M.V. Z. Benedicto Rodríguez y Salazar.

Fundador



El Organigrama de SIETE DIVISIONES

EL DISEÑO DE LA ORGANIZACIÓN

Por L. Ronald Hubbard



Con nuestro Organigrama y pauta de organización, no sólo tenemos un Organigrama, sino un “sistema filosófico” que también nos muestra un análisis de nuestra vida.

Cuando miras los nombres de los departamentos, puedes ver qué es lo que falta en tu propia vida.

También puedes ver dónde falla tu puesto o tu trabajo, ya que cada trabajo tiene todos estos “nombres departamentales”.

Cuando miras los nombres de las divisiones, ves lo que debe ser el Ciclo de Producción en este universo para tener éxito. Estudiando esto puedes ver por qué fracasan otros negocios. Les falta una u otra de estas divisiones.

TAMAÑO DEL ORGANIGRAMA

Aunque la organización parece tener muchísimos departamentos y que sólo se adaptaría a un grupo grande, se adapta a cualquier organización de cualquier tamaño.

El problema que se me presentó al derivar este Organigrama fue el de cómo vencer los continuos cambios de la organización debido a la expansión, y su aplicación a organizaciones de diversos tamaños. Este Organigrama va desde una persona hasta miles, sin cambio. Solamente se ocupan menos puestos o más. Éses es el único cambio.

Se entra al Organigrama por la izquierda y se avanza hacia la derecha.

DEBERES DEL ORGANIGRAMA

Los deberes del personal en una organización o grupo están incluidos en el título y las funciones que tiene debajo.

La regla es que UNO ES RESPONSABLE POR TODO LO QUE ESTÁ JUSTO DEBAJO DE ÉL EN EL ORGANIGRAMA.

Uno entonces, puede tener tan sólo una persona (que hace entonces todas estas cosas) o tantas como sean necesarias o se puedan usar.

CÓMO ASIGNAR PUESTOS

El fallo principal al poner los nombres en un Organigrama es que la gente se va por el camino fácil y trata de poner un nombre de una persona diferente para cada título. Esto te da una división de 100 personas “absolutamente vivaz”, ¡aunque la producción será, más o menos, la de 5 personas!

Toma los nombres que tienes AHORA en la división y asígnalas a puestos para cubrir todas las funciones y títulos.

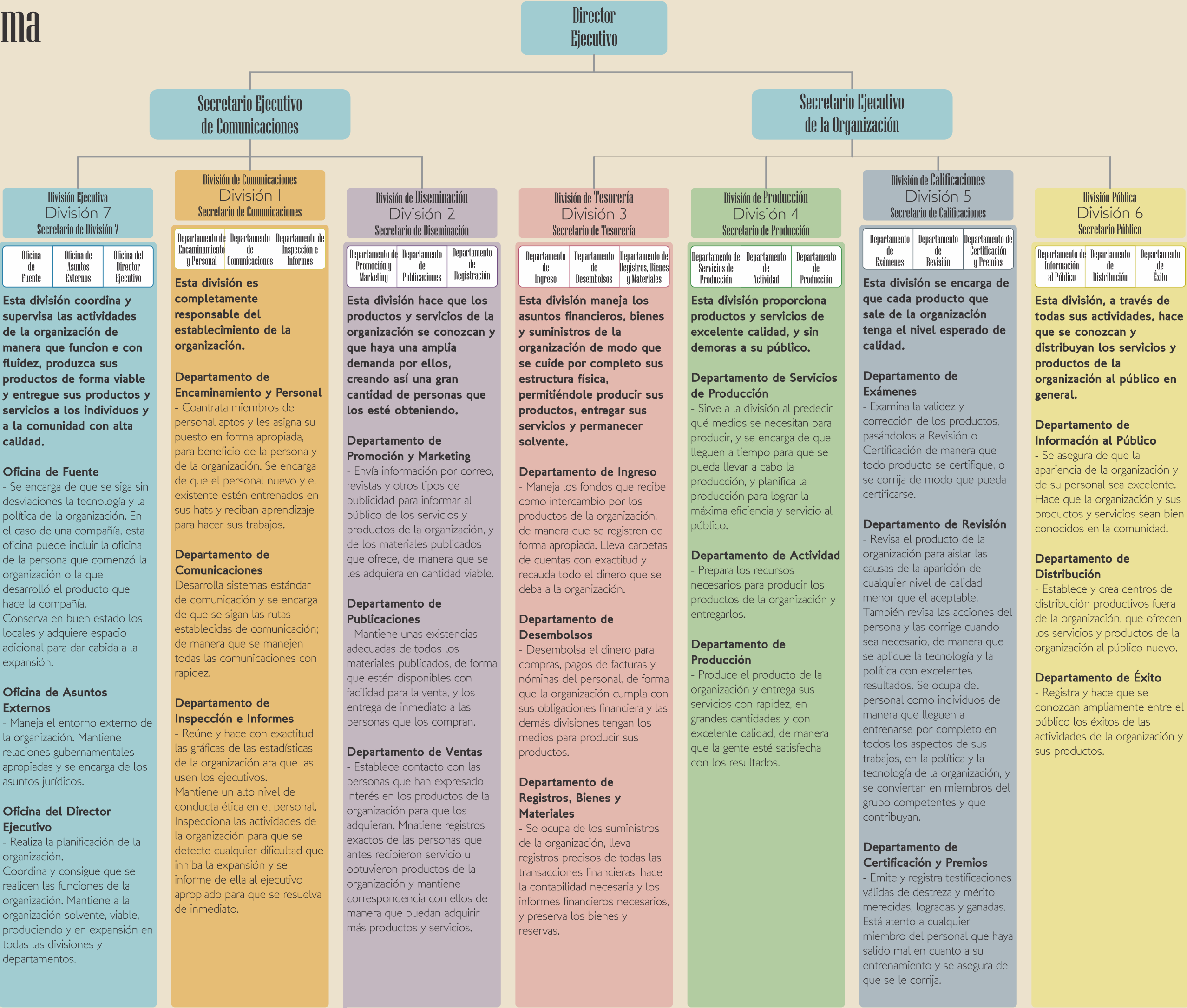
Asigna puestos de arriba hacia abajo. NUNCA ASIGNES PUESTOS DE ABAJO HACIA ARRIBA. Y NUNCA DEJAS UN HUECO ENTRE PERSONAS DE PUESTOS INFERIORES Y PERSONAS DE PUESTOS SUPERIORES. Cualquiera de estos fallos amará un tremendo lío en el funcionamiento de la división, y son fallos graves.

Una vez hecho esto, ahora tienes un ORGANIGRAMA DE PUESTOS ASIGNADOS.

El Organigrama de Siete Divisiones

Cualquier organización requiere de una estructura ejecutiva que proporcione supervisión y coordinación de las actividades de las divisiones. En este Organigrama de siete divisiones, un **secretario** dirige cada división. Para proporcionar la dirección óptima a las divisiones, hay dos **Secretarios Ejecutivos**. Uno proporciona la dirección a tres divisiones; el otro, a cuatro divisiones. La organización entera está encabezada por un **Director Ejecutivo**. Él trabaja con los Secretarios Ejecutivos y por medio de ellos para ocuparse de la producción y la expansión de su organización.

Por L. Ronald Hubbard



VACÚNALOS CON **DENKABAC 8** Y AYÚDALOS A CRECER SIN INFECCIONES.



PREVIENE:

- EDEMA MALIGNO
- CARBÓN SINTOMÁTICO
- HEPATITIS NECRÓTICA INFECCIOSA
- ENTEROTOXEMIA
- GANGRENA GASEOSA
- NEUMONÍA ENZOÓTICA



Tornel
LABORATORIOS
WWW.TORNEL.COM

f LABORATORIOS TORNEL SA

@LABTORNEL

SAGARPA: B-1069-014

ATENCIÓN A CLIENTES: TEL: (55) 21 22 4700

DIRECCIÓN: AV. 1ª DE MAYO NO. 120 COL. SAN ANDRÉS ATOTO NAUCALPAN DE JUÁREZ, ESTADO DE MÉXICO C.P. 53500

E-MAIL: VENTAS@TORNEL.COM INFO@TORNEL.COM

CURSOS RECOMENDADOS

ESTÚDIALOS

CONTACTA CON TU
ORGANIZACIÓN
MÁS CERCANA



EL PODER DE ORGANIZAR ES TUYO

Con los avances sensacionales de Scientology, puedes alcanzar tus objetivos con velocidad y facilidad. Cuando conoces y usas las leyes naturales y las herramientas que contiene este curso, puedes organizar con éxito cualquier actividad para eliminar la confusión, asegurar la estabilidad y alcanzar tus objetivos.

*Herramientas de Scientology
para Organizar para el Éxito*



DESCUBRE LOS PASOS EXACTOS PARA UNA VIDA MEJOR

Aquí se encuentran los avances sensacionales de Scientology que millones de personas han utilizado para resolver las situaciones con precisión y prosperar verdaderamente en la vida. Cuando sabes y aplicas los datos de este curso, puedes resolver cualquier mala situación y fortalecer todas las que son positivas.

Fórmulas para la Vida



HAZ REALIDAD TUS SUEÑOS

Cuando sabes los principios de Scientology para fijar y alcanzar metas, puedes hacer realidad hasta tus sueños más extravagantes. Con las herramientas que aprenderás en este curso puedes formular, planificar y alcanzar metas que previamente eran sólo un sueño.

Cómo Fijar y Lograr Tus Metas



DOMINA LAS DESTREZAS DEL LIDERAZGO

Aquí se encuentran los avances sensacionales de Scientology que muestran lo que necesitas para ser realmente un líder, de forma que puedas dirigir a otros con confianza. Armado con este conocimiento, puedes generar respeto y cooperación de aquellos de los que estás encargado y ayudar a aquellos que verdaderamente te importan.

*Herramientas de Scientology
para un Liderazgo Efectivo*

Bramadero
COMPARTIENDO
su **ÉXITO**

ORGANIZACIONES DE SCIENTOLOGY EN MÉXICO

CENTRO HISTÓRICO - CD. DE MÉXICO Tel: (52-55) - 5211-5004
MANACAR - CD. DE MÉXICO Tel: (52-55) - 5530-6150 y 4444-3315
SAN ANGEL - CD. DE MÉXICO Tel: 52-5661 5000

POLANCO - CD. DE MÉXICO Tel: +52 55-2563-9931
COL. LA PAZ - PUEBLA Tel: 222-889-8202
GUADALAJARA, JALISCO Tel: 52 331 204 0668

SI
LES
DAS
PESO

TU
PESO
CRECE

SAL

FÓRMULA
MEJORADA.
ÚSALA EN
CUALQUIER
TEMPORADA



BENEFICIOS

- ★ Aumenta el peso al destete
- ★ Aumenta el porcentaje de vacas preñadas
- ★ Disminuye el intervalo entre partos
- ★ Disminuye las retenciones placentarias
- ★ Disminuye los partos distócicos
- ★ Disminuye el porcentaje de mortandad al destete
- ★ Disminuye el porcentaje de abortos
- ★ Disminuye el porcentaje de metritis postparto

ANIMALES Y PLANTAS MÁS SANOS

Y MÁS PRODUCTIVOS

NexGard
SPECTRA

UNA SOLA SALUD
Todos protegidos



Exclusivo comprimido masticable que protege a los perros de los parásitos externos e internos más frecuentes protegiendo así a toda la familia.



- Protección rápida contra pulgas y garrapatas que transmiten: ehrlichiosis y borreliosis (enfermedad de Lyme), entre otras.
- Prevención contra el gusano del corazón.
- Control de los parásitos internos más comunes: ascáridos, anquilostomas y tricúridos.
- Facilidad de administración gracias a su alta palatabilidad.
- Prevención segura cada mes para todas las razas de perros.

La innovación que combina el Afoxolaner, molécula de nueva generación, y la Milbemicina Oxima.

USO VETERINARIO / SU VENTA REQUIERE RECETA MÉDICA
CONSULTE AL MÉDICO VETERINARIO
MX-SPE-320-17 / MERIAL DE MEXICO S.A. DE C.V.
REG. SAGARPA: Q-6407-170



HORARIO DE ATENCIÓN: Lunes a Jueves 8:00 am - 1:00 pm y 2:00 pm - 5:30 pm
Viernes: 8:00 am - 2:00 pm

Distribuidora Veterinaria

EL BRAMADERO



Mueve tu negocio con el PROGRAMA DE PROMOCIÓN ADECUADA DE BRAMADERO:

- MEJORA TU IMAGEN
- MEJORA TU COMUNICACIÓN CON CLIENTES Y USUARIOS AGROGANADEROS
- HAZ MÁS EFECTIVO TU MARKETING CON LAS ESTRATEGIAS DE BRAMADERO Y REFUERZA TUS VENTAS CON SU APOYO



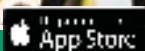
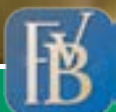
Contáctanos al:
235 101 7915
o Visítanos en
www.bramadero.com.mx



Algo
GRANDE
está sucediendo
en el **CAMPO**
AGROGANADERO



Don
Brama



Descarga nuestra app
Farmacia Veterinaria El Bramadero

BRAMADERO llegó a las
Redes Sociales y TV por internet



Distribuidora Veterinaria
El Bramadero



Bramadero TV



@FarmaBramadero



conexionventas@bramadero.com.mx
d.redes@bramadero.com.mx