

Codim2

FORME DES MANAGERS COMMERCIAUX EN APPRENTISSAGE

Date limite de candidature
le 5 FÉVRIER 2021



ALTERNANCE

BAC+2

Formation de 18 mois

avec



Pour candidater :

WWW.AFLOKKAT.COM/RECRUTEMENTS-CODIM2



Géant
Casino

Casino
supermarché

PRÉSENTATION

Codim 2

Leader de la grande distribution en Corse, CODIM 2, de par son implantation régionale, et le caractère multi format de ses enseignes, offre aux collaborateur.rice.s de nombreuses opportunités de carrière et d'évolutions professionnelles.

Le groupe, historiquement engagé sur le territoire dans l'emploi et la formation, souhaite inscrire durablement ses collaborateur.rice.s dans un projet d'entreprise partagé en faisant de l'apprentissage un levier majeur de sa politique de recrutement.

Aflokkat

Fondé en Corse en 2010, Aflokkat est un organisme de formation continue, un Centre de Formation des Apprentis et un cabinet de conseil. Notre ambition est de contribuer au développement économique et social du territoire insulaire en favorisant l'acquisition et le perfectionnement des compétences.

Nous accompagnons le groupe Codim 2 depuis maintenant 4 ans dans la formation de ses managers Commerciaux. Ainsi ce sont plus de 25 managers qui exercent actuellement leurs responsabilités au sein du groupe Codim 2.

TÉMOIGNAGE



« J'étais responsable en hôtellerie-restauration et j'ai eu envie de changer de vie avec seulement un bac en poche. J'ai postulé sur l'annonce de CODIM qui proposait de former ses managers de rayon en alternance avec le centre de formation Aflokkat. Durant mes 18 mois de formation, j'ai acquis toutes les bases théoriques et pratiques du métier. L'accompagnement en magasin de mon tuteur a permis de consolider l'ensemble de ces connaissances.

J'ai été diplômé en 2019 du titre professionnel Manager d'Unité Marchande et je suis désormais à la tête de deux équipes au Casino de Corte. J'apprécie toujours autant ce métier de par sa richesse, sa diversité et par la confiance que le groupe place en nous. »

Pascal BELLO, responsable PGC et non-alimentaire.

L'ENCADREMENT PAR LES TUTEURS

L'encadrement est une des conditions de réussite de votre parcours, c'est pourquoi vous serez encadré(e) par un tuteur en magasin. Votre tuteur sera garant de votre intégration dans l'environnement professionnel et fera le lien entre acquis pédagogiques en centre et réalité professionnelle.

VOS MISSIONS

Véritable pilier de la relation avec le client, le manager de rayon est à la fois un commerçant, un gestionnaire et un chef d'équipe. La multitude des tâches fait la richesse du métier. Le manager de rayon est dynamique, aime le contact client et le travail en équipe.

Ses principales activités

Assurer le merchandising du rayon

Animer la vie commerciale du rayon

Gérer les stocks

Encadrer et animer son équipe

Assurer le suivi commercial du rayon

CONTENU DE LA FORMATION

Le dispositif

Un parcours d'intégration individuel.

Une formation en alternance.

Un encadrement tutoré.

Un accompagnement individualisé en centre de formation et en magasin.

Une équipe pédagogique constituée de professionnels et d'enseignants.

La validation du parcours

Cette formation prépare les stagiaires à l'obtention d'un **Titre Professionnel de niveau III (bac +2)** intitulé : Manager d'Unité Marchande.





Le programme

Le programme s'articule autour de 3 blocs de compétences :

Module 1

Développer la dynamique commerciale d'une unité marchande :

Organiser et garantir la présentation marchande des produits en magasin.

Suivre les flux des marchandises de l'unité marchande, optimiser les stocks et veiller au rangement des produits en réserve.

Dynamiser les ventes des produits et garantir la qualité du service client.

Module 2

Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande :

Analyser les résultats économiques et bâtir les plans d'action pour atteindre les objectifs.

Etablir des prévisions économiques.

Module 3

Manager l'équipe d'une unité marchande :

Planifier et organiser l'activité de l'équipe.

Gérer l'équipe de l'unité marchande.

Mener et animer un projet de l'unité marchande ou de l'enseigne.

RYTHME D'ALTERNANCE

18 mois
de formation

Du 26/02/2021
au 30/09/2022

560 heures
de formation
en centre

2709 heures
en entreprise

1 semaine
en centre
3 semaines
en entreprise

CONDITIONS D'ÉLIGIBILITÉ

Niveau et aptitudes requis

- 1** Avoir entre 18 et 29 ans (ou être éligible au contrat d'apprentissage).
- 2** Être titulaire du Baccalauréat ou avoir suivi la scolarité complète y conduisant OU avoir 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur.
- 3** Être motivé par une activité commerciale, avoir le sens de la communication et des contacts humains et savoir faire preuve d'initiative et d'autonomie.

Vous êtes

À l'écoute Rapide

Force de proposition

Dynamique **Polyvalent**

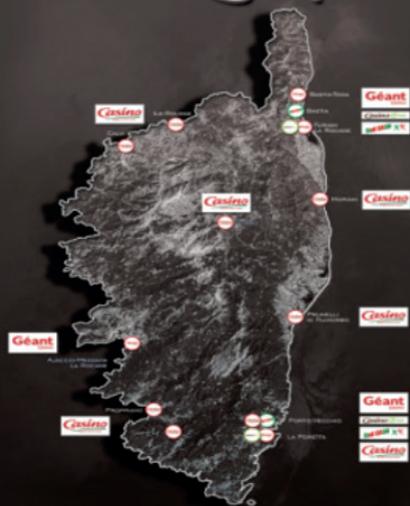
POUR CANDIDATER

Envoyez un CV et une lettre de motivation à

recrutement@aflokkat.com

LE GROUPE
Codim2
EN CORSE

Engagé pour
L'emploi



Avanzemu
sempre *incù voi*

CONTACT

04.95.28.73.67

www.aflokkat.com

Centre professionnel A Stella
- Lieu dit Effrico -
20167 SARROLA CARCOPINO